

新春走基层

红寺堡区农民不“猫冬”

抢抓“春节档”忙出幸福年

本报记者 李良

1月28日上午,吴忠市红寺堡区新庄集乡杨柳村的159栋现代化温棚在雪地里格外醒目,几十名村民踩着梯子上下忙活,扫帚铁锹齐上阵,棚顶积雪簌簌往下掉。

红阳村村民海学花一把将棚帘掀开,热浪裹着泥土的味道扑面而来。

“老姐们快搭把手!”海学花甩掉裹得严严实实的厚棉袄,抄起头巾往脑门上一扎,撸起袖子就往大棚深处走去。眼前,十几位乡亲正猫着腰麻利地往地里栽苗。

搁往年这时候,村里人早窝在炕头“猫冬”了,如今邻村的大婶都骑着三轮车来上班。

自去年秋天这百十栋“阳光银行”拔地而起,杨柳村党支部书记马志瑞每天都在棚里穿梭。

中卫市先行农业科技股份有限公司种植的小金豆正顺着杆子往上长。“赶在2月底上市,这几天市价都蹦到12元1斤啦!”马志瑞说。

棚外寒风飕飕,棚里暖意融融。宁夏百沃农业科技有限公司的棚里,小番茄、口感番茄等品种在恒温棚里攒着劲儿。

“每天110元现金揣兜里,谁还能在家闲得住?”正在棚内栽小番茄苗的红阳村村民马文梅笑着说。

村里“党建搭台、企业唱戏、百姓分红”的

新路子,让移民村抱团抱出金疙瘩——1.19亿元真金白银建出来的“阳光银行”,配套分拣库、蓄水池一应俱全。目前,92栋棚已和企业签了合同,剩下60多栋棚正在洽谈。

“等开春这些苗子蹿起来,专门留了3栋体验大棚,到时候游客采摘、单位团购、冷链外销三管齐下……”从棚里走出的马志瑞哈着白气,自信满满地说。

当日,在新庄集乡红川村的蔬菜大棚里,56株辣椒苗绿油油一片。该村合作社的技术人员张成强带领30多位乡亲修棚、栽新苗,棚里棚外忙得热火朝天。

“去年引进2家公司,主要种植小番茄

和辣椒。光固定工就有200人,农忙时还得再雇800名临时工,去年仅打工钱就让乡亲们腰包进账上千万元!”红川村党支部书记黑伏龙说,该村不断调整农业产业结构,因地制宜,因材施教,发展小番茄、长美萝卜、枸杞等特色产业。现在村里有109栋大棚,村集体每年还能多分120万元的红利。

近年来,红寺堡区立足资源优势,突出特色示范、强化基地引领,以“联合共建、资源整合、企业运营、促农增收”为发展主线,延伸产业链条蹚出强村富民新路径,把以往农闲时间变成了增收的农忙时间,成为乡村振兴动人的图景。

守好能源保供安全线

本报记者 徐琳 神华能源报记者 王艳

些记录,是他坚守岗位的见证,也是保障生产安全的重要依据。

为做好春节期间能源保供工作,宁夏煤业有限责任公司生产指挥中心提前组织开展隐患排查治理,加强“现场、现实、现在”管理。各生产矿井加强对极寒天气下重要场所、关键环节隐患的排查;洗选中心与生产指挥中心、运销公司、西部创业宁东铁路公司密切配合,根据各矿原煤产量情况,严格

控制入洗比例,减少矸石排放,加强防冻液喷洒,力争在原煤资源有限的情况下达到产品产率最优化,实现产得出、装得出、装得快、运得出。

“春节期间,各生产单位不松劲不懈怠,优化现有产能,积极拓展增量,挖掘潜在产能,坚决守住能源保供安全底线,切实担起能源保供‘顶梁柱’的重任。”宁夏煤业有限责任公司相关负责人说。



1月29日,宁夏博物馆工作人员姚怡凡(左)向小朋友们讲解非遗藤编的制作方法。当日,博物馆人气爆棚,市民们体验非遗藤编、蛇形拓印以及扎福包,感受中华优秀传统文化的独特魅力。春节期间,宁夏博物馆推出十余项以“灵蛇献瑞,乐在宁博”为主题的新春文化社教互动体验活动。

西夏区年味“气氛组”上线

本报讯(记者 张璞)大红灯笼高高挂起,小巷里游客熙熙攘攘,街边店铺装饰一新,张贴着寓意吉祥的春联和“福”字,处处洋溢着新春的氛围……春节期间,银川西夏区漫葡小镇十分热闹。“今年,为了给游客们带来别具一格的春节体验,漫葡小镇在保留经典剧目《凤求凰》《山河人家》《贺兰山盛典》的基础上,精心筹备,重磅推出一系列新春专属节目。”1月28日,漫葡小镇相关负责人介绍。

最具特色的要数新节目《故乡的年》。漫葡小镇的会盟广场经过精心布置,摇身一变成为了充满西北风情的年节场景,处处彰显着

浓浓的年味。现场一位观众不禁感慨:“看着这表演,仿佛回到小时候,那种热热闹闹过年的感觉又回来了。”

除了《故乡的年》外,大型国风科幻魔术《寻龙传说》同样吸睛。由央视春晚魔术团队倾情打造,8种艺术形式交织,11台大型幻术接连上演,跌宕起伏的剧情,搭配赛博科幻的视觉效果,让观众仿佛置身于奇幻世界。还有全国首发的中国首部封神主题巡游偶剧《封神纪·哪吒》,2.6米高的魔家四将威风凛凛,哪吒、敖丙等角色细节还原,带领游客走进神话世界。

沙坡头区社火展演闹新春

本报讯(记者 王文革)1月29日,中卫市沙坡头区春节社火展示展演活动火热来袭。随着铿锵锣鼓声响起,来自各乡镇的38支社火队伍、1700余名表演者走上街头,为群众带来一场精彩的民俗文化盛宴。

“快看那条金色的龙!”人群中,骑在爸爸肩头的李子墨小朋友指着蜿蜒腾跃的龙身,兴奋地喊道。只见龙身时而盘旋,时而腾跃,于鼓点间展示着力量与灵动。舞狮队的表演更是让观众直呼过瘾,五彩的服装、

鲜艳的头饰、精彩的表演,让当天的沙坡头区街道变成欢乐大舞台。

社火队伍中,安塞腰鼓、黄羊钱鞭、东北幸福大秧歌等一批特色节目备受瞩目。由百名返乡大学生和文艺爱好者激情上演的安塞腰鼓咚咚作响,鼓手们矫健有力、整齐划一的表演赢得如潮掌声。

非遗代表性项目“花棍舞”让人眼前一亮。跳跃、挥舞、旋转,行云流水的表演呈现出这项西北民间艺术的独特韵味。“这些节

当好群众的“守夜人”

本报记者 马忠

伤了和气。”王斌安抚当事人的情绪。原来,一方觉得另一方放烟花的位置太靠近自家房子,担心会引发火灾;另一方则觉得自己每年都在这个地方放,凭什么今年不行。

“你的担心我们完全理解,安全肯定是最重要的。大家都是邻居,咱们好好商量,肯定能找到一个合适的办法。”“咱们过年放烟花图个喜庆,但也得照顾一下邻居的感受不是?咱们一起想想,换个安全又不影响大家的地方放,这样既开心又和谐,多好。”王斌和小龙苦口婆心地分别做

双方的思想工作。在他们的努力下,最终两家人握手言和,并重新找到了一个安全地点放烟花。

处理完这起纠纷,2个多小时过去了,王斌和同事返回派出所。

“虽然我们没法和家人团聚过年,但只要大家能平安过年,我们的付出就值得。”今年是王斌从警的第八年,也是他在扁担沟派出所值春节班的第四年。坐在值班室里,窗外烟花依旧绚烂,照亮了乡村,也照亮了王斌和同事们守护大家的心。

稳增长促发展攻坚年

藏在小轴承里的大匠心

本报记者 丁建峰

一个表面上看似平淡无奇的轴承,在银川特种轴承有限公司,被赋予了一张集成各种数据的二维码“数字身份证”,轴承出厂被装用到铁路货车上,“数字身份证”上的各种数字被严密监控,以确保列车行车安全。

“我们应用MES系统,通过信息传递优化从订单下达到产品完成的整个生产过程,确保产品质量可追溯。”1月24日,银川特种轴承总经理张虎介绍,该公司在小小的铁路货车用轴承上精耕细作,全力打造区域一流、国内领先的铁路货车轴承修造企业。银川特种轴承有限公司是经中铁检验认证中心(CRCC)审核认证,具备年产15万套铁路货车352226X2-2RZ、353130B型大修轴承能力和年产12万套各型铁路货车一般检修轴承生产能力的铁路货车轴承修造企业,占据全国铁路货车在线运行的352226X2-2RZ大修轴承中三分之一以上的份额,连续2年被国家能源集团铁路装备有限责任公司授予“优秀项目部”和“优秀协作单位”。

“铁路货车轴承在运行8年或80万公里之后,要进行大修。我们是全国8家铁路货车轴承大修厂家之一,60吨货车轴承年维修量位居第一。”张虎介绍,银川特种轴承有限公司数字化车间有着个性化的数据采集方式设计,具有纠错功能的全球控制平台,符合轴承再制造的监控追溯与预警功能设计,以及全方位数据统计功能设计。尤其是该公司自主研发的“铁路货车轴承检验检测MES系统”,为行业内首家开发,并取得多项实用新型专利。

“实现了过程质量监控的数据化管理,检测数据自动化上传,大幅度缩短生产加工技术准备时间、降低生产成本、提高生产效率,优化了企业间的资源配置,对铁路货车轴承检修、大修行业及装备制造业产生良好的示范效应。”该公司技术负责人介绍,通过长期技术积累,形成了企业内控标准,使轴承零件加工精度、表面处理、装配工艺全面提升,产品质量过硬。技术人员介绍,银川特种轴承还在欧洲铁路工业联盟的见证下,通过德国莱茵公司ISO/TS 22163国际铁路行业质量管理体系认证审核,ISO/TS 22163国际铁路行业质量管理体系的成功导入,标志着公司的管理水平及产品质量水平得到了行业专家及用户的高度认可。

“在创新的道路上我们将持续精耕细作,以更多创新成果推动公司更快发展。”张虎表示。

苏银产业园今年谋划储备项目32个
总投资499.7亿元

本报讯(宁夏日报报业集团全媒体记者 段春)近日,记者从相关会议上获悉,今年苏银产业园谋划储备项目32个,总投资499.7亿元,年计划投资47.8亿元。

2024年,苏银产业园预计完成规上工业产值48.4亿元,规上工业增加值同比增长20.9%;完成固定资产投资27.6亿元;一般公共预算收入1.62亿元,同比增长6.7%;完成招商引资到位资金40亿元。全年开复工项目34个,开工率94%。

今年,苏银产业园计划引进的AI特种装备西部产业备份总部基地项目,计划总投资100亿元。项目方深兰科技集团是全球领先、以人工智能为主营业务的头部企业,也是国家级专精特新高科技企业,拥有一流的科技研发和管理运营团队,在人工智能项目建设运营方面有丰富的经验,2019年至2021年连续3年入选《中国人工智能领航企业TOP50》目录,2021年入选“全球人工智能独角兽500强”。“目前,已签订框架合作协议。项目拟于3月初开工,9月初一期正式投产,全部达产后可实现年销售额约200亿元,解决就业3万余人。项目建成后,将有力促进人工智能新兴产业在宁夏以及西北地区成长。”苏银产业园相关负责人介绍。

科技创新和管理深化双轮驱动
宁房集团营收突破6.49亿元

本报讯(记者 李峰)2024年,宁夏房地产开发集团有限公司实现营业收入6.49亿元,同比增长25.83%,超额完成年度目标任务的102.96%;净利润达2249万元,同比增长18.68%,完成年度目标任务的112.45%。“这一系列数据不仅展示了公司在市场环境中的应对能力,更体现了我们在提升经营质量和效益上的不懈努力。”1月24日,宁房集团主要负责人介绍,这份骄人答卷的背后,是宁房集团通过科技创新和管理深化“双轮驱动”策略,在经营业绩和品牌价值上的全面提升。

去年以来,宁房集团通过持续深化改革、对标一流学习,不断提升精细化管理水平,不仅超额完成年度营收和净利润目标,还在科技创新、国企改革、质量管理、品牌提升等方面取得了突破性进展。充分利用市场止跌回稳的关键时期,不断创新并灵活调整营销策略,挖掘竞品动态,云筑和院住宅销售率达到了82%,确保了项目建设的可持续性和稳定性。

科技创新是宁房集团推动高质量发展的重要动力之一。2024年,该公司在多个方面取得了创新成果,阅麓和院项目成功通过了“广厦奖”候选评审,云筑和院项目三标段荣获“2024年度国家建筑与市政工程绿色建造施工技术竞赛三等奖”。此外,该公司联合其他公司完成18项可视化交底工艺工法视频制作,并组织施工单位完成3项QC成果,最终获得2024年国家级I类QC成果1项、自治区I类QC成果1项。在专利技术方面更是成功打破以往的“零申报”局面,成功申请了2项实用新型专利,为未来的项目管理和建设效率提升提供了有力保障。

在国企改革方面,宁房集团修订完善了“三定”方案、薪酬管理、绩效考核和职工职业发展等制度,逐步打造人才培养与管理“双向奔赴”新格局。同时,还积极推进“双百行动”和“对标一流”价值创造行动,聚焦7个管理领域,提出了57项工作任务,并制定详细的工作台账。截至去年底,任务完成率达87%。

坚持“交底在前,样板引路”的施工管理制度,宁房集团在项目建设过程中,确保每个环节都严格按照样板工艺标准进行施工。此外,通过推广新设计理念、新技术、新工艺、新材料,提升了项目品质和施工效率,阅麓和院项目应用了“房屋市政建筑工程推广应用26项技术”中的24项新技术,大幅提升了工程建设质量。

宁报集团新闻职业道德 监督热线

0951-6030129 (机关纪委)
0951-6033843 (全媒体指挥中心)

打好『组合拳』,持续燃旺消费之火

赵慧

消费一头连着经济,一头连着民生。宁夏扩内需、促消费的相关政策和行动频出。一揽子政策之下,“两新”成绩单尤其亮眼。据统计,2024年,全区汽车、家电、通讯、家具零售额分别增长20%、10%、36%、40%。

换新能源汽车、购智能绿色家电、升级电子产品……去年以来,趁着消费品以旧换新政策利好,不少消费者置办“新大件”,千万家庭焕然一新,享受到真金白银的实惠。以旧换新热度提升的同时,多个消费领域声量也在见涨。从博物馆门前排起长龙,到热门商圈人头攒动;从漫葡小镇沉浸式夜游持续火热,到“青春漠漠搭”沙漠露营人气飙升……现象级消费热点层出不穷,为促进消费、拉动内需注入强劲动力,整个消费市场呈现生机勃勃、活力满满的景象。

人气“旺起来”,消费“暖起来”,经济“强起来”。消费市场的繁荣更为企业开辟了广阔的市场空间。一方面,产品销量的提升,有利于企业扩大销售规模,为开拓全新业务领域提供助力;另一方面,企业转型步伐的加快,也带动了上下游产业协同发展,促进产业协同创新,让企业在良性循环中不断发展壮大,进而实现促进经济发展、助力民生改善的双赢。

新年新气象,新年新作为。相信政策的持续拓展,势必会为更多消费领域注入活力。只要坚持把扩大消费作为强劲动能,立足自身定位、结合资源禀赋,打好“组合拳”,弹好“协奏曲”,加大扩大传统消费、壮大新型消费、提振文旅消费,积极顺应消费新趋势,改善消费条件,创新消费场景,更好满足消费者新需求,消费之火必将燃得更旺。

大棚“主播”带货忙

本报记者 李昊斌

1月27日,在彭阳县古城镇温沟村设施农业示范园区,大棚内一派繁忙景象。农户们正忙着装袋点种、覆盖苗盘、浇水等。“春节期间需求量,我计划这几天增加直播,为今年园区蔬菜销售开个好头。”温沟村村民李文香说。凭借闲暇时间直播带货,她已成了当地网红。

“开播了没?快把手机架上”“再不播活干完了,你的‘家人们’就看不到了”……眼下,正值大棚蔬菜育苗好时节,棚里育种的农户一边点种一边与李文香打趣着。李文香赶紧将手机架好,调整角度,进入平台直播间,对着镜头热情地打招呼:“家人们,今天我继续在温沟村,带大家看看大棚里的景象。”

2019年底,李文香开始直播。那时,自家棚里的辣椒因销路不畅,滞销在地里,她想:何不通过直播让更多人了解家乡的特色农产品?于是,她开始学习直播技巧,尝试在田间地头、大棚内进行直播,用最真实、最朴素的方式展示村里的生活,以及每一种蔬菜的种植过程、生长习性以及营养价值。

“彭阳县是中国辣椒之乡,但是我发现很多人并不了解,便想通过直播,让更多的人都知道我们这儿的辣椒个头大质量好。”李文香说。随着粉丝量不断增加,李文香的知名度越来越高,直播生意也从卖辣椒拓展到西红柿、黄瓜等各类蔬菜,近4万名粉丝中,有六成是全国各地的客商。

“希望通过直播帮乡亲们把农产品卖出去,让大家的日子越过越好。”说着,李文香拿起一盘刚点好的辣椒苗给网友们展示:“大家看,这辣椒苗多壮实,等它们长大了,结出的辣椒肯定个顶个的大。”

“现在政府把园区大棚都给翻新了,还配套了智能环境采集监测系统、自动控制的卷帘机、自动控制的风口,还有数字农业生产管控平台,让我们坐在家就能控制棚内温度。今年我打算继续做好直播,争取把更多的宁夏好物卖到全国各地。”李文香笑着说。