

# 以旧换新政策加持下的汽车动能转换

编者按

日前,国家发展改革委、财政部印发《关于加力支持大规模设备更新和消费品以旧换新的若干措施》(以下简称《措施》)的通知,进一步提高了汽车报废更新补贴标准。8月21日,自治区发改委、财政厅联合印发《宁夏回族自治区关于贯彻落实〈加力支持大规模设备更新和消费品以旧换新的若干措施〉实施方案》。汽车以旧换新政策在宁夏落地,其中,个人消费者报废国三及以下排放标准燃油乘用车或2018年4月30日(含当日)前注册登记的新能源乘用车,并购买纳入《减免车辆购置税的新能源汽车车型目录》的新能源乘用车或2.0升及以下排量燃油乘用车,补贴标准为购买新能源乘用车补2万元、购买2.0升及以下排量燃油乘用车补1.5万元。新的政策下,我区新能源汽车市场如何?记者带您一探究竟。

## 汽车销售市场活力持续迸发

本报记者 杨娟

以旧换新政策加码,让犹豫了半年之久的银川市民夏先生决定置换购买新能源汽车。

在德胜一家汽车4S店,夏先生拿出计算器:旧车报废,新购一辆20万的新能源车,可享受国家补贴2万元,加上车商让利4000元,最终付款17.6万元。

《宁夏回族自治区关于贯彻落实〈加力支持大规模设备更新和消费品以旧换新的若干措施〉实施方案》提出在前期《汽车以旧换新补贴实施细则》基础上,个人消费者报废国三及以下排放标准燃油乘用车或2018年4月30日(含当日)前注册登记的新能源乘用车,并购买纳入《减免车辆购置税的新能源汽车车型目录》的新能源乘用车或2.0升及以下排量燃油乘用车,补贴标准为购买新能源乘用车补贴2万元、购买2.0升及以下排量燃油乘用车补贴1.5万元。

对比今年5月出台的《汽车以旧换新补贴实施细则》中的补贴标准:购买新能源乘用车补贴10000元,购买燃油乘用车补贴7000元。从最高10000万到20000元,补贴翻倍,加码名副其实。

近日,银川市推出1000万政府购车补贴。从8月14日起,银川市市民购买燃油车,最高可享3000元补贴,购买新能源车最高可补贴5000元,补贴名额2900个。

“新政策第二天,到店客户剧增。许多前期观望的客户,受到政策激励也出手了。”比亚迪银北4S店总

经理谢金勇介绍,最近比亚迪品牌也顺势推动了一轮降价,很多车型降价幅度在2万元以上。上半年比亚迪银川两家4S店销售量达到5300辆,同比增长超过15%。随着新一轮补贴的加码发力,预计下半年增长幅度还会加大。

在银川市方程豹金凤销售中心,一款混合动力越野车型前围满了试乘者。该款车型刚刚迎来厂商大降价,原价29.8万的标配越野车降价5万元,加上新一轮以旧换新政策,立刻解锁了一批预算有限的车迷。

“如此大幅度的降价和补贴对用户也是难得的福利。此外我们店还在设法为客户争取0首付与低息贷款的无忧购车服务等,尽可能降低用户的成本,帮助用户享受这波政策红利。”马斌说。

跃动的数据更能印证以旧换新政策带来的“推背力”。据统计,今年上半年我区启动以旧换新行动,激发汽车市场新活力。全区汽车保有量、二手车交易量等均有显著增长,其中上半年新注册登记新能源汽车1.9万辆,同比增长72.8%,创历史新高。

“在以旧换新补贴政策的支持下,叠加生产厂家和销售企业优惠组合,通过政企联动、协同发力,有力促

进了新车消费市场。也为有换车需求的家庭提供更多购车选择和经济支持,既满足居民消费需求,还能促进消费、拉动投资,实现惠民利企,一举多得。”自治区商务厅市场体系建设处负责人表示,将持续激发潜在换新需求,形成规模效应,促进新能源汽车市场从“有”到“优”消费潜力释放。



许多家庭组团选购新车。本报记者左鸣远 马赛尔 实习生黎霁玥 摄

## 二手车市场期待“春暖花开”

本报记者 杨娟

近日,记者来到宁夏功达二手车交易市场。和新车市场的热火朝天相比,这里显得有些冷清。

宁夏功达二手车交易市场有10个展厅,收存3000辆车,从业人员超1000名,2023年交易量14万辆左右,成交额超40亿元。“今年预计到年底,交易量和去年持平。”宁夏二手车流通行业协会常务副会长田志刚直言,今年汽车行业价格战“卷”到了二手车市场,而以旧换新政策某种程度上制约了二手车的交易。

此外,在二手车市场里,几乎难觅新能源车的踪迹。田志刚解释,新能源车市场保有量还没有达到一定值,因此流入二手市场的新能源汽车数量较少。且二手新能源汽车价格与新款新能源汽车价格相差不大,减缓了二手新能源汽车回收的脚步。

去旧是换新的重要前提,消费者在意的是旧车能卖多少钱。采访中记者了解到,二手车市场存在回收费用不透明,旧车折算价格较低等问题。一位二手车回收人员透露,个别品牌二手车掉价过快,一定程度上打击了消费者去旧的积极性。

也有业内人士认为,随着汽车保有量的不断上升,二手车市场也会随之扩大,也许当下只是“冷清”的蛰伏。记者观察到,部分年轻车商在门店里开展直播活动,尝试利用新媒体拓展线上销售渠道。一位销售人员告诉记者,自己正在积极转型,对接一些平台,将收购的二手车数据共享到平台,推动成交量上升。

据统计,今年上半年全区累计交易二手车14.95万辆,交易额53.64亿元,同比分别下降1.8%、19.8%。自治区商务厅市场体系建设处负责人介绍,今年以来受新车销售价格持续走低、行业竞争加剧等影响,二手车市场交易有所放缓。近年来,我区在取消二手车限迁及二手车异地交易登记跨省通办等便利二手车交易登记改革新措施的助推下,二手车交易市场规范有序,为未来二手车市场高质量发展奠定了基础。

田志刚表示,二手车市场是名副其实的万亿元市场。二手车业态关系到整个汽车产业流通,希望相关部门完善二手车市场管理办法,简化换车交易流程,取消地域限制,进一步完善报废车回收、再制造的制度。“我相信当下的‘寒冬’只是短暂的过渡。在过渡期,与其抱怨等待,不如抢抓机遇,拼服务,拓新路,积极转型,练好‘基本功’,迎接即将到来的‘春天’。”田志刚说。

## 汽车维修转战新能源车新赛道

本报记者 赵磊 张唯

“汽车出厂时能够选择的油漆颜色也不丰富,所以我选择给车贴改色膜,这样可以选择的色彩范围更多一些,也能保持新鲜感。”8月27日,新能源车车主陈晖盯着手里的色卡,纠结着车膜的颜色。

随着新能源汽车渗透率的逐步提高,新能源汽车售后服务市场正在展现巨大的机遇。以旧换新政策的持续,也让越来越多新能源车主倾向于给爱车“来点颜色”。目前,银川街头大大小小的修理店,占据了当地汽车修理市场80%以上的市场份额,更有不少汽车维修店开始转型新能源新赛道。“不学习新能源汽车维修技术就会被淘汰。”一名汽车维修店店主说。

记者在一家汽修店看到,店内的改色膜有数10款之多。一辆原车身颜色为黑色的轿车开进操作间后,汽修技师对车辆熟练地进行喷雾清洗去污。随后,裁剪车膜、对位贴膜、收边定型等步骤按部就班地进行着。汽修技师的每一步都显得小心翼翼,尤其在收边细节上精益求精,非常考验技师的刀功和手艺。经过一系列操作后,黑色轿车摇身一变,由原本的黑色变成电光青雾蓝,整体更显得时尚炫酷。

即使新能源车贴膜的单量不少,多年从事汽车维修的负责人张俊龙还是明显感觉到保养维修车辆的老客户正“逐年甚至逐月流失”。“前两天一个客户把宝马置换成了蔚来,今天又有一个客户跟我说要卖掉汽油车换辆特斯拉。”张俊龙对此颇为无奈,“开宝马的客户一年行里里程4万公里,至少来我这里保养4次,换了电车就不会来了。”转型势在必行,但转型并非易事。“先从能做的做起,换刹车片、加防冻液……这些新能源汽车和燃油车没区别。”张俊龙说,“我们陆续购置了一些设备并学习了相关技能,现在电池问题也能诊断了。”相较于4S店,汽修店的价格优势依然存在。张俊龙坦言,从去年开始,来他店里做基础保养的新能源汽车车主明显多了。

但与燃油车相关转型不同的是,智能电动车更像一个科技产品,很多问题都是围绕软件产生的。不少汽修店负责人都不约而同地表示,软件问题的解决往往需要主机厂和供应商互相配合解决,不像在燃油车时代仅仅换个配件就行。目前,新能源汽车的维修服务体系仍处在起步阶段。对新能源汽车,很多汽修门店还存在不能修、不敢修的状况。

记者在采访中发现,和传统燃油车相比,新能源汽车维修主要集中在电池、电机、电控等“三电”系统,但目前精通“三电”维修的技术人员缺口较大。汽修店想要从新能源汽车后市场分一杯羹,需要配置绝缘工位、检测电脑、示波器、电动压缩机等设备,投入成本大、回报周期长。除了财力,人力缺乏更是问题所在。新能源汽车的工作电压通常为200伏到750伏的高压,这就要求从事新能源汽车修的技师必须持有电工证。

对此,一些院校也开始尝试开设新能源汽车的相关课程,解决技术人员的缺口。“我们汽修专业专门开设了新能源汽车的课程,旨在培养新能源汽车维修人才。”宁夏交通学校相关负责人说,从汽车4S维修技师、汽车涂装、汽车电控技师等全方位地进行人才孵化培养,相信不久的将来,这些人才能补上新能源汽车维修市场人才的短板。

消费者的反映是以旧换新政策实施的试金石,汽车市场特别是新能源销售市场的火爆,足以说明以旧换新政策的吸引力。

在当今,汽车不仅仅是一种交通工具,更是一种生活态度的体现。随着科技的不断进步,汽车行业也在不断推陈出新,新能源汽车以其环保、节能的特点,逐渐成为市场的新宠。随着老旧汽车的淘汰,新型汽车、新能源汽车的普及,将为消费者带来更加舒适、安全的驾驶体验。同时,老旧汽车往往排放标准较低,对环境造成较大压力。通过以旧换新,可以加速淘汰这些高排放车辆,推广低排放或零排放的新能源汽车,减少空气污染,提高环境质量。

但新车纵有千般好,阻挡在消费者面前的,除了价格,还有二手车回收等众多顾虑,因此汽车以旧换新政策,以真金白银的优惠,鼓励消费者淘汰老旧车辆,购买新型环保汽车。此举不仅有效激发市场消费潜力,拉动了汽车产业的投资和内需增长,还促进了消费升级,推动了汽车产业的绿色转型和智能化发展,一举多得实现了多赢。

因此,对于那些还在犹豫不决的车主而言,面对更多利好政策,是时候迈出勇敢的一步了,心动不如行动,为汽车换新换“能”,让我们在路上一同迎接更加绿色、智能的出行新时代,开启一段新的生活旅程。

汽车换「能」心动不如行动  
姜美

## 老旧货车淘汰“快马加鞭”

本报记者 赵磊 张唯

8月28日,在银川德胜工业园区宁夏大德隆昌汽车贸易有限公司的销售点,一排红色重型卡车整齐地排列在门口。“政策出台后,最近来看车的人多了不少。”该公司经理何永辉说。

企业新增的客流大多是被近期接连推出的新政策所吸引。7月31日,交通运输部和财政部联合印发《关于实施老旧营运货车报废更新的通知》(以下简称《通知》),进一步细化报废更新及购置新能源或国六标准货车的补贴政策。8月16日,自治区发改委和财政厅联合发布关于贯彻落实《关于加力支持大规模设备更新和消费品以旧换新的若干措施》。其中,明确支持报废国三及以下排放标准营运类柴油货车,加快更新低排放货车。本轮以旧换新政策重卡平均每辆车补贴8万元;无报废只更新购置符合条件的货车,平均每辆车补贴3.5万元;只提前报废老旧营运类柴油货车,平均每辆车补贴3万元。

据自治区交通运输厅相关负责人介绍,目前全区国三及以下排放标准营运柴油货车8908辆,此次以旧换新政策的密集出台,在提振低迷的商用车市场需求的的同时,随着环保不达标营运车辆的出清,还能提速物流行业降本增效和低碳发展的进程。

由于新能源物流车在节能降本方面具有较大优势,近年来,物流企业对新能源车的接受度也逐渐走高。不少业内人士认为,随着鼓励老旧货车报废更新新政策的落地,新能源货车在物流公司运力结构中的比例必将进一步提升。

如今,在许多企业的车辆购置计划中,新能源车成为优先序列。“我们当前的新能源车占比为20%左右,以后这个比例会大幅度提高。”宁夏赛昂供应链管理有限公司负责人说,目前企业主要业务范围是从阿拉善左旗到银川货运南站,每天有近100辆车奔走在路上。以新能源重卡车燃料成本每公里节省0.5元来计算,每年一辆车就能节省5万元到8万元,企业将100辆车迭代为新能源车后,可节省50万元到80万元的成本。

如何让这些利好政策落地落实?自治区交通运输厅运输海事处负责人介绍,该厅将联合自治区公安厅成立宁夏老旧营运货车报废更新工作专班,实行信息共享,强化监督落实。同时进一步核实全区老旧营运货车报废底数,加快推进报废更新工作,明确报废更新申报流程,便利企业和个人提交材料,及时发放补贴资金。

政策落实过程中,程序流程是否方便高效也成为许多货运司机关注的重点。“希望补贴领取流程不要太复杂,在微信、支付宝等软件上建立一些小程序等,能够让我们快速完成补贴领取。”货运司机康军坦言,货运司机群体文化水平不是很高,很多人在路途中也很忙,所以需要便捷的快速的领取流程。



银川市出台了相应的购车补贴。本报记者左鸣远 马赛尔 实习生黎霁玥 摄



小型新能源车以价格优势吸引了不少消费者的眼球。本报记者左鸣远 马赛尔 实习生黎霁玥 摄



新能源货车迎来新的风口。本报记者赵磊 张唯 摄

守住钱袋子



护好幸福家

