

全方位发力激活消费“一池春水”

尉迟天琪

如今,全方位扩大内需的号角已经吹响,提振消费也到了高手过招的精彩局,此时若不能牢牢抓住发展契机,还依靠过去的老路子、老方法吸引消费者,定会败下阵来。

贺兰山国家森林公园推出贺兰山滑冰盛典,黄河横城旅游度假区“黄河明月夜”冰雕彩灯艺术节也将为市民和游客带来一场视觉盛宴……

或可爱或豪放、或美食或运动、或嗨玩或养生,这个冬天,宁夏可谓铆足了劲、用足了“心眼”,想要全方位拿下游客。细细掂一掂这些“心眼”含金量,就会发现,热闹冬日的背后,是各地想要提振消费、扩大内需的迫切要求。而提振消费、扩大内需,全方位地找机会、抓机遇,哪里都不错了!

当前,全方位扩大内需已成为推动经济发展的热词。前不久召开的中央经济工作会议明确提出,2025年要大力提振消费,提高投资效益,全方位扩大内需。全方位扩大内需成为促内需的新表述,也为我们扩内需、促消费提出了全新要求。如何贯彻落实好中央经济工作会议的要求,多领域、多层次满足更多群体的消费需求?或许,关键之处就在“全方位”三个字上。其实,此次中央经济工作会议在为我们提出

要求的时,也作出了一系列安排。比如,加力扩围实施“两新”政策,大力度支持“两重”项目;加强财政与金融的配合,以政府投资有效带动社会投资;积极发展首发经济、冰雪经济、银发经济;大力实施城市更新……一件件一桩桩,承载着人民美好生活向往,蕴藏着巨大的经济发展空间,也为我区全方位扩大内需提供了指向。

宁夏虽小,但拉动内需的潜力和空间并不小。就拿文旅来说,无论是在茫茫的沙漠中点亮一片闪烁的星空,还是在快节奏的城市生活中打造繁荣夜经济,或是此次在雄浑贺兰山下搭建起热闹的冰雪世界……这些大胆的创新和尝试都证明,无论发展形势如何变化,只要把握消费升级大趋势,敢于抓住一切可以抓住的机会,甚至能在没有机会中创造机会,就一定能为全方位扩大内需找到新的动能增长点,为我区经济发展打开更为广阔的增长空间。

高手过招,风生水起,精彩绝伦。如今,全方位扩大内需的号角已经吹响,提

振消费也到了高手过招的精彩局,此时若不牢牢抓住发展契机,把扩大内需这一长期战略落到实处,还依靠过去的老路子、老方法吸引消费者,定会败下阵来。全方位扩大内需的任务就在眼前,就看我们敢不敢抢抓机遇、创造机会,能不能破解需求不足的突出症结,既立足当前,用“真金白银”点燃群众消费热情,满足人民对美好生活的期待;也着眼长远,促进居民增收、健全流通体系、优化消费环境等,全面而持久地增强消费作为“主引擎”的作用。

我们相信,只要有心有力,虽然前方不一定是坦途,但一定会有满路风景与光明前途。适时创新举措,放大政策效应,在发展中寻找机会,定能使消费者的消费意愿更强、消费底气更足,让内需成为拉动经济增长的主动力和稳定锚,推动经济持续回升向好。



拥抱低空经济的无限可能

严霜剑

12月18日,石嘴山市“低空经济+低空旅游”暨宁夏贺翔航空大型直升机首飞仪式在该市贺翔航空旅游小镇举行。据说,这款直升机有更大的马力、更高的飞行高度、更宽敞的座舱,可打造该市内各县区20分钟空中通行圈,实现全区五市空中短途运输,为石嘴山市探索更多创新的低空经济发展模式与旅游产品提供了可能。

所谓低空经济,即以低空空域为依托,航空器为主要载体,涵盖载人、载货等各种低空飞行活动的综合经济形态。因为科技含量高、产业链条长、成长性和带动性强,低空经济不仅成为新质生产力的典型代表,被国家纳

入战略性新兴产业,还在今年首次写入政府工作报告。数据显示,到2025年,我国低空经济市场规模将达1.5万亿元,到2035年有望达到3.5万亿元。可以预见,未来的低空经济必将在物流配送、城市空中交通、旅游观光等领域发挥重要作用,拥有“展翅高飞”的无限可能。

“天空更加繁忙的一天,不可避免地将来。面对这片新蓝海,像石嘴山市一样,迎难而上、抢抓机遇,做好农业生产、物流运输、旅游观光、医疗救护‘低空+’文章,全力挖掘这座巨大金矿,我们定能推动低空经济发展驶入快车道,为经济社会创新发展注入澎湃动能。”

让供暖保障有始有终

沈琪

据报道,为守护居民22℃的温暖,青铜峡市聚焦群众反映比较集中、突出的供暖问题,开展“访民问暖”活动,通过入户走访、现场测温、意见征询等方式,听民声、问冷暖、解民忧,累计处理用户报修问题7500余个。

进入冬季,天气转寒,如何做好供热保障工作、确保群众温暖过冬是各地都要面临的一道民生考题。按理说,作为一项“常规工作”,确保冬季供暖工作安全、稳定、高效应该不难。而且,早在供暖之前,许多地方就已开始提早动手、提前谋划,从供暖巡检、到设备调试、再到提前开栓,都是为了确保供暖工作有备无患、万无一失。

但这是否就意味着整个冬天可以就此高枕无忧?并非如此。任何一项民生工作,要让群众满意,就要有问题意识,更要做到有始有终。冬季供暖问题,如管网破裂、跑水等都属于突发情况,能否及时处理类似问题,积极回应群众供暖诉求,把冬季供暖的“后半篇文章”做好,才是真正的考验。像青铜峡市这样走入户、访民问暖,第一时间赶赴现场,把问题解决到位,无疑是值得学习的。相比之下,那些面对群众诉求“装聋作哑”、推诿扯皮,不顾群众安危冷暖,只管给自己减少麻烦的做法,不仅会让供暖工作有始无终,更会让群众寒身又寒心。

服务企业贵在精准解题

虎权

“迫切需要解决厂房门前路段排水不畅等问题”“承诺用租赁房屋暂时解决公司员工住宿问题”……近日,灵武市以集中办公形式为民营企业纾困解难,现场36位企业家代表提出困难和问题,有关职能部门认真记录、逐一回应和解答。

促进地区经济发展,优化营商环境、为企业纾困解难是很重要的一个方面。如何才能把这项工作干好、干到企业心坎上?灵武市用生动实例告诉我们,服务企业贵在“主动”。只有主动走出去,与企业坦诚交流,才能真正掌握企业的困难愁盼,实现精准解题、高效服务。主动走出去,更折射出服务意识和工作作风的转变,能让企

业切身感受到政府部门的真心实意,也能在面对面交流中,赢得企业的真心认可。有人主动,自然有人被动。现实中,不乏喜欢坐在办公室,通过电话、看材料、听汇报落实惠民政策,或坐等服务对象上门求助的党员干部。如此这般,不仅会让好政策悬在空中、大打折扣,做不到为群众和企业及时精准纾困解难,更会滋生形式主义、官僚主义,疏远干群关系,让为民企服务沦为空谈。倘若各地各部门工作中都能检视自身问题,像灵武市这样多点主动下沉、苦干实干的劲头,提供实实在在的暖心服务,又何愁不能干出业绩、赢得口碑?

呵护好“最柔软”的社会群体

宫焯焯



漫画 李雪

孩子上幼儿园前,谁来照顾?如果自己带,如何平衡好工作与带娃的矛盾?倘若把刚出生的婴儿送到托育机构,小朋友们能否开心,家长们是否放心?从事托育服务的人才队伍及能否供给得上……3岁以下的婴幼儿被称为“社会最柔软的群体”,他们的托育问题如今正成为许多家庭说不出的“苦”,也是整个社会亟需答好的一道民生难题。

面对家长“带娃之忧”,立足破解“带娃难题”,日前,银川市积极争取并获批了中央财政支持普惠托育服务发展示范项目。据介绍,该项目主要聚焦“入托难、入托贵、入托不放心”三大问题,重点规划实施扩容、降费、提质“三项工程”,全力打造“银川娃好托”品牌。项目实施后,预计明年银川市托位数将达到1.3万个以上,千人托位数达4.5个,普惠托位占比达到80%。

细看方案,个中诸多要求,大到普惠托育机构分类定级管理、照护人才队伍建设、发放育儿补贴,小到开通科学育儿公益课堂、开展“1500名托育妈妈”海选活动……每一条规定、每一个建设,都从家长、婴幼儿角度出发,力图帮助千家万户破解“养”的难题,提升“育”的质量。

应该看到,针对托育问题,有关部

门早就印发过相关指导意见。今年10月,国家层面第一个托育服务价格政策文件——《关于进一步完善价格形成机制、支持普惠托育服务体系建设的通

知》也面向全国印发。种种举措,足见国家对提高婴幼儿照护服务品质、满足家庭需求的重视,也能看出中央对加大托育服务发展力度的决心。但民生之

忧、国家之重同时也映照出,我们在托育服务建设方面仍存在着诸多问题。

众所周知,幼儿园规定3岁儿童才能入园,这就意味着0—3岁这一年龄段儿童要由家庭自主抚养,要么送入市场化的托育机构。就目前而言,身处职场的父母,一边要面对繁忙的工作,一边要面对高昂的生活成本,这也导致不少家庭在带娃问题上力不从心。而从另一方面看,市场化托育机构又存在着收费高、质量参差不齐、照顾不周等问题,让许多家庭烦心不已。

“幼有所托,幼有善育”,饱含万千家庭对美好生活的希望与向往,更是完善民生公共服务和生育支持措施的应有之义。特别是在国家二胎三胎政策之下,做好相关配套服务不仅是解决众多家庭现实困境的刚需,更关系到整个社会生育意愿的提升。当务之急,就是要像银川市这样,积极探索、主动作为,更好发挥政府引导、支持作用,鼓励社会力量参与,以“娃好托”“娃惠托”“娃优托”为导向,推动“幼有所有”升级到“幼有优育”。如此,才能为“最柔软”的社会群体提供最坚实安全的“摇篮”。

乡村行看振兴

五渡桥村:

党支部领办蹚出新路子 联农带农“酿”出好日子

本报记者 王鼎 白茹 文/图

“‘五渡尚品’尝尝不?这是咱村的自酿酒。”郭新龙热情招呼记者,取出一瓶新酒。“这是刚设计的包装,跟一位上海经销商签下合同,每年销售30万元。”

酿酒车间就在村部旁边,120多口半人多高的大缸散发阵阵酒香,工人们小心翼翼地揭开密封膜检查、搅拌。这里年产白酒40吨,今年2月份正式开业。

酿造、罐装、包装、展示,这间曾闲置

多年的营业房自去年被五渡桥村党支部盘活,打造成为“五渡尚品老酒坊”以来,销售收入已达130万元,为村集体增收13.2万元。

“去看这些拌饲料够不够,春节前要出栏30头呢。”村头,几名身着红马甲的村干部在售卖大肉。

村干部为何亲自摆摊?酿酒和养殖有什么关系?

郭新龙介绍,酿酒产生的酒糟不能随意丢弃,每年需要花费6万元做环保

处理。可实际上,酒糟是畜禽的好口粮,从去年9月起,五渡桥村投资6万元发展庭院养殖,今年已为村集体增收24万元。

取之于民,用之于民。“从今年开始,往后每年从村集体收入中支出30万元用于医保缴费补贴、移风易俗评优、大学生资助等9项措施,乡村振兴成果要让村民共享呢。”郭新龙说,明年预备将酒坊再扩建1000平方米用于生产和储酒,并引入电商,拓展白酒及五渡桥村农特产品的销路。

边桥村:

设施大棚成为农民致富“金钥匙”

本报记者 张适清 王鼎 文/图

就可以“下班”了。

以前,虎玉清家里以养殖为主,冬天的生活日常就是喂牛和鸡。今年村上争取了940万元项目资金新建了30座大棚,分给村里的脱贫户和监测户种植,虎玉清家便是其中之一。“经过前期市场行情调研和分析,我们决定所有棚第一茬都种辣椒,技术简单,而且能稳定收入3万元到5万元。”村党支部书记杨占雄介绍,购苗和后续销售都由村集体成立的合作社负责对接,村民们只管种好辣椒即可。

“以前没种过,但村里给我们建了一个技术指导群,每天有专门的技术人员在群里教我们。”虎玉清边展示群消息边

说:“你看,这是前段时间下雪,技术人员提前在群里给大家发通知和操作提醒,让我们及时做好保温措施。”

这次承包大棚,村里只收每家1000多元的流转费,并保证后续所有收益归农户,“我们的生活有了新盼头。”虎玉清说。

这30座大棚并不是边桥村的第一批大棚。2008年,边桥村建设了168座大棚承包给企业管理,但由于企业经营不善导致温棚荒废遗弃。2021年3月,该村“两委”班子协商后将村上所有的设施温棚流转给村集体经济合作社,采取统一管理、群众入股的合作模式盘活大棚,发展高效节水设施温棚蔬菜种植产

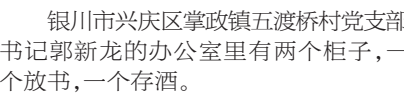
业,进行规模化种植。

“我们把收回的旧大棚都维修了一遍,第二年又利用项目资金新建了9座大棚,所有大棚根据土壤特性和市场行情种植西红柿、辣椒、韭菜、平菇、木耳等,产量非常好。”杨占雄说,“明年,我们将对旧棚进行改造,进一步提升设施农业产业规模,提高村民收入。”

近年来,边桥村探索发展设施农业,做足大棚经济“文章”。通过积极推广农业新技术,指导农户逐渐调整传统种植模式加入特色种植行列,让温室大棚成为农民增收致富的“金钥匙”。2024年,该村人均收入近1.5万元。



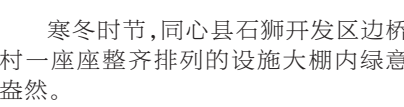
工人在五渡桥村五渡尚品老酒坊检查酒缸,查看发酵情况。



银川市兴庆区掌政镇五渡桥村党支部书记郭新龙的办公室里有两个柜子,一个放书,一个存酒。



虎玉清打理辣椒苗。



寒冬时节,同心县石狮开发区边桥村一座座整齐排列的设施大棚内绿意盎然。



企鹅爸爸孵化下的小企鹅。

在银川出生的首只企鹅满月啦

宁夏日报报业集团全媒体记者 赵锐 见习记者 杨月儿 文/图

12月23日,在银川花博园梦幻海洋企鹅馆,几只巴巴亚企鹅走来走去,憨态可掬。

11时许,饲养员许佳杰端来一盒鱼虾,企鹅们纷纷围拢,但许佳杰却径直走向企鹅生活区一角的“育儿房”。企鹅“2234”是一名新手爸爸,此刻,它卧在铺满鹅卵石的窝中,孵化囊下一只灰色小企鹅探头探脑——这是它即将满月的“宝宝”,也是首只在银川诞生的企鹅。

“它的诞生可谓一波三折,我们甚至做好了无法孵化成功的心理准备!”企鹅馆动物驯养经理王祥瑞说,今年9月28日,小企鹅的爸爸妈妈等8只企鹅一同

从千里之外的城市“移民”而来。为了让这些南极“居民”住得舒适,馆内模拟南极的气温、环境,为它们打造了150平方米的家园,开辟50余立方米水域。在饲养员的精心照料下,8只企鹅不到一周便适应了新环境。

每年9月至10月,巴巴亚企鹅开始进入繁育期。10月中旬的一天早晨,许佳杰打扫卫生时,在“育儿房”内发现一枚企鹅蛋。“那一刻,太惊喜了!”当大家沉浸在新生儿即将诞生的喜悦中时,孵化过程却充满意外。

原来,馆内企鹅共产下5枚蛋,可这

些年仅3岁的企鹅是新手父母。半个多月里,4枚企鹅蛋在孵化中或不慎被父母踩碎,或在孵化过程中夭折。

“11月24日下午,仅剩的1枚企鹅蛋开始破壳。经过27个小时,蛋壳上被啄开一个圈。”小企鹅的孵化器一直摆放在企鹅馆馆长孙成伟的办公室,讲述起小企鹅破壳的过程,他记忆犹新。

小企鹅出生后,孙成伟等工作人员精心照料。现在,小企鹅的体重已经由93克增加到了1.4千克。萌仔、宁夏、夏夏……“这是在银川出生的第一只企鹅,我们邀请市民为企鹅取名。”孙成伟说,最终将在统计大家为小企鹅取的名字,最终将向社会公布。