

海原肉牛走南闯北抢滩高端市场

在一线城市开设品牌体验店和营销店 最新签约金额8.6亿元

本报讯（宁夏日报报业集团全媒体记者 段春）“宁夏康园种养殖专业合作社和牛大娘（东莞）食品有限公司签约后的第一批1800头肉牛，已被运往南京、广东等地。”2月26日，海原县农业农村局相关负责人介绍。2月23日，海原县在深圳举行肉牛产业推介会，现场成功签约11个项目，签约资金达8.6亿元，目前企业已开始履行合同。

近年来，海原县将发展高端肉牛产业作为全县“一号工程”，打造高端肉牛产业示范县，已初步形成从种源选育、科学养殖到精深加工、冷链物流、品牌营销的全产业链发展格局。该县通过实施“种子芯片”工程等举措，建成全国首个县域级肉牛信息平台及中国

（宁夏）良种牛繁育中心，现种牛存栏523头，为肉牛产业的可持续发展提供了坚实的种源保障。目前，全县肉牛存栏量15.87万头，饲养量24.7万头。

“去年5月以来，我们的肉牛销售联合社先后向广东省梅州市销售群众养殖的肉牛164头，每头牛的价格比本地价格平均高出1500元，切实增加了养殖户收益。”海原县贾塘乡党委书记王建勋介绍，肉牛销售联合社随时统计掌握全乡肉牛出栏情况，对体重达不到向广东销售标准（活体650公斤以上）且群众急于出售的肉牛以等同于广东市场肉牛的价格进行回收并集中育肥，等体重达标后再进行统一批量销售，既保证了肉牛的品质，又让利给养殖户，确保养殖户收益不减。诚信经营换来了稳定订单，该肉牛销售联合社与梅州市市场建立了长期合作关系。此外，海原县海华种养殖专业合作社与深圳市德瑞康肉类食品有限公司签订年供应1.5万头肉牛的合同；宁夏大山牛农牧科技有限公司为上海、北京等地的火锅连锁品牌提供安格斯雪花牛肉，年供应量达5000头。这些订单不仅拓宽了销售渠道，也为海原肉牛赢得更多高端市场的认可。

海原肉牛在国内市场“走南闯北”，以其高品质赢得了广泛认可，成为推动县域经济发展和乡村振兴的重要引擎。通过培育市场主体和提升品牌美誉度，海原县成功将“宁夏六盘山牛肉”推向全国，目前已在上海、深圳、

广州等地开设了3家品牌体验店和1家品牌营销店。

为助推肉牛产业高质量发展，海原县还投资2.05亿元建设高端肉牛精深加工园区。园区内设有肉牛屠宰及精深加工厂，年屠宰量达6万头，并配套建设冷链库房、食品加工厂和冷冻库等设施。园区已在银川、西安等地建成8个品牌直营店，并开通抖音、快手直播间和微信小程序网店，与华润万家、京东半羊羊等60余家企业合作，年供应各类牛肉产品2000余吨。通过与莆田市鑫宝食品贸易有限公司合作，海原县进一步开发了牛肉干、酱卤牛肉等系列产品，面向全国销售，成为高端餐饮市场的新宠。

的情况，高速交警采取警车压速带道的方式，引导滞留车辆安全通过。

10时许，在G70福银高速公路三十里铺隧道附近，雪花如鹅毛般飘落，高速公路被积雪覆盖，能见度极低，道路结冰，行车条件恶劣。辖区高速交警十四大队的警车在风雪中缓缓前行。民警李培军紧握方向盘，时刻关注前方路况，同时通过车载喇叭不断提醒后方车辆。警车以每小时40公里左右的速度匀速行驶，为后方车辆开辟出一条安全通道，护送车辆共300余辆安全通行。

为防止交通事故和交通拥堵，我区高速交警根据路面实际情况，实时对不具备通行条件的路段和收费站实施临时交通管制。

天天讲安全

餐厅传菜梯“无证上岗”被喊停

本报讯（记者 智慧）在餐饮行业蓬勃发展的当下，杂物电梯（传菜梯）凭借小巧身形与高效送餐优势，悄然成为餐厅后厨的“得力助手”。然而，这一常被忽视的“幕后帮手”，却暗藏诸多安全隐患。

近日，银川市市场监督管理局兴庆区分局凤凰北街市场监督管理所在检查辖区某餐饮单位时，发现一台运行中的杂物电梯没有相关产品技术档案、特种设备使用登记证、合格的安装监督检验报告等资料，且传菜梯轿厢内外均未张贴任何标识、提示，违反了相关法规中关于特种设备使用登记的规定。

依据法规，执法人员当场下达《特种设备安全监察指令书》，责令餐厅立即停用问题传菜梯，并迅速整改，达标后方可重新启用。

执法人员指出，杂物电梯虽不载人，但其“特种设备”身份毋庸置疑，使用必须“持证”且检验合格。餐厅在电梯安装前应严格按国家安全技术规范，办好告知手续，确保安装监督检验合格，并在投入使用前完成登记证办理与使用标志领取。同时，要与专业电梯维保公司签订合同，定期保养、按时检验。目前，凤凰北街市场监管所已将杂物电梯纳入重点监管，通过“一梯一档”精细管理，夯实台账基础，精准靶向治理，为餐饮安全增添保障。

隆德特色农产品亮相福州

拿下3200万元订单

本报讯（记者 师越）3月1日，以“闽宁同行·隆德有礼”为主题的宁夏“六特”暨隆德县农特产品产销对接会在福建省福州市闽侯县侯官古街举行。活动现场，共有37家宁夏企业参展，带来了包括菌菇、香醋、肉牛、中药材和沙棘饮料在内的多种隆德特色农特产品，以及葡萄酒、枸杞等超百种名特优产品。闽侯当地美食和农特产品如橄榄、茉莉花茶等，也在此次对接会上亮相。

产销对接会不仅为福州市民带来了优质的农产品，也为两地企业搭建了交流合作的平台。“本次活动为两地特色农产品拓宽了销售渠道，提升了宁夏‘六特’产品及隆德县农特产品在福建市场的知名度与美誉度，促进两地经贸合作交流。”活动负责人说。

据了解，本次活动还为福建5家“隆德有礼”专营店举行了授牌仪式，并进行招商推介。隆德县部分农特产品企业与福建当地的企业和采购商达成合作协议，签约金额累计达3200万元。

乡村记忆

咱们村里的年轻人

人物档案

马武伟,29岁,吴忠市红寺堡区红寺堡镇河水村人,和父母一同经营“川步澜”布鞋厂,带领村民将千层底布鞋卖向全国。

创业故事

2008年,命运给马武伟的家庭当头一棒——父亲重病,一场手术掏空家里所有积蓄,但病情却只是暂时稳住。2010年,父亲的病情复发,医院两次下达病危通知书。为了救命,母亲四处奔波,才勉强凑齐医疗费。命是保住了,但父亲却落下终身残疾——右侧后肋骨被截去4根,再也无法从事重体力劳动。

为维持生计,马武伟的父母决定开办一家小型布鞋厂,试图用双手撑起这个风雨飘摇的家。而马武伟,也迅速成长为家里的顶梁柱。每天天还没亮,他就起床帮忙裁剪布料、装货、记账。到了旺季,他更是忙得脚不沾地。

起初,布鞋厂只有两三个工人,规模小、设备简陋,马武伟对布鞋的制作和销售一窍不通。更糟糕的是,他在购买设备时还遭遇了骗局,损失了不少资金。布鞋的销路一直打不开,产品积压严重,工厂一度陷入困境。

但这个倔强的年轻人就像千层底里的麻线,越拉扯越有韧劲。“再难的事就怕‘用心’二字,只要努力,总会有转机。”马武伟给自己



3月2日,工作人员在铺撒融雪剂。当日,盐池县除雪工作有条不紊开展,累计出动公路养护人员180人次,各类除雪机械、车辆51台(辆)次,确保道路畅通。

宁夏日报报业集团全媒体见习记者 贺静 摄

马武伟:把千层底“纳”进直播间

本报记者 李良 文/图

乡亲们说

河水村村民杨美秀:我从建厂就在这里打工,时间很灵活,能兼顾家庭事务和农活。十几年来通过这份稳定的收入,盖了新房,生活明显改善,一个月4000元左右的工资让我很满足。

点睛之句

马武伟:凭借坚韧不拔的精神,将对乡村振兴的美好愿景,一针一线缝进现实,脚踏实地走好发展的每一步,激励更多年轻人投身乡村振兴事业。

马武伟展示布鞋。

打气。他整天泡在工厂里,钻研制作工艺,不断改进生产流程。从鞋底针脚的密度到鞋面材质的选择,他都一丝不苟,力求完美。

2017年,马武伟注册了布鞋品牌——“川步澜”,这个名字取自当地方言“穿不烂”的谐音。他深知,每一双鞋都必须经得起顾客的检验,只有用最好的材料制作布鞋,才能让品牌走得更远。

经过一段时间努力,布鞋质量终于有了显著提升,逐渐赢得顾客的好评。销量也从刚开始一年一两千双,逐渐增加到几万双。随着工厂规模的扩大,不仅为周边妇女提供了就业机会,还让她们在挣钱的同时能够照顾家庭。

然而,随着时代发展,传统布鞋的销路逐渐变窄。马武伟一直想通过网络打开新的销路,但一个人的精力实在有限。2024年,马武伟娶了25岁的杨小琴,两个年轻人在流水线旁支起了直播间。

“这几双鞋是给一岁半的孩子穿的,轮胎底的是防滑的,布底更舒服……”镜头前,杨小琴举着各式各样的布鞋,详细讲解,身后是马武伟和工人们忙碌的实景。直播仅3个月,就收获了1万多“粉丝”,卖出2000多双布鞋,一家人喜出望外。

通过直播间的评论和客户的反馈,马武伟不仅展示了布鞋的制作工艺和独特魅力,还与顾客直接互动,了解他们的需求和建议,选择了更好的布料,进一步改进制作工艺。如今,“川步澜”布鞋的销售范围从最初的西

北五省区,扩展到全国各地,一年卖出10万双布鞋,年收入达30万元。

3月2日,在河水村的“川步澜”布鞋厂里,马武伟正俯身检查新到的一批纯棉布料。几名妇女围坐在流水线旁,飞针走线,千层底的布鞋在她们灵巧的指间渐渐成形。

“前几天刚开工,就来了三四个工人。天冷布鞋走得慢,随着春天慢慢变暖,订单也就跟着来了。”马武伟笑着说,“虽然是个小产业,但希望通过我的努力越做越大,带动更多的乡亲就业,为乡村振兴贡献自己的力量。”

“乡亲们说,河水村村民杨美秀:我从建厂就在这里打工,时间很灵活,能兼顾家庭事务和农活。十几年来通过这份稳定的收入,盖了新房,生活明显改善,一个月4000元左右的工资让我很满足。”

“经过前期调研,我们合理利用铁路周边空地,新增地上停车位522个,目前小区总车位数已达7520个,基本可以满足附近居民停车需求。”王辉介绍,此前,这一路段由于路口导向车道渠化不合理、缺乏相应的交通管理机制等原因,部分家长只图自己抄近路,随意掉头、不按导向车道行驶,电动自行车穿行其间,致使上学放学时段学校门前道路拥堵不堪。银川交警对此重新进行了交通组织规划,设置泊位、安装护栏、设立严管街道,安装信号灯,同时设置27处违停抓拍设备,对违停车辆进行有效管理,切实提高该路段通行能力。为切实解决停车难问题,街道社区、开发商、小区等主动配合交管部门合理施划停车泊位,物业公司采用“租售并举”并适当降低收费标准,提高停车资源利用率。

一子落,满盘活。学校、学生家长、社区等社会各界也纷纷加入“治堵”队伍,银川市第二十一小学湖畔分校周边交通状况越来越好。“以前,福瑞巷里除了送学车辆,还有我们这通勤车辆。当上学时段碰到上班早高峰,真是让人着急。”附近居民常先生说,经过治理后,如今再也不用担心堵车问题了。

“经过协商,学校在上下学期间开放2个校门,学生们可根据回家方向选择东门或南门离校,也达到了有效分流的目的。”银川市第二十一小学湖畔分校副校长马俊山介绍,学校拿出经费在校门口附近安装了一整排石墩,防止电动自行车等非机动车“乱窜”,对学生出行安全造成威胁。同时,学校与市场监督、黄河东路街道办事处、公安交管等部门成立“教联体”,共同维护在校师生出行安全。

直击校园周边交通现状系列调查④

“同学们,跟着我,过马路注意安全。”2月28日清晨,天还没亮透,银川市公安局交警分局金凤区二大队副队长王辉在银川市第二十一小学湖畔分校南门附近的路口,护送学生安全进入校园。

校门口的道路上,非机动车道,机动车、电动自行车及来往行人各行其道,有序通行。“这所学校地处居民区‘腹地’,校门口道路是很多居民上下班的必经之路,如果不进行明确引导,极易出现拥堵。”王辉一边说着,一边劝导一辆停放在校门口非机动车道上的三轮电动摩托车尽快驶离。

据了解,湖畔嘉苑居民区从2006年开始分4期建设,目前常住居民达2万余人。小区配套建有1所小学、3所幼儿园及1所中学,其中,银川市第二十一小学湖畔分校目前在校学生3300余人,南门口位于福瑞巷,早晚高峰通行压力较大。因居民车辆保有量持续增加,地上车位配比不足、地下停车资源闲置,校园周边一度乱象频发,停车难、停车乱等问题突出。

“经过前期调研,我们合理利用铁路周边空地,新增地上停车位522个,目前小区总车位数已达7520个,基本可以满足附近居民停车需求。”王辉介绍,此前,这一路段由于路口导向车道渠化不合理、缺乏相应的交通管理机制等原因,部分家长只图自己抄近路,随意掉头、不按导向车道行驶,电动自行车穿行其间,致使上学放学时段学校门前道路拥堵不堪。银川交警对此重新进行了交通组织规划,设置泊位、安装护栏、设立严管街道,安装信号灯,同时设置27处违停抓拍设备,对违停车辆进行有效管理,切实提高该路段通行能力。为切实解决停车难问题,街道社区、开发商、小区等主动配合交管部门合理施划停车泊位,物业公司采用“租售并举”并适当降低收费标准,提高停车资源利用率。

一子落,满盘活。学校、学生家长、社区等社会各界也纷纷加入“治堵”队伍,银川市第二十一小学湖畔分校周边交通状况越来越好。“以前,福瑞巷里除了送学车辆,还有我们这通勤车辆。当上学时段碰到上班早高峰,真是让人着急。”附近居民常先生说,经过治理后,如今再也不用担心堵车问题了。

“经过协商,学校在上下学期间开放2个校门,学生们可根据回家方向选择东门或南门离校,也达到了有效分流的目的。”银川市第二十一小学湖畔分校副校长马俊山介绍,学校拿出经费在校门口附近安装了一整排石墩,防止电动自行车等非机动车“乱窜”,对学生出行安全造成威胁。同时,学校与市场监督、黄河东路街道办事处、公安交管等部门成立“教联体”,共同维护在校师生出行安全。