

金融“活水”润沃土 不误“农时”助春耕

——建行宁夏区分行全力支持春耕备耕工作回眸

春耕备耕是全年粮食生产的“首战”，也是一年收成的基础。为保障春耕生产，助力农业增产、农民增收，建行宁夏区分行及所辖各支行把金融支持春耕备耕作为服务“三农”工作的重要抓手，摸排各地金融需求、合理调配信贷资源、加大金融产品和服务创新力度，开辟授信审批和金融服务绿色通道，开足马力让农户春耕不等“贷”，为全区春耕备耕施足“金融底肥”。截至3月末，建行宁夏区分行涉农贷款余额288.25亿元，较年初新增28.9亿元，增速11.15%。



建行盐池支行以强有力的信贷支持助力盐池春耕生产。

因“需”施策 播撒金融“及时雨”

“多亏了你的帮忙，贷款下来了！”银川市兴庆区月牙湖乡村民李永智专门打电话向建行宁夏区分行营业部客户经理表示感谢。日前，在该客户经理的指导下，他再次申请到20万元农户贷。

李永智是月牙湖乡首批申请建行建农贷的客户，当时申请的贷款全部用到养殖肉牛上。因为市场行情波动，眼看着一年期限将至，又到了新一年的春耕，李永智东拼西凑地提前还清贷款。但当他再次申请时，却因为操作问题无法通过，情急之下，他想到了建行客户经理。

“没想到现在建行的贷款产品和服务这么好，不论多晚都能给我们提供服务，解决诉求。”收到贷款的李永智表示，今年将继续扩大养殖规模、种植面积，带动本村村民提高产能和收入。

“建设银行的贷款资金来得真是太及时了，不然我这春节后的补栏计划要受到很大影响。”家住盐池县花马池镇八堡养殖园区的滩羊养殖大户黄执诚看着手机上到账的50万元贷款，高兴得无与伦比。也难怪黄执诚激动，他养殖了2000余只滩羊，这笔来之不易的贷款正好能帮助他补栏滩羊和购进饲料，将今年的养殖计划顺利进行下去。

滩羊产业不仅是盐池县的特色产业，也是当地农户增收的重要途径之一。然而，随着养殖规模的扩大和市场需求增加，资金问题逐渐成为制约农户滩羊养殖发展的瓶颈。针对这一情况，建行盐池支行员工闻令即动，挨家挨户走访养殖户，以建行信息建档模式为抓手，为养殖户量身定制贷款方案。根据每户的养殖规模、信用记录等因素，合理确定贷款额度，优化贷款流程，确保资金能够及时、准确地到达养殖户手中。同时，该行还为辖区农户提供了优惠的贷款利率和灵活的还款方式，尽可能多地减轻他们的经济负担。

除了滩羊养殖，玉米种植也是盐池县本地的传统产业，是当地农户的主要收入来源之一。但随着种植成本的不

断上升和价格的波动，许多农户也面临着资金短缺的困境。2024年年初以来，建行盐池支行的贷款让不少农户安下心来专心发展。

王乐井乡石山子自然村种植大户周景洲今年在原有种植规模基础上又承包了600亩土地，建设银行快捷到账的43万元信贷资金令他十分感慨：“农时不等人，没想到建行的农户贷款这么快，昨天来家里考察，今天就通知我可以放款了，建行的信贷资金真是一场‘及时雨’！”

建行盐池支行根据农户实际情况，制定了个性化的贷款方案。考虑到玉米种植的周期性特点，合理确定了贷款期限，确保农户可以及时得到资金支持。在信贷资金的支持下，农户们纷纷加大了对玉米种植的投入，通过选购优质种子、化肥和农药，改善种植条件，提高玉米产量和品质，日子越过越红火。

今年以来，灵武市崇兴镇崇兴村依托温棚大力发展果蔬特色产业种植，不断发展壮大村集体经济。当得知该村合作社需要大量资金用于生产经营后，建行灵武分行迅速行动，由负责人带队实地考察调研。

由于村级股份经济合作社的不动产缺乏相关权属证明，难以作为抵押物直接向银行业金融机构进行抵押贷款，存在担保难、贷款难等问题。对此，建行灵武分行结合村集体经济组织合作社促进农民共同富裕的政策机制以及建行普惠金融和乡村振兴相关政策，迅速制定支持方案，为该村合作社选择“集体信贷”产品，并通过与灵武市农业农村局、崇兴镇政府、村“两委”等部门数次沟通协调，最终顺利发放“集体信贷”80万元，解决了崇兴村合作社的燃眉之急。

灵武市首笔村集体经济贷款的成功发放，可谓是深入实施金融支持乡村振兴的有力实践。此举不仅解决了村合作社资金周转难题，也为村集体经济搭建起“银农”合作的“金融桥”。

创新产品 各展所能“引甘霖”

“裕农快贷——建农贷”农户信贷线上产品作为建行宁夏区分行自主创新的拳头产品，从项目立项、审核、开发到正式推出仅用了两个月。

“裕农快贷——建农贷”采用新金融思维，发挥数据作为关键要素的作用，通过自主设计授信模型、贷后监测模型，帮助农户“把手机变成新农具，把数据变为新资产”。同时，借助“建行手机银行”App或“裕农通”App，实现线上申请、随借随还、信用放款、优惠利率，实现农户贷款“容易、便宜”，充分彰显建行金融服务和社会工作相结合的“政治性、人民性和专业性”。

为落实“裕农快贷——建农贷”产品推广，建行石嘴山分行营业部着眼县域，走向乡村，通过一次次下乡入户测额度、维护信息，为当地100多家农户解决融资难题，先后审批助农贷款3000万元。

“这些数字后面是一家家急需周转资金购买种子、化肥和农机设备进行春耕的农户。一想到这，我们就觉得奔赴几十公里深入田间地头付出的疲惫都是有意义的。”客户经理一边整理着贷后资料，一边欣慰地说。

海原县海城镇水洼村玉米种植户小田2024年和村部签署了2000亩地的种植合同，临近春耕，却因缺少购置种子、化肥、雇工机械和工人干活的资金一筹莫展。

到建行海原支行个人贷款中心咨询后，客户经理小马向他推荐了“裕农快贷——建农贷”。“这个产品专门解决农户资金紧张问题，无抵押无担保，最高额度50万元，可以通过现场测额当即办理。”小马说，像小田这样的农户只需要通过“建行手机银行”App或“裕农通”App，就能实现全流程线上申请、支用和还款，既方便又快捷。

在工作人员的指导帮助下，小田通过手机操作很快完成贷款申请手续，顺利拿到了贷款。“真是太方便了，我还以为要很久，结果只需要半天时间，贷款就打到我的银行卡上了。”小田高兴地说。

类似小田这样亟需资金周转，但因线下贷款流程长、手续复杂而产生畏难退缩心理的农户数量很多。今年以来，建行海原支行积极与各乡镇、村联系，组建营销团队，携带设备，深入乡村，走进田间地头、养殖圈舍，将金融“活水”引进乡村，助力农户春耕备耕。

“我平时忙，不方便去县城办理业务，建行真是帮我解决

了难题。”惠安堡镇居民陈先生。原来，建行盐池支行以手机银行为载体，将“三农”新金融服务送到田间地头，将“窗口服务”转变为“上门服务”。特别是对于地处偏远的客户，建行盐池支行经常携带龙易行设备下乡，提供上门服务。无纸化、智能化的作业模式提高了业务办理效率，降低了服务成本，提升了农村客户体验感。建行工作人员还经常手把手教授村民使用手机银行、数字人民币支付，让移动支付融入乡村，助力村民搭上移动支付“便车”。

近年来，建行宁夏区分行不断加大对农业经营主体的信贷支持，坚持高质量发展，持续深耕“三农”领域，以产品创新助力乡村振兴。依据新型经营主体融资差异化特点，丰富信贷产品种类，创新推出针对农业产业化龙头企业客户的“塞上奶牛贷”产品，针对小微农业企业及种养大户等普惠类客户推出“塞上养殖贷”“塞上移民贷”“塞上兴农贷”“塞上农直贷”等信贷产品，有力地支持了宁夏新型农业经营主体发展。

“终于不用担心今年的玉米地膜和种子资金了，我从没见过这么高效、这么优质的服务，简直是‘及时雨’！”家住西吉县兴隆镇玉桥村的海振学是兴隆镇牛羊养殖及百亩玉米种植大户，最近到了种植玉米的时节，眼瞅着要给玉米地铺设地膜，但他由于前期资金全部低价购买了肉牛，导致后面资金链断裂，没有多余的钱了。

“再不买地膜和种子，我怕是就要错过耕种的最好时机了。”海振学抱着试一试的心态，去建行西吉支行找客户经理咨询是否有适合农民的贷款。了解到他的具体情况后，西吉县支行客户经理不顾雨天泥泞，立即跟着海振学去做贷前尽调核实情况，确定情况无误后，第二天便为海振学发放了30万元的“养殖贷”。

为迎接需求渐旺的春季消费，青铜峡市峡口镇赵渠村养殖户大户张立清今年准备扩大经营规模，但资金的缺口让他犯了难。

得知张立清的难处后，建行青铜峡支行客户经理主动上门，为他推荐“建行惠懂你”App。经过测额、申请、签约、支用“一站式”全程操作后，“塞上兴农贷”很快解决了张立清的资金困难。“第一笔资金100万元已经到账了，之前的经营设想都可以按计划推进了。”张立清坦言，建行的贴心服务，让他这样的养殖户种植农户可以更专心地从事生产，无需再为资金问题担忧。



建行银川同心北街支行员工为农户建立信息档案。



建行石嘴山分行营业部积极下乡开展“裕农”服务。



建行灵武分行工作人员向群众宣传推广金融产品。



建行宁夏区分行营业部主动送货上门。



建行中卫文化广场支行组建团队携带设备深入乡村为农户提供金融服务。

2024年，建行宁夏区分行持续高质量开展“春耕希望 助农成长”综合金融服务活动，引金融“活水”灌溉田间阡陌，不断促进农业产业发展质效提升。在全区各地广袤的土地上，时常可见建行青年员工扎根基层、挺膺担当的忙碌身影。

“把根扎在田间地头，在农村这个充满希望的田野上大有作为。”这是建行中宁支行的郭华元对自己提出的要求与鞭策。这个皮肤黝黑，常年行走在田间地头的金融“辅导员”，花了5年时间踏遍中宁县的每个角落，每个裕农通服务点都如同他的“朋友圈”一样，郭华元风雨无阻地定点“打卡”，时常联络，用实际行动讲述金融故事、传播金融力量、践行金融责任。

郭华元可谓是建行中宁支行一抹青春的缩影。该行始终践行落实总分行乡村振兴战略，充分发挥扎根一线员工的先锋模范作用，助力农户春耕备耕，提升乡村金融服务品牌影响力。

“没想到你们专程赶来为我办理贷款，真的很感谢，你们就和这春雨来得一样及时。”王民乡周康村村民黄天龙看到上门服务的工作人员，难掩激动。原来，建行固原分行西吉支行依托当地特色养殖产业，组织青年突击队深入乡村，了解农户生产需求，及时为农户提供贷款支持。

今年以来，建行固原分行深入贯彻落实总分行2024年工作会议精神，加快推进乡村振兴业务高质量发展，为当地村民的产业发展和增收致富提供金融供给，将建行金融服务触角延伸至千村万户。

为充分了解农户真实的生产经营情况，确保贷款政策支持到位，贷款投放有效落地，建行石嘴山分行乡村振兴金融团队的胡涛和史贵祥不畏艰难，白天顶着烈日在村镇挖掘客户，不惜辗转至几公里外的河滩地寻找养殖户，夜晚又借着微弱的灯光穿梭在牛羊圈棚，了解农户养殖情况，并为农户耐心讲解裕农信贷相关政策、办理流程以及贷款用途。每当看到农户解决了生产方面的困难后一脸喜色，两人也露出舒心的笑容。

面对农户所想所盼，建行石嘴山分行始终践行服务“三农”主旨，为农户送去信贷支持的同时，大力宣传普及金融知识，帮助农户更好地发展农业产业，奏好乡村振兴“新乐章”。

近年来，贺兰县紧紧抓住建设黄河流域生态保护和高质量发展先行区的难得机遇，立足贺兰县水产资源禀赋，聚焦“特色设施名优养殖+生态系统净化养殖”模式推动渔业高质量发展。

为加深与养殖户的信任和合作，建行贺兰支行青年骨干不断加深与当地饲料生产厂家的联系，通过企业的推荐和引流，与企业下游客户实现高效连接，从而为其提供信贷资金支持。这样不仅缩短了饲料企业应收账款的回收账期，也解决了养殖户的短期债务问题，一举多得，获得了企业和养殖户的一致好评，形成“建行—企业主—养殖户—建行”的有效闭环。“建行的贷款政策真好，利率低、办理速度快，实实在在为我们解决了大问题。”诸如此类的感慨，是许多养殖户的由衷之言。

对此，建行开发支行将坚持“以人民为中心”的经营理念，持续深耕农业生产领域，补齐金融服务乡村振兴短板，让金融活水精准滴灌到农民增收、农村发展、农业转型中，为贺兰县高质量发展贡献力量。

地方经济稳步发展和居民美好生活离不开金融活水支持。建行吴忠红寺堡支行立足地方特色，积极提升县域发展金融服务渠道、水平和金融支持手段，与当地政府、农业农村局、乡村振兴局、各乡镇、村委会等合作，由青年骨干带着移动设备上门服务、现场办公，为农户申办裕农通卡，开通手机银行及时测额支用。通过走村入户、开展推荐会、联学共建等活动，将信贷资金和普惠金融送到乡村、送到群众家中、送到农户手中，做到金融服务有速度、有温度。

截至目前，建行吴忠红寺堡支行“裕农快贷——建农贷”先后授信客户1650户，贷款余额超2亿元，金融活水润泽区域经济发展，不断为乡村振兴注入新动能。

为支持农户顺利生产生活，建行中卫文化广场支行多次下乡进行农户贷款宣传。工作人员不仅耐心解答农户的疑问，讲解贷款政策、流程和利率等信息，还会在现场为农户申请贷款。当地农户提到建行的服务，都会由衷地说一句：“没想到建行农户贷款利率这么低，手续简单，关键放款还快，大大缓解了我们的资金压力。”

千里沃土，春潮涌动。建行工作人员在田间地头走出的每一个脚印，都让越来越多农户坚定了发展生产的信心。“我们将始终以服务‘三农’为己任，在学习‘千村示范、万村整治’工程经验中，不断创新金融产品和服务，全力保障涉农主体的农业生产需求，把‘民之关切’作为‘行之所向’，将金融‘甘霖’灌溉田间地头，凝心聚力续写金融服务乡村振兴发展新篇章。”建行宁夏区分行相关负责人说。