

海原县15.87万头肉牛领上“电子身份证” 叮,“牛脸识别”成功!

本报记者 王 激 王 鼎 马赛尔

养殖户用一部手机管牛群

5月26日一大早,海原县益民农牧科技专业合作社负责人杨学宝就来到养殖场见客户。

“来,你扫,牛脸都能识别,信息都在上面呢。”杨学宝对客户说。

客户接过杨学宝的手机,随机对准一头牛拍照,几秒钟后,手机App页面显示:耳标号00895X,出生日期2023年4月26日,品种西门塔尔,疫苗接种时间2025年3月26日……页面底端的二维码记录着00895X的所有信息。

杨学宝手机上的App是海原县智慧肉牛云平台,也是全国首个基于“活畜脸部识别”技术建立的县域级综合性肉牛产业信息平台。

去年,海原县与科技企业合作,“定制化”设计了智慧肉牛云平台,养殖户通过手机App给牛拍照采集牛脸图像,让每头牛拥有唯一的数字身份标识,并录入信息,从而实现全县肉牛从养殖、交易、运输、屠宰到销售环节的全流程精准识别、精准确权和精准追溯。

对客户而言,通过手机扫牛脸反向溯源,能了解任何一头牛的成长情况,“挑得好买得对”;对养殖户而言,养牛不再是“跑断腿

操碎心”的苦差事。

以往,耳标是牛的身份标识。无论是打疫苗还是发放“见犊补母”等补贴,耳标都是重要依据。“以前给新生犊牛报补贴,需要网格员来拍照片,现在在软件里直接‘扫脸’上传,方便多了。”养殖户马占彪说。

肉牛养殖在海原县有着悠久历史,可以说家家户户都有自己的养牛“秘诀”。然而,市场要求养牛科学化。马占彪不再追着老一辈问这问那,而是上了“云课堂”。

“你看,怎么给牛配饲料、怎么预防疾病……这上面啥都有。这个老师就是咱们固原人,这口音听着感觉好,他的电话号码我也有呢。”马占彪展示着App首页的课程列表说。

如今,海原县像马占彪这样的养殖户都可以实现“一部手机管牛群”,足不出户完成保险、融资、政策申报,实现“好牛卖好价”的增收目标。

弄清楚15.87万头肉牛“谁是谁”很重要

“牛脸识别”技术让海原县15.87万头肉牛有了“电子身份证”。可为什么要弄清楚它们“谁是谁”呢?

带着疑问,记者来到海原县农业农村局。一进大门,整墙的“肉牛大数据指挥决策

中心”电子屏上实时滚动着海原县肉牛的数据——既有全县的整体情况,又有养殖场的情况,除了人栏、出栏、疫苗等数据之外,还有一张张牛脸照片在滚动,触屏点击进去,就是该牛的信息。

“你看,这个跟我手机里的App是同步的。除了微信,我用得最多的就是这个了,随时可以打开看,让人心里踏实。”海原县农业农村局副局长马小虎指着大屏幕说。

海原县通过智慧肉牛云平台实现肉牛全产业链数字治理,从而构建“用数据说话”的决策机制。确保底数清楚,从而对内实现辅助决策分析。通过数据运营,未来对外实现数据驱动肉牛商业贸易。

“比如今年3月,我们根据母牛数量变化及时调整了‘见犊补母’和能繁母牛补贴政策,在群众反映问题之前就先有了解决问题的办法。让每一分钱都花到具体的牛身上,最终受益的是群众。”马小虎说。

底数清,基于数据准。

“我们综合运用AI技术,采集了800多万头牛的信息,经过20多次迭代,现在可以保证识别率达到99.82%。”智慧肉牛云平台创作者、宁夏恒富合创科技有限公司总经理朱强介绍,每头牛从出生起就可以进行数据采集,直到其6个月左右面部特征基本稳定。

通过拍照,对应牛面部128个点位,确保数据的准确性,后台加密系统可保证数据不被更改。

海原肉牛以其高品质和独特风味赢得了国内市场的广泛认可,除了因海原地理位置优越,风土适宜养牛,其种源保障也是关键因素。

“海原县不仅有全国排名前十的优良种牛,前100名也占了7头。这些信息未来就会成为一个‘家族谱系’,可以说,能让客户放心买到血统纯正的海原牛。”朱强说。

许多农民朋友手机上的App常常玩不转,可为什么智慧肉牛云平台大家却用得欢?

朱强带领由“80后”“90后”担当主力的技术攻关团队,多次了解政府、企业、农户的经历和需求,最终确保平台能够让活牛购销保真保质、屠宰企业买到放心好牛、群众实实在在赚到钱。

“以前有企业说,收来的牛在运输途中可能会被‘调包’,钱没赚上却生了一肚子气,现在谁也不可能不认账。”朱强说。

老话讲,家财万贯,带毛的不算。当前,朱强团队正根据老乡们的反馈,以数据为证,探索“活体贷”的实施路径。届时,海原县的每一头牛都能从“码上监管”实现“码上贷款”。



一路芬芳

↑5月29日,市民骑行在银川市北京中路。路边月季盛开,香气四溢。近日,北京中路(正源街—亲水大街)沿线数万株月季竞相绽放,绯扇、粉扇两大品种以浓烈的红、娇艳的粉层层叠叠交织,将城市主干道装点成一路芬芳的浪漫长廊。自2017年起,银川市绿化二处立足本地气候特点,精选花期长达百余日的绯扇、粉扇月季,通过科学养护打造“月季一条街”。

本报记者 马楠 王洋 摄

←市民在花丛旁拍照。

鲜伊社：村民眼中的“万能补丁”

本报记者 乔素华 常宽 实习生 马国军 文/图

这套“高龄”音响,很快就找到了症结——老人不小心调错了频道。

“爷爷,这几个键咱以后不要碰,天天就能听到戏。”她手把手教老人操作。

从“导演”“摄像”再到“修理工”,鲜伊社是村里的一块“万能补丁”,可她并不是天生就有修修补补的本领。

驻村之前,鲜伊社并没有农村生活经历。父母、朋友,包括鲜伊社自己都捏着一把汗:城里娃能不能干好驻村工作?

陡沟村常住人口有71户156人,大多是老年人。村子里的快递件都是在隔壁石岔村取。多年来,村“两委”班子一直义务帮村里的老年人取快递件。

驻村后,会开车的鲜伊社主动请缨,当起了兼职快递员。借着送货上门的时机,鲜伊社和村民唠家常,快速熟悉了村里的情况。

村里老人住得比较分散,借着重阳节,鲜伊社当起活动主持人,将老人聚在村部一起过节。许久未见的老人像孩子一样打闹、聊天,舍不得离去。

村民王成成视力残疾。经常入户关照王成成一家生活的鲜伊社发现,王成成经常穿粉色的衣服,便主动当起了“造型顾问”,为她挑选了一条粉色围巾。“冬天能当围巾,夏天干活还能当头巾。”王成成爱不释手。

与村民越来越熟络,鲜伊社的“业务”也越来越广。她是村民的“司机”,帮村民从彭阳县城取药、带村民的孙子从县城回村里。她是村民的“手机管理员”和“手机应用下载师”,解决村民手机充不上电、没声音、微信

下载等问题。

鲜伊社还有一张“民情地图”——哪家老人需要定期买药,哪户孩子需要辅导作业,哪位村民需要重点关注,都标得清清楚楚。村民说,只要找小鲜,就没有搞不定的事情。

入户时,她常常看到家家户户都摆放着家庭成员的合影。每当她问起合影里的年轻人时,村民们总说:“孩子们到更需要他们的地方去了。”

“我也是如此。我到更需要我的地方来了。”鲜伊社说,每当解决完爷爷奶奶们的疑难杂症后,看着他们布满皱纹的脸庞舒展开来,她内心的成就感和幸福感爆棚。她也深刻地感受到:村里需要年轻人,需要热爱这片土地的年轻人。

点睛之句

鲜伊社:我希望把自己的工作经历记录下来,让更多年轻人看到真实的新农村,用我们年轻人的“轻而易举”,化解村里的“急难愁盼”。



鲜伊社(左)是村民的“手机管理员”。

乡亲们说



中国人寿保险股份有限公司彭阳支公司驻村干部梁淑丽:村里来了年轻人,就像旱地里下了场及时雨。小鲜的思路活又能吃苦,现在的年轻人,真不简单!



陡沟村村民王东升:小鲜书记一直帮我从县城带药,我的药什么时候吃完她记得比我还清楚。这样的“攒劲”娃多来几个,咱黄土坡就能长出金疙瘩!

实体书店需要沉下心来运营

沈琪

据报道,曾被誉为银川最美书店的三联书店于5月30日正式闭店。这家静守在银川市金凤区宁安大街、曾陪伴无数读者度过阅读时光的书店落寞谢幕,令人唏嘘。

事实上,红极一时的网红书店终止营业并非个例。近年来,全国多地网红书店闭店、裁员的消息时有出现。这样一个无言结局,又让我们回到了那个老问题——网红书店如何避免昙花一现?

其实,能被冠以网红、最美之名,抛开营销噱头不提,其自身在书店设计、经营策略、品牌建设等方面必有一定实力,凭借高颜值场景、个性化设计、多业态经营等特点,也能吸引年轻群体前去阅读打卡,按理说不应该走向告别读者的结局。

但仔细梳理会发现,不少网红书店在精致外表下,仍有潜在的危机与困境。譬如,有的过于注重颜值,文艺感满满的装潢、颇具设计感的空间、各式各样的网红活动等,反而本末倒置、喧宾夺主,让书籍沦为背景板,让书店沦为网红打卡地,失去了浸润人心的意义和价值。再有,随着数字化阅读的兴起和电商平台的快速发展,不少人购买书籍的方式从线下转到线上,网红书店作为实体经营空间,倘若无法转变经营理念、调整运营模式,也很难经得住市场检验,无法在激荡的书店变革中找到一线生机。

告别,是为了更好的重逢。即使有些网红书店闭店,但我们依然不会失去对实体书店的发展信心。毕竟,无论知识和信息载体的形式怎样变化,实体书店依然是不可替代的文化空间。身处快节奏、碎片化的信息时代,我们更加需要在触摸纸质书籍中守住精神家园,也期待,网红书店能在积极拥抱新业态的同时,坚守初心、沉心运营。



人物档案

当导演、做摄像、陪老人聊天、采购生活用品、取快递……出生于2000年的彭阳县王洼镇陡沟村驻村第一书记鲜伊社是村民眼中的“万能补丁”。

创业故事

去年,陡沟村唯一一户红梅杏种植户王占祥家的果树喜获丰收,可望着满树的杏子,王占祥急得直转圈:客商都不知道陡沟村种了红梅杏,杏子卖给谁?

怎么办?突然,他想起了鲜伊社,“找小鲜书记,她的点子多”。

鲜伊社二话不说,举起手机变身“导演”兼“摄像”。她以蓝天黄土为幕布,用短视频记录下晶莹剔透的果实从枝头到被采摘下来的过程,并且联系自媒体推广。在她的努力下,客商接踵而至。

采摘缺人,她喊来自家弟弟组建采摘队;送货缺司机,她开车送货上门,8000多斤杏子销售一空。

这不,转眼又快到红梅杏成熟时节,5月27日,鲜伊社放心不下王占祥家的杏子,开车赶到地里:“占祥叔,千万别放松呀,要把这些宝贝蛋蛋管理好呢”。

“爷爷别急,我马上来。”这边刚和王占祥说完话,那边村民王登荣又打来了求助电话。

王登荣是个戏迷,女儿给他买的一套音响已陪伴他几十年。鲜伊社熟练地检查着

20多年缝制4万多双鞋垫送给武警战士、公安民警和消防员 八旬老人安凤英将“鱼水情” 一针一线缝进鞋垫里

本报记者 姬 禹

5月29日,石嘴山市公安局大武口区分局朝阳街派出所所长方波波将宿舍更换下来的40条旧床单清洗、消毒、熨烫后,送给了塞上水乡八旬居民安凤英。安凤英抚摸着柔软的布料,哽咽着说:“孩子,你们天天那么忙,还记挂着我,谢谢你们……”方波波掏出手机,向安凤英展示同事们穿着她送的鞋垫的照片说:“安奶奶,您看,这是我们最喜欢的‘装备’。”

2022年,方波波退役后来到朝阳街派出所工作。无意间,他从报纸上得知“拥军模范”安凤英是辖区居民。建军节前夕,方波波带着米面油等生活用品上门看望了老人。当他走进安凤英家不足10平方米的卧室时看到,床上堆满了做鞋垫的布料,阳台上放满了箱子,箱子里整齐地码放着各种尺码的鞋垫。原来,安凤英老人20多年来缝制了4万多双鞋垫,先后送给武警战士、公安民警和消防员,从未间断。

当日,安凤英为感谢来看望自己的方波波,非要送给他几十双鞋垫,方波波说什么都不肯收。“你们都是保护我们的人,我只给对社会有奉献的人送鞋垫,你要是不拿,今天就别想走。”盛情难却,方波波只好带走了十几双鞋垫,送给了同事,并将自己的电话号码留给老人。

20多年前,安凤英摆摊卖鞋垫,过路的两位武警战士来买鞋垫,安凤英不肯收钱,武警战士坚持把钱塞给了她。“‘娃娃们’年龄都小着呢,他们日夜守护这个城市,我咋能要他们的钱?”回到家后,安凤英连夜赶制了100双鞋垫,第二天一早送到和家一墙之隔的原石嘴山市公安局消防支队大武口区大队。安凤英的举动让武警战士深受感动,从此以后,他们定期去安凤英家打扫卫生,逢年过节上门探望。

“这些娃娃好啊,老惦记着我,我没啥能回报的,只能做鞋垫送给他们。”安凤英老人四处收集旧衣物,拆洗、消毒、剪裁后,一针一线地缝制鞋垫,坚持了20多年。

20多年来,安凤英和老伴李发仁不辞辛劳,将做好的鞋垫抬上电动车,一路骑行,送到石嘴山市大武口区公安分局、石嘴山市消防救援支队青山特勤站等单位。石嘴山市公安局民警杨丹说:“穿上安奶奶做的鞋垫,脚底软乎乎,心里暖洋洋。”

“只要我眼神还好使、手脚还利索,就会继续给对社会有贡献的人做鞋垫。”安凤英说。

陈东升：麦田里的基因“解码者”

本报记者 马 越

5月28日上午,在永宁县贺洪镇王太堡宁夏农林科学院农作物研究所的科研基地,刚获评“自治区先进工作者”的该院研究员陈东升,正头戴草帽,躬身麦田,坐在小马扎上,透过专配的老花镜专注于指尖上的“毫米级”操作:剪开麦穗里的几十朵小花,精准挑出3枚雄蕊,套上标记纸袋……汗珠滑落脸颊,在这片绿浪里,这位育种专家为培育“种子芯片”精雕细琢着最基础的杂交工作。

作为宁夏小麦种质资源学科带头人,陈东升的科研人生始终与麦种紧密相连。带领团队跋涉22个县(市、区),抢救性收集859份濒危种质,引进国内外优质资源2100余份,构建起西北春麦区最丰富的“小麦基因资源库”。在实验室里,他们运用基因芯片技术破解小麦品质密码,精准定位12个关键功能基因,创制的25份强筋小麦种质,让宁夏面粉既能蒸出北方人钟情的可口馒头,也能做出筋道的面条。

“种质资源是农业的芯片,但不能只存在实验室,要为农富民。”秉持这样的理念,陈东升团队将科技成果转化成为生产力。他们培育的6个新品种在西北地区累计推广771.98万亩,新增效益5.276亿元。2024年,斩获自治区自然科学奖一等奖的“小麦种质关键性状精准鉴定与基因挖掘”项目,让宁夏夏保全国春小麦育种核心区和重要种源产区的“金字招牌”。提起“候鸟式育种”,他感慨良多:他和团队义无反顾,多年辗转宁夏、云南、海南三地,在高温下完成人工授粉,用“一年三代”的加速度追赶育种周期。

陈东升的手里,一张张团队工作的合影见证着人才梯队建设成果。作为自治区科技创新团队带头人,他牵头组建了“农作物种质资源”科研团队,如今这支21人的团队中既有农作物种质资源精准鉴定的技术能手,也有生物育种与基因挖掘的新型人才。2021年,团队获批自治区科技创新团队。

站在试验麦田的地埂上,陈东升欣喜地告诉记者:“持续推进宁夏小麦产业提质增效,今年我们相关的种质资源的基本数据包括基因信息已录入到新筹建的宁夏农作物种质资源共享平台。目前,正在进行归类遗传分析,以便围绕国家和自治区重大战略需求,从中再选出最优异的种质资源以供科研单位和高校利用,从而创制出满足未来育种需求的新种质。”

“铁脚板”踏出管道“焕新记”

本报记者 马 忠

5月15日晚10时,银川市兴庆区玉皇阁北街北关社区金桥雅居小区4号楼里,70岁的王国福合上记满60户居民意见的笔记本,手电筒的光扫过刚换新的PVC管道。5天前,这根锈蚀开裂的铸铁管还是居民的“心头刺”,如今却成了“民心管”——这场由一双“铁脚板”踏出的管道“焕新记”,正是北关社区践行“枫桥经验”的鲜活注脚。

5月10日清晨,王国福巡查至4号楼时,一阵异响从暖气沟传来。掀开井盖,黑色污水正从锈管裂缝渗出,刺鼻气味扑面而来。“这‘老古董’撑了20年,随时会爆!”他立刻联系专业检测,结果令人心惊:整栋楼5个单元的铸铁管全部“病危”。

“必须全楼换管!”治保会上,王国福态度坚决。有人提议“哪坏修哪”,他掏出手绘管道图解释:“低楼层现在没事,可管道像人的血管,一处堵,全身遭殃!”

动员60户居民谈何容易?王国福的笔记本本成了“作战图”:密密麻麻地记着每户的顾虑。

每晚7时,他揣着手电筒和那张被翻皱的手绘示意图开始“扫楼”。在二单元李阿姨家,他指着图纸比画:“您家支管像树枝,主管道堵了,脏水迟早倒灌!”面对租户,他直接拨通房东电话:“管道好了,租金也能涨!”最晚一户签字那晚,星光落在他汗津津的蓝布衫上。

施工阶段,王国福化身监工,施工队夹他“比质检员还严”。如今,4号楼下的新管道银光锃亮,居民王大姐感叹:“再也不用半夜疏通马桶了!”

北关社区党委书记柴青丽翻开王国福的笔记本说:“这里记的是民情,更是治理‘密码’。”近年来,北关社区通过“遇四说事”议事会、居民自演反诈骗情景剧等创新形式,让群众从“看客”变“主角”。

这栋老楼的“肠道手术”,何尝不是新时代“枫桥经验”在毛细血管般的街巷里,写下的最美“处方”?