

让青春之光闪耀乡村振兴之路

党的二十大报告强调要全面推进乡村振兴,坚持农业农村优先发展,加快建设农业强国。新征程新任务,新时代新作为。建行宁夏区分行广大青年干部积极响应党的号召,接过前辈们手中的接力棒,主动融入乡村发展大局,争做建设新时代的“生力军”。2022年以来,建行宁夏区分行积极开展“根在基层”调研实践活动,引导青年员工走进田间地头,俯下身,沉下心来,说“乡土话”,沾“泥土气”,帮“脱贫牛”C位出栏,让“红果果”破圈致富,助“致富菜”扩量增产,解“小商户”燃眉之急,为“百姓安”纾困解难,通过了解新农村,体悟新金融,学思践悟,躬身笃行,向下扎根,向上生长,让青春之光闪耀乡村振兴之路,以蓬勃之姿建功新金融、奋进新时代。

本报通讯员 卢文庆 卢青 马虎 虎彦花 王贵 文/图

帮“脱贫牛”C位出栏



“塞上养殖贷”充分发挥金融创新服务优势,为养殖户解决“贷款难、贷款慢、贷款贵”难题。

“太感谢了,这笔贷款对我来说真的太重要了,我现在已经有42头牛,前几天又刚刚出栏13头,正准备到行里还款,今年收益真是不

错!”海原县肉牛养殖户薛大伯高兴地说。

建行宁夏区分行“根在基层”项目组经调研,了解到肉牛产业是海原县的致富支柱产业,截至2021年底,全县肉牛饲养量达32万头,农村居民经营性收入中44%来自肉牛产业,人均收入达1574元。薛大伯就是第一批响应政府号召进行肉牛养殖的农户。起初饲养了3头牛,他自己搭建了牛圈。但随着牛犊的出生和生长,牛棚显得捉襟见肘,便想贷款修建一个像样的牛棚,继续养殖繁育,壮大自己的“小产业”。

“村上帮我联系了好几家银行,都说我不符合条件,不能给我贷款。”村委会帮助薛大伯联系了好几家银行,但迟迟无法获得资金动工建棚。在海原,有许多像薛大伯这样的小型养殖户,他们在田间地头与牛棚圈舍劳作,但因普遍存在经营规模有限,缺少有效的抵押

资产等问题,难以从金融机构获得融资。

“我能贷款30万元?建行的‘塞上养殖贷’真是解了我的燃眉之急。”建行中卫海原支行工作人员马小鹏在多次“根在基层”调研走访中,详细了解养殖情况后,向薛大伯推荐了“塞上养殖贷”。

据了解,“塞上养殖贷”是建行宁夏区分行深耕当地特色产业,充分发挥金融创新服务优势,为解决区内养殖户“贷款难、贷款慢、贷款贵”难题,创新推出的涉农类贷款产品。旨在帮助像薛大伯这样的养殖户继续扩大经营,让口袋越来越鼓,真正富起来。

2022年年底,薛大伯的牛棚又要扩建了。“一代人有一代人的长征,一代人有一代人的担当。看到乡亲们的肉牛产业越做越红火,真替他们感到高兴,以后会越来越越好。”马小鹏信心满满地说。

解“小商户”燃眉之急



“根在基层”调研组向商户介绍“商户云管”产品。

“没想到建行也能来像我们这样的小商店办理业务。”这是建行石嘴山惠农支行年轻员工牛金泉第一次参加“根在基层”调研,走进老孙店铺时听到的话语。

在了解到老孙有意扩大门面,增加货源,却苦于没有资金时,牛金泉详细介绍了银联版“商户云管”相关业务情况,告诉他该产品就是专门为个体工商户设计,可解老孙燃眉之急。

“不要抵押,也不看银行流水,就能给我放贷款?”听到“商户云管”免抵押担保、免纸质资料、免银行流水,老孙在深信不疑中,按照牛金泉的指导下载了建行“惠懂你”App,顺利完成了认证,最后在商户交易流水授权通过后,屏幕上显

示出银联版“商户云管”专享额度最高可贷165000元的字样,老孙一下子消除了所有的疑虑,连连称赞“这个产品太好了,为老百姓办了实事”。

像老孙这样的商户,大都处在距县城较远的乡镇和农村,对相关政策的了解不多。分行“根在基层”调研组就是在持续了解、反馈、跟进“小商户”全过程中,一次次及时把建行的产品和服务送到他们的手中,让调研组成员们有了满满的成就感,更让他们对全行倡导的新金融行动和新发展理念有了更切身的体会,那就是以新金融行动全面助力乡村振兴,体现担当、合作共赢,让银行服务下沉到村口,印记到村民心中,以浓浓乡情绘出一幅幅美丽乡村画卷。

让“红果果”破圈致富



“塞上种植贷”项目让红果果变成了“金果果”。(资料图片)

“多亏建行为我们提供了贷款,解决了资金大难题,今后我们能放心地靠自己的双手致富,让红果果变成金果果!”2022年7月,作为首

位获得“塞上种植贷”的农户,青铜峡市翟靖镇蒋西村种植农户李孝夫妇难掩内心的喜悦。在吴忠利通区扁担沟镇吴家

沟村,有一片红梅杏林,面积不大,仅有120多亩,但这里结出的红梅杏口味极佳,尤其以小白杏和红梅杏最好,口感软糯香甜可口。满满的收获后,果树的养护问题却成了李慧欣小两口的“心事”。去年8月9日,建行宁夏区分行“根在基层”青年调研实践小队走访时,了解到老乡有资金需求,马上给予李慧欣夫妇“塞上种植贷”支持,很快,小两口就拿到了15万元贷款。

“枸杞生长周期较长,但我们这里产的果子大而甜,销路不错。后因疫情原因,物流跟不上,导致枸杞销售不畅,正着急的时候,客户经理上门主动给我们申请了‘塞上种植贷’,没想到一天时间贷款就发放下来了。”2022年8月12日,中宁首笔“塞上种植贷”落地,解决了农户小王的燃眉之急,他也对“塞上种植贷”竖起了大拇指。

“根在基层”调研活动开展以来,建行宁夏区分行青年员工深入基层乡村,走进田间地头,了解农户的“痛点”“难点”,为分行深化农户

金融服务,探索涉农贷款业务新模式提供决策参考。针对养殖户、搬迁移民、新型农业经营主体等不同客群、不同场景客户融资需求,创新推出了“塞上”系列涉农信贷产品包,探索出“点单式”金融服务的新模式,把金融“活水”引入田间地头,精准滴灌广袤乡村。

为持续提升农村市场服务能力,2022年,建行宁夏区分行结合我区种植产业客户特征,创新推出“塞上种植贷”农户信贷产品,用于支持区内从事种植产业群体发展生产,解决其融资难题。该产品的推出能够有针对性地解决种植户在支付地租、农药、化肥、护理、采摘、烘烤、运输等主要环节费用支付,以及温室大棚修缮等农业生产经营过程中的融资需求。该产品采用了信用、“政府+银行+保险”模式的增信、农村承包土地经营权抵押等多种模式担保方式,来解决种植户融资难题,最高可贷100万元,最长可贷3年。该产品自7月末面市以来,已在全区10个市县陆续投放。

为“百姓安”纾困解难



“裕农通”服务点工作人员为农户送去产品和服务。

“我家的天然气只剩下2方了,这可咋办?”

“请问,昨天在微信群里看到在建行‘裕农通’服务点可以购买天然气,是真的吗?”2022年10月,因疫情防控工作要求,青铜峡市一些居民家中出现天然气气量不足,但无法购买的困难。

第一时间,“裕农通”业主吴立升就在叶盛镇叶盛村村民微信群里发布了这样的消息:“疫情防控期间建行‘裕农通’服务点为你提供购买天然气服务,用户可在村委会工作人员或志愿者协助下到服务点购买。”

一时间,有居民不断打来电话询问如何办理。“根在基层”青年调研小组成员王波在不断接到客户的询问后,迅速向上级反馈了客户需求,并组织调研小组成员兵分两路,一组迅速联系“裕农通”业主并调试机具,另一组通过客户微信群对有购气需求的卡表用户进行逐户

登记购买。卡表用户的问题解决了,那机表用户的用气问题怎么办?小组成员第一时间制作简单明了、通俗易懂的《建行手机银行缴纳博能燃气费操作指南》发布在客户群里,让机表用户足不出户,在家按照操作指南自助缴费。这样形成双线保障,渠道更畅通,真正便民利民。

自2021年建行青铜峡支行与博能燃气合作以来,在翟靖、邵岗、叶盛、陈袁滩等重点乡镇“裕农通”服务点创新服务模式,搭建天然气缴费平台,用新金融手段持续推动了“裕农通+”场景落地。

“‘根在基层’的初衷就是要了解并解决基层群众的‘痛点’‘难点’,在他们最需要的时候提供有温度的服务。”如今,调研小组成员们每天穿梭在各乡镇“裕农通”服务点,为业主调试机具,为农户送去产品与服务,用新金融之光助力百姓的幸福生活。

助“致富菜”扩量增产



“建业贷”成为灵武市各个乡村家喻户晓的明星涉农产品。

“这就是我跟你经常提起的建行小马,他可帮了我的大忙啦!”郝家桥镇上滩村的老张逢人

就向邻居们这样介绍,“小马帮我申请了建行‘建业贷’,解决了资金上的难题,我打算扩建了几个

温棚,和儿子一起好好经营。”

老张是灵武市郝家桥镇上滩村的一位种菜农户,年轻时夫妻俩在外打工,供养儿子上学,日子过得很辛苦。近几年灵武市坚持农业农村优先发展,重点打造乡镇名片,再加上得天独厚的农业生产条件,蔬菜种植成为当地农民致富的首选,该镇也被誉为“辣椒之乡”。老张就和妻子回到老家,他用积蓄建起了温棚,种了20亩辣椒和香菜。“现在政策这么好,在家就能赚大钱,比打工强多了,我想再建几个温棚,让儿子回来跟我一起干,小马,银行能不能给我贷点款?”

建行宁夏区分行“根在基层”调研组在灵武市各个乡镇开展调研中发现,融资难、融资贵是农户面临的主要问题。当地的农户基本都以种植和养殖为主,但普遍存在经营规模有限、财务制度不健全、缺少有效的抵押资产等问题,所以难以从金融机构获得融资。

针对调研中发现的问题,建行宁夏区分行历经半年时间,与自治区农业农村厅合作,创新推出“裕农快贷·建业贷”产品,针对性解决农户“贷款难、贷款慢、贷款贵”难题。产品推出后,小马第一时间联系了老张,耐心细致地讲解“建业贷”申请流程和利率,并手把手地教老张通过手机进行申请,不到3分钟的时间就申请了20万元。看着手机上发来的余额短信,老张高兴地说:“这太方便了。”短短几个月,“建业贷”成了灵武市各个乡村家喻户晓的明星产品,为465户农民解决了资金短缺的问题,融资金额超过6600万元。

“把金融知识的课堂搬到农村,把实实在在的服务带给农民,回答群众遇到的每一个疑问,让金融‘活水’浇灌到田间地头,真正造福百姓,让他们的‘致富菜’越种越多,日子越来越好,这正是我们这代建行人要做的。”小马在工作日志中这样写道。