

# 我们村里的能人

自治区第十三次党代会提出:建设现代化美丽新宁夏,农民不能缺席、乡村不能掉队、农业不能滞后。要把乡村建设摆在美丽新宁夏建设的重要位置,扎实推动巩固拓展脱贫攻坚成果同乡村振兴有效衔接,实现农业强、农村美、农民富,绘就塞上“富春山居图”。

乡村振兴,关键在人。近年来,银川市大力支持返乡创业者、培育本土人才加入“治村”行列,他们中不少“能人”进入村“两委”,带领村民脱贫致富。本期视点,走近5个致富带头人,讲述他们与乡村共同成长的故事。

## 夏瑛:“多肉王国”的护花使者

本报记者 贾莉 见习记者 何娟亮 文/图



夏瑛种植的多肉大棚。

“红覆轮45元、美杜莎88元,下单还送运费险……现在开始倒计时,要拍的老铁们抓紧时间下单啦。”

8月2日,走进银川市兴庆区大新镇的鲜花港花卉文旅小镇一栋日光温棚,52岁的夏瑛和丈夫周平正在通过手机直播推介他们的多肉植物。两人身后的3栋温棚里,一排排形态各异的多肉植物错落有致、色彩缤纷,让人目不暇接。

“2014年我们在天津首次接触到多肉植物,一下子就喜欢上了,特意带回来一些在自家小院搭建养殖,自此便与多肉结下不解之缘。”夏瑛说,最初只是把种植多肉当作兴趣,夫妻二人去北京、上海等地搜寻不同品种的多肉植物,回来进行嫁接培育。后来家里的多肉植物多到无处下脚。

“刚开始我们把多肉通过微信朋友圈赠送或低价转让给亲朋好友,发现喜欢多肉的人还有不少,便利用淘宝‘先款后货’的形式进行销售。”夏瑛说,这也为后来线上销售开了个好头。

2015年,夏瑛前往昆明交流学习。她发现跟南方潮湿多雨的气候相比,宁夏更适合多肉植物生长。“多肉耐旱后货”的形式进行销售。夏瑛说,这也为后来线上销售开了个好头。

不打折。”夏瑛抓住宁夏多肉市场的潜在商机,成立银川多肉多浆植物产销协会,开始规模化种植销售多肉植物。同年,她被聘为兴庆区科技特派员,带领大学

生、创业青年和农户种植多肉植物。随着种植规模的不断扩大,如何进一步扩销售规模成了夏瑛夫妻俩思考最多的问题。他们想到了时下最流行的网络直播,便带领协会会员在抖音、快手等平台开设直播间进行线上销售。让他们想不到的是,直播销售第一天就卖出100多单,这让夫妻俩既赚了第一桶金,也看到了线上销售的广阔前景。目前,夫妻二人抖音号粉丝已突破1.2万人,月收入突破1万元。

近年来,夏瑛夫妻从成百上千个品种中优选出30个品种,打造中高档多肉品牌,利用线上途径外销。同时,经过嫁接培育,创造出“悦神”“欧若拉”等多肉新品种,“欧若拉”远销马来西亚。如今,夏瑛夫妻俩种植了2000平方米日光温棚3栋、500平方米温棚5栋,年销售额达70万元左右,带动30多人就业。

“我们打算在昆明设置银川多肉植物展销点,让更多人了解宁夏多肉品牌。”夏瑛说。

“这几年村里修了路,铺设了下水管道,还免费给每家每户安装各种设备,生活越来越好了!”8月15日,贺兰县立岗镇星光村村民王玉兰看着自家新装的太阳能灯,乐呵呵地说。

午后的星光村,微风轻拂,干净整洁的村道两旁放置了分类垃圾桶,家家户户门前种了果树,不同主题的墙绘或大气磅礴,或精致秀美,构成别致的风景线。树荫下的木凳上,村民们在纳凉闲聊。

当问到村上的变化,村民们打开了话匣子,你一言我一语:“村里能有这么大的变化,离不开黎书记。”“他一个重点大学毕业的高材生,主动回来建设家乡,是我们村的福星。”黎伟没当书记之前就已经在默默改造星光村了”……不同声音中反复出现着同一个名字——黎伟。

42岁的黎伟是村里第一个考上南开大学的。谁也没有想到,在大城市从事过国际贸易、开过互联网公司的他,几年之后会选择回到家乡。谈及回村的初衷,黎伟感叹是为了“留住乡愁”。“每回来一次,发现村民越来越少,感觉大家都在拼命逃离这个地方。作为星光村土生土长的返乡创业人员,黎伟不想眼睁睁看着村子就此衰落下去。

2018年,黎伟将多年积蓄拿出来,带头建设家乡。“刚开始只是想着力所能及做事,带动部分人先行动起来。”黎伟说。

“以前这里是垃圾场,现在变成了村上的参观点。”顺着村民李凤莲手指的方向,宽敞的游客中心广场映入眼帘,搭配着凉亭的观赏台,可以俯瞰村里的房屋。

近年来,在贺兰县政府协调帮助和“领头雁”黎伟的带动下,星光村拆除旧建筑,清理垃圾场,完善上下水、电力等基础设施,新建冲水厕所、活动广场等,人居环境卫生得到了极大改善。

同时,黎伟筹集上千万资金,打造“星光生态村”,鼓励农民以闲置宅基地入股参与乡村旅游,将空置旧房、院落等修缮改造成为二十四节气、十二生肖命名的特色民宿,既让土地资源“活起来”,又让农民腰包“鼓起来”。截至目前,星光村累计接待游客6万余人次,带领村民致富增收200余万元,带动周边50多位农户就业。

黎伟的工作日志上写满了密密麻麻的文字,每一页都是星光村从“空心村”到“明星村”蜕变的见证。“目前,村上成立了家政公司、养殖合作社、电商直播等平台,我们也在积极搭建更多的创业就业平台。”阳光下,黎伟晒得黝黑的脸庞上挂着憨厚的笑容。他对未来充满信心,相信一定能吸引更多年轻人返乡,和他一起投身家乡的建设。

黎伟:点亮“星光”留住乡愁

本报见习记者 何娟亮 文/图

## 黄树军:育苗行家带来好“钱景”

本报记者 张晓慧 见习记者 张璞 文/图



黄树军经常到他提供种苗的地里看蔬菜的生长情况。

黄树军把“家”安在了大棚旁。每天,天蒙蒙亮的时候,黄树军就到大棚里查看菜苗的生长情况。“吃在这,住在这,每年365天,除了外出学习,基本待在基地。”8月23日,在贺兰县金贵镇金贵村育苗基地,黄树军正在查看西红柿种苗的培育情况。

基地里,搭建起几间简易的房屋便是黄树军的住所及办公室,几步之外便坐落着一排育苗大棚。一株株小苗如同破土而出的“绿翡翠”,带着晶莹的露水,簇拥着满目绿色浸染着整座大棚。

“这一棚有40万株种苗,生长周期是20天左右,再有四五天就能出棚了。”黄树军拿起1株菜苗说道,这盘白菜苗水源过多,叶片有些发黄了,再细心照料几天还能“抢救”回来。

黄树军是贺兰县金贵镇引进的返乡创业人才,2019年,他在金贵乡创立景沃佳禾种苗繁育基地,建了40座大棚,培育西红柿、辣椒、茼蒿、西瓜等八大类50余种蔬果苗,每年出苗量达3000余万株。现在,黄树军培育的果蔬苗,遍布宁夏各个市县,辐射到陕西、

甘肃、内蒙古等多个周边省(区)。流转行育苗,黄树军面对的是未知。“学习让我有了底气,实践累积了经验。”黄树军说,从进入这个行业到现在,他每年都要外出学习。每次引进

甘肃、内蒙古等多个周边省(区)。流转行育苗,黄树军面对的是未知。“学习让我有了底气,实践累积了经验。”黄树军说,从进入这个行业到现在,他每年都要外出学习。每次引进

一个新品种,培育时间需要3到4年,甚至更久。这个过程是漫长且辛苦的,没有捷径,只有坚持。在多年的育苗路上,黄树军奔赴全国各地学知识,钻进田里埋头苦干,摸索经验。

如今,黄树军已成为贺兰县小有名气的“农业专家”。周边不少农户慕名前来买种苗,希望从他这里买到品质好又高产的种苗。

走进种植户冯小斌的种植基地,200余亩辣椒沉甸甸地挂满了枝头。“去年,我听别人说老黄的苗子育得好,就在他这里拿了辣椒苗开始种辣椒。”冯小斌说,黄树军不仅提供优质菜苗,还将蔬菜病虫害预防、市场分析、种植模式规划等知识倾囊相授。“没想到我第一次种辣椒就获得了成功,种苗质量产量高,今年肯定是丰收年。”

作为贺兰县的科技特派员,近年来,黄树军深入田间地头,奔走在农户家,将学习积累的技能与知识传授相授。目前,指导种植辣椒1000亩,西红柿800亩,西瓜3000亩,西芹1500亩,大棚西红柿600棚,辐射带动周边农户1000余人。

## 马福广:种菜走上致富路

本报见习记者 张敏 文/图



工人们正在育苗。

眼看天就要下雨,灵武市郝家桥镇泾灵北村的种植大户马福广急忙在群里“喊”了一声,嘱咐大家把自家温棚的通风口关闭。最近阵雨频繁,一有下雨的趋势,马福广就来地里“蹲守”。

马福广是泾灵北村远近闻名的“种菜能手”。不仅菜种得好,还带动了村里200多户村民发展设施农业,建设温棚700多栋,种植西红柿、辣椒、西瓜等瓜果蔬菜千余亩,棚年均收入4万元以上。

2012年,马福广从泾源县泾河源镇举家移民到泾灵北村。刚开始这里还是沙土地,马福广像在老家一样,给地里种上了马铃薯。结果由于土质问题,种出来的马铃薯不仅个头小,质量也不高,卖到市场上才几毛钱一斤。

辛苦一年,连本都没有收回来,这让马福广一筹莫展。

由于种地效益不好,当时泾灵北村决定把地统一流转给企业,由企业统一耕种。马福广就组建了一支劳务队伍,向企业输送劳动力,让大家先解决基本的温饱问题。

2017年,村里开始发展设施农业。但建一栋棚需要每家出4万元,很

然挣了一些钱,但由于规模不大,一直没有发展起来,好在积累了一些经验。2017年5月,马福广带领大家建温棚,10月就建成投入种植。“第一年建了34栋大拱棚,每栋棚能种2亩蔬菜。”他

然挣了一些钱,但由于规模不大,一直没有发展起来,好在积累了一些经验。2017年5月,马福广带领大家建温棚,10月就建成投入种植。“第一年建了34栋大拱棚,每栋棚能种2亩蔬菜。”他

说,温棚建好后,便带领村民统一选苗、栽苗、施肥,全程提供专业技术指导。第二年6月,蔬菜行情大好,每户人家至少挣了6万元。

到了2019年,泾灵南北村已经发展到了150多栋温棚,技术员也发展到了6人。马福广还牵头建了一个微信群,栽苗、施肥、预防病虫害……凡是涉及种菜问题,他都要事无巨细地安顿。

“种菜不同于种粮食,受市场行情影响比较大。”马福广回忆,有一年冬天气温低,导致蔬菜价格普遍低,老百姓没卖上钱,怨气比较重。他只能耐心给大家解释,并且一边种,一边摸索经验,争取将风险降到最低。

2019年,马福广成立宁夏谷宇种植专业合作社和育苗中心。年底,他租了7栋温棚,栽种了300万株苗子,分别种植了西红柿、辣椒等,用于筛选优良品种。最终,他筛选出9个抗旱、抗病性能优良,产量又高的品种,如西红柿的“粉印3号”“粉冠503”等。

如今,马福广被聘为灵武市科技特派员。带领泾灵村及周边几个村的村民们,走出了一条设施农业的致富路。

多村民不懂技术,普遍认为种菜风险大,大家都持观望态度。

马福广就敢做第一个“吃螃蟹”的人。早年间,他在银川市金凤区良田镇种了两栋温棚,种植西瓜和西红柿。虽

然挣了一些钱,但由于规模不大,一直没有发展起来,好在积累了一些经验。2017年5月,马福广带领大家建温棚,10月就建成投入种植。“第一年建了34栋大拱棚,每栋棚能种2亩蔬菜。”他

后,不光有个人努力,还有惠民政策的支持,以及地方政府给予的配套政策的推动。未来,还需要多方共同努力,为乡村全面振兴提供更多动力和支持,让政策配套与乡村发展同频共振。

“能人”点燃的星星之火,已照亮乡村更好的未来。

段金国:打响「丁北西芹」招牌

本报见习记者 张璞 文/图

8月的丁北村,正值收获与播种交织的时节。

“这是最后一茬芹菜了。”贺兰县常信乡丁北村党支部书记段金国蹲在田里,用小铁铲铲起芹菜堆放一边,空气中弥漫着芹菜的清香。

“奔波各地多年,我经手过很多优质蔬菜,看着其他村靠种植蔬菜增收致富,我想为什么产地不能是我的家乡。”2005年,段金国带着几年蔬菜运输积累的经验重回故里,成立了丁北西芹产销专业合作社。回村的第一件事,就是带头流转土地扩种西芹,引进新品种,改进种植技术,为农户提供种子、化肥、农膜等一体化服务。

在段金国的带领下,合作社以“统一规范、统一配种、统一种植、统一覆膜、统一销售、统一运输”六个统一建立起完整的产业链条,“丁北西芹”成为贺兰县标志性农产品。十几年来,种植西芹的农户从40户发展到现在的800户,种植区域已延伸至周边县(区)。

村子发展了,造福的是百姓。“我种了6亩芹菜,通过订单式销售,每年保底3万元,再加上香菜、玉米、菠菜等作物,年收入超过10万元。”村民李生平与村子共享发展红利。

在丁北村,家家户户都种西芹,因为这是一笔“保本”的买卖。

为了使农户放心种、不愁卖。段金国引进“订单模式”,合作社与客商签订采购订单,再与农户签订种植订单,最大程度保障农户的利益。同时,畅通销路,将蔬菜远销西安、武汉、上海、深圳等地。

“芹菜是丁北村的‘根’,香菜、莲花菜、菠菜则是生出的‘叶’。这是产业的延续,也是村民增收的举措。”段金国说。

2019年,丁北村建设蔬菜保鲜冷库一座,在解决蔬菜运输保鲜问题后,开始发展西芹采摘后的菠菜、香菜等蔬菜种植。通过订单生产、基地共建等方式,创建品种优、技术优、管理优、品质优、价格优“五优”西芹蔬菜基地1200亩,共种植以芹菜为核心,香菜、莲花菜、菠菜等为主的蔬菜2000余亩,带动360户种植户实现增收180余万元,600余人就近务工。

“芹菜收割完,紧接着就要播种香菜了。”松整土地,播种覆土,引水浇灌,在李生平的田地,新一轮的播种正在进行,只需静待数日,这片土地上将长出香菜的嫩芽。

随着丁北村蔬菜种植产业越来越红火,越来越多在外务工的村民,决定返回家乡,与村子一起成长。

段金国计划未来将温棚种植引入丁北村,让“硕果”长在四季。



段金国在田里铲芹菜。

短评

## 让村里更多能人带富一方

徐佳敏

村民富不富,关键看支部;村子强不强,要看“领头雁”。记者看到,这些村里的能人或技能傍身,或专注某一产业精耕细作,他们为村子带来先进的生产理念、管理经验、优质品种和对种植、养殖方式的颠覆性改变,这是一个乡村由内向外焕新的过程,也是他们不断创造价值、改

变祖辈命运和生活的过程。日积月累的变化,赋予了美丽乡村的全新模样。

近年来,银川市积极搭建村里“能人”返乡创业平台,完善设施、配套政策,为能人营造干事创业的氛围,让能人在村“两委”班子里任职,带着本事回来,带着感情工作,带着

梦想创业,为村里更多人点亮了致富路、创业梦,他们深深扎下的根基,终会枝繁叶茂。

从一方闲田到乡村旅游的“聚宝盆”;从荒废的宅基地到受人追捧的民宿;从品种单一的作物到名优特新品种的改良,打出叫得响的地域品牌……每一个能人成功创业的背

后,不光有个人努力,还有惠民政策的支持,以及地方政府给予的配套政策的推动。未来,还需要多方共同努力,为乡村全面振兴提供更多动力和支持,让政策配套与乡村发展同频共振。

“能人”点燃的星星之火,已照亮乡村更好的未来。



黎伟和村民讨论村事。