

天敌昆虫产业化生产取得重要进展

宁夏枸杞产业应用“以虫治虫”生物防控技术

本报讯（宁夏日报报业集团全媒体记者 王若英）6月15日，贺兰山下的百瑞源殷红子熟枸杞庄园内，鲜红的枸杞果挂满枝头。随着一声清脆的锣响，枸杞采摘季正式开启。与此同时，百瑞源枸杞股份有限公司董事长郝向峰将一盒藏有粗脊蚜茧蜂的麦苗，轻轻放置于枸杞树根下。标志着“以虫治虫”生物防治技术在宁夏枸杞产业正式应用。

枸杞是宁夏独具特色的“红色名片”，但因其特殊的生物学特性，蚜虫、蓟马等小型害虫常年滋生，防治难度极大。近年来，随着气候变迁和种植模式调整，害虫的抗药性显著增强。宁夏枸杞生防科技有限公司总经理刘平晋博士介绍，如何安全有效地防治虫害已

成为枸杞种植最头疼的问题。

2021年，宁夏农林科学院植物保护研究所副研究员何嘉，率领团队锚定枸杞蚜虫的优势天敌——粗脊蚜茧蜂，在百瑞源基地开展试验，经过近3年研究，数据显示，粗脊蚜茧蜂对蚜虫的防治效果超过80%，且对棉蚜、桃蚜等其他作物害虫同样有效。

为推动这一技术落地，2024年11月，百瑞源成立宁夏枸杞生防科技有限公司，宁夏农林科学院天敌昆虫保护与利用创新团队以“技术入股”的形式，与该公司达成合作协议，实现“科研团队+企业”的紧密联动。同年12月17日，总投资1013万元、面积3200平方米的宁夏有害生物生防天敌扩繁基地

在百瑞源殷红子熟枸杞庄园建成。该基地是农业农村部植物保护提升项目，集天敌扩繁、储存、运输、释放等功能于一体，填补了宁夏天敌昆虫产业化生产的空白。

“一只粗脊蚜茧蜂可寄生200多头蚜虫，但人工扩繁仍需攻克多道技术难关。”刘平晋介绍，历经多年攻关，百瑞源联合宁夏农林科学院植保所何嘉团队，成功开发出“效果好、用得起”的天敌产品。目前，基地已试产并投放第一批160万头粗脊蚜茧蜂，覆盖百瑞源贺兰山基地、周边地区及区外蔬菜大棚。今年，首次规模化生产的1600万头粗脊蚜茧蜂正在繁育，目标覆盖1万亩枸杞种植基地。

据测算，天敌扩繁基地全面投用后，具备年产2亿头粗脊蚜茧蜂和60亿头捕食螨的产能，可覆盖10万亩农作物进行害虫防治。这一技术将重点服务贺兰山东麓的枸杞产业，也可应用于葡萄等经果林，并辐射银川、石嘴山等地的设施瓜菜与农田种植区。

“百瑞源‘以虫治虫’的模式开启了生物防治的先河，为宁夏高品质枸杞生产提供了有力保障。”宁夏农林科学院枸杞科学研究所相关负责人闫亚美表示，宁夏枸杞产业正以粗脊蚜茧蜂防治枸杞蚜虫技术为切入点，撬动枸杞产业从种植到市场的全链条升级，让这颗“红色果实”在科技赋能下，以更绿色、更安全的姿态走向全国乃至世界。

担保贷款119笔金额4.37亿元

灵武普惠金融让“企业找钱”变“钱找企业”

本报讯（宁夏日报报业集团全媒体记者 刘文鑫 黄英）6月13日，灵武市融资担保有限公司工作人员驱车30多公里，前往宁夏富盛源农业发展有限公司，提前为企业青贮收储资金提供融资解决方案。灵武市通过降低门槛、优化服务等一系列精准措施，将“企业找钱”变为“钱找企业”，有效破解中小微企业和“三农”主体融资难题，为实体经济高质量发展注入澎湃动力。

“每日饲料、水电、人工等成本开支达45万元，这两年牧场能够稳步发展，全靠普惠金融这场‘及时雨’。”宁夏富盛源农业发展有限公司负责人杨雄站在牧场中，望着存栏的4230头奶牛，脸上洋溢着欣慰的笑容。2023年至2024年间，企业一度面临资金链断裂风险，在当地金融机构支持下，通过银行贷款、融资担保等多渠道联动，获得

上千万元贷款支持，企业得以渡过难关，稳住发展阵脚。

2024年，灵武市成功创建普惠金融发展示范区，聚焦中小微企业、个体工商户、农户、新型农业经营主体等“小微”和“三农”领域，通过财政奖补资金引导金融机构降低融资成本、健全担保体系，构建起多层次、多样化、良性循环的普惠金融服务供给格局，推动金融服务模式从“企业四处求贷”向“金融机构主动上门”转变。同时，支持符合条件的战略性新兴产业项目，持续提升支小支农普惠性贷款和担保的规模与占比，为大众创业、万众创新提供金融支撑。

宁夏三正世通橡塑科技有限责任公司是灵武市唯一一家新材料管材生产企业。去年，面对设备更新和产品升级迫切需求，公司负责人李辉向灵武市融资担保有限公司寻求

支持。经过高效评估，仅用一周时间，500万元贷款便顺利落实到位。“这不仅解了企业的燃眉之急，而且担保费率还从1%降至0.3%，切实减轻了企业负担，让我们推进项目更有信心。”李辉说。得益于普惠金融支持，该公司产品线覆盖水利、电力、通信及农田灌溉等多个领域，市场从宁夏拓展至陕西、甘肃、青海等省份。

今年，灵武市积极落实普惠金融政策，不断拓宽城乡金融服务覆盖面，激活实体经济发展新动能。该市结合实际需求，将3000万元奖补资金全部用于补充灵武市融资担保有限公司资本金，进一步壮大担保实力和风险抵御能力。灵武市融资担保有限公司担保部部长马丹介绍，自创建普惠金融发展示范区以来，已累计提供担保贷款119笔，贷款金额43720万元。



6月16日，建设中的银川市阅海湾高级中学。该项目占地161.4亩，概算总投资约4.7亿元，内容包括教学楼、实验楼、文体楼、综合楼、餐厅、宿舍楼等11个单体，设计60个教学班、3000个高中学位，预计6月30日竣工，今秋将首批招录1000名高中一年级学生。 本报记者 左鸣远 摄

现场
短新闻

夜访

本报记者 杨超

“哎，你下班啦？”

“没呢，出去简单吃了个饭，晚上要入户做劳动力调查呢。”6月13日18时许，听到银川市金凤区上海西路街道悦海新天地社区居民刘燕芬的问候，网格员马彦玲、王冬菊匆匆应答道。

当天18时30分，穿着红马甲的网格员在悦海新天地社区党群服务中心集结。

“今天的走访，重点关注独居老人和新就业群体、困难群体。”悦海新天地社区党委书记郭杰一边分发调查手册，一边叮嘱，“咱们既要摸清劳动力底数，也要收集群众急难愁盼问题。”

随即，网格员利用晚间居民在家“好时机”，以“敲门行动”打通服务群众“最后一公里”。

“叔叔，您家孩子今年就业情况有变化吗？我们更新下信息，顺便看看您还有什么需要社区帮忙解决的问题。”网格员马彦玲敲开居民王兆贤的家门。

“高姐，您上次提的技能培训需求，我们对接了就业、人社等部门，下个月要开展互联网营销师的培训，我觉得挺适合您，您报名参加吗？”在居民高淑兰家中，网格员王冬菊完成信息采集，还掏出随身的“民情日记本”，逐项核对居民反映诉求的进展。

走访间隙，马彦玲在楼道里偶遇下班回家的居民，又顺势问起就业情况。“以前，觉得入户调查就是填表，现在才知道你们连就业需求都要上门问，工作太细了。”居民刘琨说。

当天21时许，入户走访任务全部完成，网格员们围坐在电脑前录入数据。此次“夜访”共收集劳动力信息48条，梳理就业意向20条、培训需求12条。“社区将结合调查数据，联合辖区企业、社会组织，精准对接用工需求与就业意愿，开展专场招聘会、技能培训班等活动。”郭杰说。

抢修

本报记者 马忠

夏日的雨夜，一场突如其来的暴雨让同心县豫海镇幸福社区的人民路东一巷再次变成“小河”。但第二天一大早居民们意外发现，多年困扰他们的积水竟奇迹般消失了——原来，社区工作者带着抽水泵在雨夜里打了一场“巷战”。

“再也不用背着孩子蹚水了！”6月15日清晨，送孩子上补习班的马玲站在干爽的巷口，难掩欣喜地在社区群里连发3个赞表情。这条被居民戏称为“蹚水巷”的道路，因地势低洼，每逢雨季就会积水成河，最深时水位可没过小腿，家长们只能化身“摆渡人”，背着孩子蹚水而过。暴雨当夜，微信群里还满是对第二天“水上漂”的担忧，谁也没想到，一觉醒来竟迎来了惊喜。

暴雨中的“闪电战”，在居民熟睡时迅速展开。当晚10时23分，社区网格员马静在巡逻中发现积水已没过脚踝，当即在工作群里发出“红色警报”。短短15分钟内，社区包片干部带领6名工作人员，携2台抽水泵火速赶到现场。附近居民马正虎看到后，二话不说扛着自家铁锹也赶来支援，越来越多的居民自发加入，一支10多人的“抢险队”迅速集结。

“这些社区女同志太拼了！”居民周兰花出来倒垃圾时，看到四五十名社区女同志的裤子都湿透了还手抓着排水管坚持排水，这一幕让她既心疼又感动。事实上，社区早在半个月前就未雨绸缪，启动“消洼行动”：安排专人对辖区内排水系统全面检修清淤，联动辖区交通局对地势低洼和破损街巷的道路制定科学修缮方案。在后续施工中，将人民路东一巷巷道积水点作为重点改造对象，通过疏通排水管道、优化路面结构的方式，根治积水顽疾。

从“蹚水巷”到“舒心路”的蜕变，正在这个夏天书写新的社区故事。社区的办公桌上摆着厚厚一叠“民情地图”，上面标满了各色记号。“南九巷巷尾、沟边南巷等多处积水点已经列入改造计划……”幸福社区党支部书记马小娟笑着说，这些被居民画满“哭脸”的标记，正一个个变成“笑脸”。

乡村新记
咱们村里的年轻人

人物档案

马鸿伟，海原县七营镇八营村人，宁夏鸿达孵化养殖场负责人。

创业故事

6月14日清晨，海原县七营镇八营村鸿达孵化养殖场内，5万多只幼鹅此起彼伏的鸣叫声打破了清晨的宁静。31岁的马鸿伟穿着沾满泥土的胶靴，步履稳健地踏入养殖场。眼前，幼鹅齐刷刷伸长脖颈的壮观画面，宛如正在接受“检阅”的士兵方阵，让这位退役军人的嘴角不自觉地扬起——这些幼鹅，正是他带领乡亲们在市场浪潮中奋勇拼搏的“特种兵”。

时间拨回到2013年，刚从空军某部退役的马鸿伟站在人生的分岔路口，对未来既充满迷茫又满怀期待。他开启了充满挑战的创业之路：开过餐厅，精心设计菜品、热情招待顾客，却在激烈的市场竞争中艰难维持；经营过KTV，为营造独特的娱乐氛围绞尽脑汁，最终也未能逃脱困境；甚至一度漂泊外地打工，在陌生的城市里为生计奔波。

“最困难时兜里只剩38块钱，但我的字典里没有‘放弃’二字。”马鸿伟说。

2015年，在外闯荡多年的马鸿伟将目光重新投向家乡。“在外创业时，去过南方的养殖大省，看着人家现代化农场，总想着咱们西北能不能也闯出条路。”带着这样的信念，他毅然决定在家乡开办养鸡场。然而，五六年过去，养鸡场收益微薄，但他从未放弃，一直在等待一个转机。

2020年，马鸿伟前往重庆考察，当地蓬勃发展的鹅产业让他豁然开朗。深入调研后，他发现养鹅不仅市场前景广阔，国内需

马鸿伟：带乡亲们致富的“鹅司令”

宁夏日报报业集团全媒体记者 段春文/图

求旺盛，而且鹅浑身是宝，鹅肉、鹅绒、鹅毛，甚至鹅粪都有可观的经济价值。他果断决定转行养鹅，开启新的创业篇章。

2021年春天，承载着马鸿伟全部希望的第一批500多只雏鹅抵达养殖场。看着这些毛茸茸、活蹦乱跳的小家伙，他兴奋得彻夜难眠。然而，现实很快给他泼了一盆冷水：当雏鹅数量增加到1万只时，因养殖场内湿度、温度难以精准把控，导致雏苗出现健康问题，这批雏鹅的死亡率高达40%以上。

面对沉重打击，马鸿伟彻夜难眠，独自蹲在鹅舍门口，看着天边渐渐泛白，内心充满自责与不甘。但他想起服役时班长的话：“败仗要败得明白，找出问题，才能反败为胜。”第二天，他直奔河南，用真诚和执着打动两位技术人员，邀请他们担任养殖场的顾问。

在技术员的帮助下，马鸿伟对养殖场进行了全面改造，建立起标准化的养殖流程。很快，雏鹅死亡率大幅下降，稳定在1%左右。

然而，新的问题又摆在眼前：宁夏本地养鹅的人太少，市场需求有限。为了打开销路，马鸿伟独自一人踏上了开拓市场的征程。他先后前往内蒙古、甘肃、陕西等地，一家一家拜访客户，介绍自己的雏苗和养殖优势。凭借着坚韧不拔的毅力和优质的产品，他成功打开了市场，为养殖场的发展奠定了坚实基础。

如今，马鸿伟的养殖场已颇具规模，存栏量稳定在6.4万只，月均出栏量达3万只。凭借科学的养殖管理和稳定的市场销路，月营收可达14万元。

马鸿伟没有满足于个人的成功，心中始终怀揣着带动乡亲们共同致富的梦想。在他的示范引领下，越来越多的村民将鹅

养殖作为增收新途径。目前，他的养殖场吸纳了6位村民就业，每人月收入4000多元；还带动30户农户养鹅上万只，并承诺管回收、管销路，让农户们没有后顾之忧。

为了让更多人了解养鹅产业，马鸿伟积极利用短视频平台，上传养鹅日常视频，分享养殖经验和致富心得。他希望通过这种方式，吸引更多乡亲加入养鹅行列，一起走上致富之路。不仅如此，他还在西吉县建立了一个成品鹅养殖基地，存栏量约1.2万只。

“鹅全身都是宝，我们只做育雏，太浪费了。我打算做一个产业链，带着乡亲们共同致富。”马鸿伟目光坚定地说。他的心中早已描绘出一幅宏伟的产业蓝图，要让养鹅产业在家乡这片土地上绽放出更加绚烂的光芒，带领更多人走向幸福生活。

点睛之句

在马鸿伟身上，我们看见退役军人的钢铁意志如何化为乡村振兴的温柔力量，听见市场经济的澎湃涛声与共同富裕的号角如何共鸣。



马鸿伟用新鲜的蔬菜喂养雏苗。

乡亲们说



海原县七营镇党委副书记沙桐：马鸿伟以“新农人”的姿

态、敢想敢为的干劲闯出了一片天地，我们期待更多像马鸿伟这样的“归巢雁”振翅回乡，在成就个人梦想的同时，为乡村振兴注入生生不息的青年力量！



七营镇八营村村民顾小霞：鸿伟在困难时没有向乡亲们

张口，在成功后反而能带着大家赚钱，展现出新时代青年人应有的气魄，而且也乡亲们找到了一个致富的新路子。

山海情一家亲

盐池百名乡村干部走出去探寻乡村振兴新密码

本报记者 张晓慧

近日，盐池县100名乡村干部踏上了前往福建泉州的学习之旅，参加抓党建促乡村振兴示范培训班。

惠安走马塘现代农业示范区让学员们感受到了科技为农业赋能的震撼力量。走进紫苏种植大棚，数字化管理平台如同一位智慧的“农业管家”，自动调控着温度、湿度，精准进行病虫害防治。在这里，紫苏产品不仅品质优良，还能高价远销广东、香港等地。大水坑镇党委副书记马刚刚心中有了清晰的规划：“我们要把这里的种植模式和数字管理方法带回去，利用村级合作社，整合大水坑镇新庄万亩小流域土地治理和摆宴井1.5万亩高标准农田建设土地，用大型机械统一耕作、统一管护，降低成本。比如，新桥村种3000亩蓖麻，柳条村种5000亩马铃薯，摆宴井和向阳村发展万亩中药材大黄、艾草、苏丹草、青蕨麦草等耐旱作物种植。”

在晋江市磁灶镇大埔村养老院，该院的“全托模式”让大水坑镇新泉井村居委副主任饶文娟深受触动：“咱们的养老院不能只满足于改善老人的饮食和住宿环境，更要在健康指数和志愿服务活动上发力，实现从‘基础照护’向‘品质养老’转型，让老年人真正老有所养、老有所依，提升他们的幸福指数。”

王乐井乡王吾岔村党支部书记张妍娟在学习中也找到了自身的不足：“我们党建引领的形式有些单一，方法和模式不多，也不善于借助外部力量发展，还缺有能力的带头人和企业。这次学习让我有了新思路，党建引领产业发展必须多元化，强化一、二、三产业融合，大力发展电商产业。”

本次培训采用“一专题一现场”的教学模式，巧妙地将理论知识与实践锻炼紧密结合，让学员们在夯实理论基础的同时，拓宽了视野，转变了发展思路。“此次泉州之行，是盐池县乡村干部提升能力、开拓视野的宝贵契机。他们带回的不仅是先进的理念和经验，更是对家乡发展满满的信心与决心。”盐池县委常委、副校长杨茹说。

宁报集团新闻职业道德 监督热线

0951-6019493 (机关纪委)
0951-6033843 (全媒体指挥中心)