

# 移民妇女马菊莲： 一碗凉皮，串起千万元产业共富链

宁夏日报报业集团全媒体记者 倪会智 何娟亮

车轮碾出的创业辙：

从戈壁少女到凉皮“匠人”

每天一大早，在银川市金凤区良田镇创业街上，铁桥菊莲食品加工厂的自动化生产线吞吐着晶莹的凉皮，冷链车满载宁夏风味奔赴全国80余家加盟店，甚至远抵上海商超货架。

27年前，20岁的马菊莲推着嘎吱作响的三轮车停在铁桥边时，无论如何也不会想到，凭借一碗凉皮，自己竟能翻滚出千万元产业的壮阔波澜，更串联起一条乡村振兴的共富链。



带动更多人就业。



一碗凉皮承载致富梦。

“老板，两份凉皮，多加辣子，快些！”  
“好嘞！马上！”  
6月16日中午，热浪袭来，位于良田镇大广场的铁桥菊莲凉皮店的玻璃门被不断推开。后厨蒸气氤氲，47岁的马菊莲手腕翻飞，凉皮在刀下堆叠。红亮的辣油浇上去，香气瞬间炸开，勾得排队食客喉头滚动。  
穿过喧嚣，时光回到20多年前那片令人室息的荒凉——芦草洼。  
1991年的风，带着粗粝的沙粒，抽打在13岁少女马菊莲的脸上。她紧跟着家人，深一脚浅一脚地从泾源县的大山挪到了银川近郊这片叫芦草洼的戈壁滩。目之所及，只有连绵的沙丘和稀疏的、被风扯得东倒西歪的骆驼草。“走出大山，难道就是为了困在这片沙地里，重复父辈的艰辛？”  
“逃出去！”但路在何方？

好政策催生品牌蝶变：

“这良心，这手艺，一分一毫都不能缩水！”

“这车货主要发往银川市区和新北连超。”铁桥菊莲食品加工厂门外，马菊莲的目光追随着那印着自家Logo的白色车厢渐渐融入公路尽头。  
眼前，窗明几净的现代化厂房、高效运转的自动化生产线、身着统一工装的员工……这份安定与规模，曾是她推着那辆嘎吱作响的三轮车，在20年的风沙烈日里，无数次在心底描摹却遥不可及的梦。  
那时，生意虽渐渐稳定，但风雨无阻的艰辛、漂泊不定的困窘，让“拥有一个固定店面”的念头在她心中日益清晰。可资金这堵墙又一次横亘眼前：攒下的每一分钱都紧巴巴地维系着流动摊的运转，哪有余力支付租金和装修？  
转机出现在2015年一个寻常的午后。良田镇妇联工作人员的电话，带着暖意消融了马菊莲的焦虑：“镇上专门针对农村妇女的创业扶持贷款，你要不要试试？”电话那头，马菊莲攥着听筒的手心微微出汗。她几乎是用尽了所有勇气和口才去准备材料、陈述梦想。“3万元！真是久旱逢甘霖啊！”多年后提起，她眼中依然闪烁着感激。她立刻在金星村村口租下了一个小门面，亲手将一块崭新

的、红底金字的招牌——“铁桥菊莲凉皮店”挂了起来。  
新店开张，人流如织。马菊莲对品质的坚守，如同磐石。从深夜洗面、和面的力道，到料汁里每一味香料的精确配比，她都亲力亲为。一位老主顾尝了一口新店的第一碗凉皮，眼睛骤然一亮，拍着大腿道：“嘿！还是那个味儿！”马菊莲闻言，爽朗一笑：“店再大，牌子再响，这良心，这手艺，一分一毫都不能缩水！”  
生意蒸蒸日上，她还清了贷款，心中那颗名为“发展”的种子又开始萌动——要把这扎根村口的“铁桥菊莲”开到更热闹良田镇中心去！这一次，她主动找到了曾帮助她的“娘家人”——良田镇妇联。不久，又一笔承载着更大期望的7万元创业贷款送到了她手中。  
2016年，伴随着良田镇商业街改造升级的喧嚣，马菊莲的第二家店——更大、更亮堂——在镇中心繁华处扎下了根。马菊莲敏锐地捕捉着食客们舌尖上的新期待，很快，筋道爽滑的燕麦揉揉、热气腾腾的麻辣烫等特色美食，相继出现在菜单上。“铁桥菊莲”凉皮麻辣烫店，从1家店迅速裂变到4家自营店。  
2020年，当建设现代化凉皮加工厂的宏大构想遭遇资金与场地的双重“卡脖子”时，

资金在哪里？她东拼西凑借到了50元。开张前夜，她一遍遍检查着东西，紧张得手心全是汗，几乎一夜未眠。  
1998年初夏的一个清晨，天刚蒙蒙亮。马菊莲推着吱呀作响的三轮车，载着沉甸甸的希望和忐忑来到了铁桥边。“卖……卖凉皮……”一个赶早集的男子停下脚步：“来一碗尝尝！”当那汉子抹着嘴说“味道不错”时，她悬着的心才稍稍落下。那天收摊，她一遍遍数着皱巴巴的毛票——整整40元钱。  
“那时候，打工一个月也挣不到100元啊！”她攥着那沓带着体温的钱，感觉手都在抖。  
从此，深夜和面洗面的哗啦水声，凌晨2时熬笼升腾的白色雾气，清晨三轮车吱吱呀呀碾过土路的声响，构成了她生活的全部韵律。味道醇厚、分量实在、笑容真诚，铁桥菊莲的摊子前，队伍越排越长。

良田镇政府和妇联再次雪中送炭：推荐了创业街一栋2000余平方米的闲置营业用房。“我们不仅在租金上给予大力减免优惠，还积极为企业申请到了180万元乡村振兴扶持资金，就是要扶持有想法、有干劲的本土企业做大做强。”良田镇农业服务中心负责人王媛说。  
在强有力的资金和政策加持下，蓝图迅速变为现实。2025年2月，崭新的“铁桥菊莲凉皮加工厂”在良田镇创业街安家落户。窗明几净的无菌车间内，自动化生产线与核心手工工艺完美结合，既保证了效率，又守护了传统风味。  
此后，真空包装的凉皮、燕麦揉揉、火锅底料等产品，通过高效冷链，源源不断地送往新北连超、华润万家等大型商超，以及周边的集市、餐饮店。  
“日产量从过去彩钢棚里的不足1000公斤一跃升至2000公斤。现在每天超过7000份产品发往周边，好多超市冰柜里都有咱‘铁桥菊莲’。”铁桥菊莲食品加工厂经理马兵介绍，公司年销售额达3000万元。  
更令人振奋的是，生产环境的质变成为品牌飞跃的跳板。“半年加盟店激增40家！现在西北五省区有80多家店了。”马兵说。



位于良田镇的铁桥菊莲凉皮店成为当地的网红店。本组图片均为宁夏日报报业集团全媒体记者 韩胜利 摄

走进铁桥菊莲食品加工厂的包装车间，员工马丽正动作麻利地检查着即将封箱的凉皮产品。马丽跟着马菊莲干了14年，作为技术骨干的她如今月薪6000元，家门口的饭碗端得稳稳当当。  
马丽在铁桥菊莲的厂里并非个例。马建花是马菊莲的儿时玩伴，曾因家里陷入困顿一度愁云满面。“来，跟我学做凉皮吧！”得知消息的马菊莲主动邀请。如今，马建花开了自己的凉皮店，生意也做得红红火火。  
个人富了，厂房新了，品牌响了，但马菊莲心里最重的惦念始终是那片生养她的土地和那些渴望改变命运的乡亲，尤其是和她一样曾面朝黄土背朝天的姐妹们。  
如何让企业的发展深深扎根乡土、回馈乡土？这份质朴的赤子情怀与良田镇政府推动乡村振兴、促进共同富裕的理念不谋而合。

近年来，金凤区妇联依托该企业平台已开展9期技能培训，累计培养64名低收入妇女掌握一技之长，形成“培训+就业+创业”的良性循环。工厂更是直接带动了50多名本村及邻村村民稳定就业，生产线上清一色是50岁左右的本地妇女。  
“共生共富”的印记深深烙在“铁桥菊莲”不断扩展的产业版图上。这些年，马菊莲带出的徒弟超过400人。他们学成后，或摆摊，或开店，足迹遍布宁夏乃至西北，一碗凉皮成了他们实现增收致富的金钥匙。  
共富的链条还延伸至田间地头。生产线另一端，良田镇农户地里的辣椒、韭菜、葱等作物，正被一车车运往车间。企业所需的20余种主要原料，优先与良田镇本地农户签订长期采购协议，不仅保障了原料的新鲜，也让农户共享产业发展红利。  
如今，这碗承载着乡情与希望的凉皮，正用最朴实的“热量”，将一个平凡人生的梦想与整片土地的生机熬煮成乡村振兴最醇厚的滋味。

碗凉皮的温度：  
400个徒弟与乡土共富链

## 多层次金融服务为激发消费活力提供金融“活水”

提振消费是当前扩内需、稳增长的重要引擎。在提振消费过程中，金融扮演着重要角色。今年，自治区党委金融办印发《金融支持自治区稳增长促发展攻坚年行动实施方案》，深化政银企常态化合作，引导全区金融系统积极响应政策导向，聚焦重点领域，紧盯关键节点，持续创新产品与服务，不断提升消费金融服务的便利性与可得性，为激发消费活力提供强有力的金融支持。



5月19日，宁夏银行联合自治区文化和旅游厅举办“5·19中国旅游日”宁夏分会场活动。



黄河农村商业银行开展“消费券+贷款利率优惠券”组合支持政策宣传。



贺兰农商行在农资销售会上推介信贷产品，以“金融+场景”精准助力产业消费“双升级”。

**加大经营主体和创业支持力度。**稳定居民就业、提高居民收入是提振消费的根本，自治区党委金融办引导金融机构全力支持经营主体发展，联动宁夏金融监管局推动金融机构开展“千企万户大走访”活动，引导信贷资金直达基层、快速便捷、利率适宜，加大中小微企业、个体工商户支持力度，助企稳岗，扩大创业担保贷款规模，带动就业和增收，助力解决消费能力不足的问题。尤其是加大对消费重点领域经营主体、大型批发零售企业等的金融服务力度，促进增加消费供给。4月末，全区个人经营贷款同比增长9.6%，普惠小微贷款余额同比增长14.9%，创业担保贷款同比增长14%，批发零售业贷款同比增长10.3%。  
**扩大消费金融规模。**引导金融机构围绕住房、旅游、交通、电商、康养等重点领域，加大金融资源倾斜力度，扩大消费贷款规模。农行宁夏分行通过优化贷款审批流程，执行差异化利率政策，组织开展“农行消费节”活动，今年前四个月，累计投放个人综合消费信贷近5万笔，金额23亿元，贷款利率有效下降让利消费者。宁夏银行针对不同客群推广随借随还线上消费信贷产品，开发线上个人消费信用贷款“优享贷”，一季度线上消费贷款余额新增6.46亿元。黄河农村农村商业银行系统靶向绿色智能家居、文旅休闲、农特产品等十大重点领域，强化消费信贷支持，1—4月新增投放消费贷款73亿元，余额较年初增加12亿元。4月末，全区个人消费贷款同比增长6.7%，其中非住房类消费贷款同比增长9.9%。  
**丰富消费金融产品。**引导金融机构聚焦餐饮、零售、百货、家电、加油、文旅等多个民生领域和“爱尚宁夏”消费惠民等促消费活动，打造线上线下“场景+金融”新生态，为消费者提供一站式金融体验。支持金融机构开展信用卡消费满减优惠和积分翻倍、返现、折扣购券、分期免息等多层次优惠活动。中国银行宁夏区分行围绕酒店餐饮、3C产品、商超百货等消费板块，开展国补满1000减100优惠券、建发四大商圈满150减80餐饮券、加油满200减40加油券等满额立减等优惠活动，1—4月累计投放消费券1.7万张，优惠金额90余万元，助力点燃居民消费热情。农行宁夏分行开展超市、出行、文旅、家电数码等消费领域满减活动和“农行福利季·嗨购享不停”活动，1—4月新增信用卡消



中国银行宁夏区分行走进新百电器开展金融与国补联动助力家电换新促消费活动。

费用户1.79万户，信用卡消费额81亿元。建行宁夏区分行开展消费金融专项行动，承办政府消费券助力激活消费活力。邮储银行宁夏分行丰富金融产品，推广线上实时审批消费信贷模式，合理设置消费贷款额度、期限、利率，更好满足个性化、多样化金融需求，1—4月共发放消费贷款1.85万笔、15.16亿元。  
**加力支持“以旧换新”。**加强金融支持与补贴政策联动，合理满足消费者以旧换新家电家装、汽车、电动自行车及新购数码产品的信贷需求。中国银行宁夏区分行聚焦购车、家电家装等主要消费升级领域，支持开展“以旧换新”，推出“中银焕新消费贷”“中银家居家电焕新分期”等产品，去年以来累计投放消费分期贷款超1亿元。邮储银行宁夏分行聚焦以旧换新丰富信用卡使用场景，1—4月累计投入优惠补贴资金超100万元，以金融助力以旧换新消费增长。宁夏银行结合以旧换新场景开发线上个人消费信用贷款“焕新贷”，消费者在申请焕新贷用于以旧换新消费时，能够享受受到一定比例的利息补贴。黄河农村商业银行配套“以旧换新”政策，推出“消费券+贷款利率优惠券”组合支持政策，对消费者提供利率优惠与灵活还款方案，降低消费者换新成本，去

年以来累计投放消费优惠资金173万元，助力释放消费潜力。  
**助力提升财产性收入。**金融机构是居民财产性收入的重要媒介，引导金融机构充分发挥综合服务优势，开发推广多元化的理财产品 and 保险产品，加大普惠型财富产品供给力度，细化客户需求，为客户提供“一户一策”的资产配置服务，满足不同收入水平居民的投资理财需求，助力居民资产稳健增值。充分运用手机银行、网上银行等电子渠道，在投资者风险承受能力与理财产品风险等级相匹配的前提下，推广系列线上存款理财产品，提高储蓄、理财办理时效，让居民拥有越来越多的金融理财工具和渠道，提升客户投资收益，增加居民财产性收入，助力提高收入、增加消费。今年一季度，全区金融机构办理理财、基金等代理代销业务464亿元。  
**优化消费金融环境。**组织全区金融机构通过线上线下相结合、传统媒体和新媒体相互互动的方式，利用专题栏目、情景剧、短视频等多层次宣传矩阵常态化开展防范非法集资宣传，守护好人民群众的“钱袋子”。引导金融机构应用金融科技手段提升风险管理能力和效率，根据消费者职业、收入、负债、

信用状况等准确判断还款能力，为消费者动态提供合理信用消费额度，提高消费者需求匹配精准度。强化消费者权益保护，在服务消费者时加强风险提示，做好反诈反洗钱知识普及，避免短贷长用、违规投资等套用个人低息贷款行为。金融机构通过加强网点和手机银行的适老化改造、畅通现金支取和兑换渠道、升级外卡受理功能等措施，进一步优化支付受理环境，营造便利高效的消费金融环境。截至目前，我区多家银行推广“中银e贷”“刷刷贷”“城e贷”等线上消费信贷模式。

下一步，自治区党委金融办将继续引导金融机构坚持金融工作的政治性、人民性，积极引导金融机构落地一揽子金融政策，为助力提振扩大消费注入金融“活水”。



黄河农村商业银行新华支行与楼盘销售中心联合开展金融宣传活动。



盐池农商行、红寺堡农商行开展本土化普惠金融服务。