

稳增长促发展攻坚年

攀高向新争上游 再踏层峰望眼开

——全区上半年经济工作综述

本报记者 何耐江 陈 瑶

大道至简，实干为要。

2025年的进度条已过半，塞上山川处处涌动着大干快上的发展热潮。

日前，自治区统计局发布了我区上半年经济运行数据：上半年，全区实现生产总值同比增长5.8%，位居全国第4。

主要经济指标增速好于预期、高于全国，“双过半”目标如期实现。

这份来之不易的成绩单，承载着许多期望，也凝聚着塞上儿女的辛劳与汗水。

（一）

数据显示，上半年，全区一产增长5%、二产增长6.2%、三产增长5.6%、固定资产投资增长10.3%……

一组组数字背后是我区生产供给稳中有升，投资消费增势良好，发展质效稳步提高，总体平稳、稳中有进、进中向好。

借势而进，宁夏重大项目引擎轰鸣。

旋转的大风车、成片的光伏板、密集的输电线路……勾勒出我区一幅现代能源的壮丽画卷。

宁东能源化工基地，总投资180亿元、总装机容量612万千瓦的宁东绿电园区正在加紧建设。

青铜峡工业园区，宁夏鼎龙新材料科技

有限公司的铝材精深加工建设项目进展顺利。沿着“稳固电解铝+扩大铝合金+发展深加工”方向，该园区正构建铝产业高端制造集聚区。

心向大海者，内陆亦是港湾；志在寰球处，荒漠可生汪洋！

站在贺兰山东麓远眺，绿意铺展，上百家酒庄星罗棋布。葡萄种植、酿造加工、文化旅游等产业在这里紧密结合，形成年综合产值超400亿元的葡萄酒产业集群。

我区用一串串葡萄酿出令世界惊艳的葡萄酒，远销40多个国家和地区；

共享集团建设成世界首个万吨级铸造3D打印智能工厂，铸造3D打印产业化应用世界领先；

因“数”制宜、乘“算”而上，阿里、中金、中联等一批重大项目相继落地中卫数据中心集群；

……

向稳、向新、向优，我区正优化产业结构、拥抱新质生产力，推动经济高质量发展。

（二）

以5.8%的增速位居全国前列，这背后我区有着怎样破浪前行的底气与密码？

今年以来，全区上下扎实开展“稳增长促

发展攻坚年”行动，加快推进“六个攻坚战”，三次产业全面发力，“三驾马车”齐头并进，为全区高质量完成“十四五”规划目标任务、实现“十五五”良好开局打牢基础。

今年以来，我区全方位扩大内需，坚持提消费扩投资“双轮驱动”，使内需成为拉动经济增长的主动力和稳定锚。

统筹推进“六新六特六优+N”产业，坚持改造升级传统产业和培育壮大新兴产业、未来产业齐头并进，推动特色优势产业集群发展。

推动全区经济向上向好发展的突破口在哪里？

地处“西煤东送”“西电东送”“西气东输”“南水北调”“东数西算”等重要节点，我区承担着保障国家能源资源安全的重大使命。

逐“绿”聚链、向“新”而行，我区选择绿色低碳发展，奋力加快绿电园区建设。

走进灵武市马家滩镇宁国运灵武100万千瓦光伏复合项目现场，光伏板如蓝色海洋，工人们穿梭于整齐排列的光伏板阵列间。

“据测算，该项目全面建成投产后，预计每年可提供18.12亿千瓦时新能源电量，相当于满足园区高载能企业18%的用电需求。”该项目负责人介绍。

放眼塞上大地，一张超级绿色电网正铺

展开来，宁夏的绿色“家底”愈加厚重：随着宁国运灵武100万千瓦光伏复合项目、宁国运盐池92万千瓦光伏复合项目、宁东绿科164万千瓦光伏复合项目、星海新能源平罗100万千瓦光伏发电复合项目的陆续并网发电，标志着全国首个省域绿电园区第一批项目建设取得阶段性成果，推动全区可再生能源装机规模历史性突破5000万千瓦、占总装机比重达到60%，光伏发电取代煤电成为第一大电源。

澎湃“绿”动力，焕发经济蓬勃“又一春”。

从“煤电”到“绿电”，建设现代煤化工、硅基、铝基、大数据算力四大特色优势产业绿电园区，宁夏通过让电更“绿”，建设绿电园区吸引产业上下游集聚，形成绿色制造示范企业和产业集群，构建更具韧性和竞争力的现代产业体系。

一子落定满盘皆活。

通过绿电园区建设，宁夏赋能特色产业，精耕细作加快推动产业链、产业基地、产业园区、产业集群提质增效，壮大精细化工等产业链，建设清洁能源等产业基地。

聚企成“链”，助“链”成群，聚“链”成势。

从“沙子”到“组件”，在银川经开区，单晶硅、光伏组件、储能系统等企业毗邻而居，打造全产业链贯通，以链式布局激活“聚变效应”，成为区域经济发展的“增长极”。（下转第二版）



从『单打独斗』到『合力突围』

贺兰县乡村振兴新篇

本报讯（宁夏日报报业集团全媒体记者 王若英）7月20日，在贺兰县立岗镇金星村的宁夏优质番茄集散交易中心，由金星村、立岗村、兰丰村、星光村、通义村、永兴村6个村联合组建的宁夏众联强村实业发展有限公司揭牌运营，首笔200万元订单同步落地。同时，由该公司主办的贺兰县首届优质番茄品牌推介会，现场达成3200万斤交易订单，签约金额突破8000万元。3组亮眼数据，勾勒出“六村抱团、共富共赢”的乡村全面振兴新图景。

宁夏众联强村实业发展有限公司作为村级联合企业，创新“各村搭台+国企运营+金融赋能+政府指导”模式，整合6个村的土地、人力、技术等资源，破解村集体经济规模小、产业散、资源利用效率低等难题。“过去各村单打独斗，资源分散、抗风险能力弱。现在，大家攥指成拳办企业，就是要把番茄产业做大做强。”金星村党支部书记朱才的话道出了联合发展的初衷。

在现场，60多家育苗、种植、加工和物流企业参展，红、黄、粉等多色番茄整齐陈列，果香四溢。宁夏壹品农业产业发展有限公司、宁夏农垦酒庄有限公司与众联强村公司签署采购协议，为这家新生企业带来200万元营收。“这不仅是一笔订单，更是市场对我们联合发展模式的认可。”宁夏众联强村实业发展有限公司项目经理吴骥说。

贺兰番茄经过品种优化和技术革新，色泽亮丽、硬度高、口感佳，赢得客商的青睐。“以前各村各自找销路，价格不稳。现在统一品牌闯市场，福建、广东的客商主动加微信谈合作。”种植户邵建伟开心地说，活动开场不到一小时，他就收获了10多名外地客商的联系方式。麦德龙、新百连超等30余家采购商与当地企业签约，供货协议覆盖贺兰县番茄种植区域。新百连超营销中心总经理吴洋介绍，贺兰番茄品质稳定、耐储运，未来将深化合作让更多消费者品尝到这份美味。

据了解，众联强村公司还将整合闲置宅基地发展民宿、休闲观光产业，构建从种植到销售的全产业链，推动番茄、稻蟹、食用菌等产业升级。下一步，6个村将拓展乡村旅游、农产品电商等新业态，让抱团发展红利惠及更多村民，走出一条特色共同富裕路。



7月20日，银川花博园，湖景与绿植勾勒出一幅美丽的生态画卷。

本报记者 马楠 摄

一个都不能少

——探寻“寻找安详小课堂”的时代价值系列报道之二

宁夏日报报业集团全媒体记者 连小芳 陈 郁 祁国昌 闵 良

“蒋飞飞(化名)不见了!”6月24日上午，正在巡课的西吉县将台堡中学校长张彦会接到电话。

九年级(5)班男生立即全体出动，寻遍校园的角角落落，仍不见其人。

2个多小时后，蒋飞飞在学校附近的公园里，终于被八年级(6)班班主任张彦慧找到了。负责开办学校“寻找安详小课堂”的张彦慧，记挂着每一位特殊孩子的生活习惯。当蒋飞飞准备随闻讯赶来的爷爷回家时，张彦慧急匆匆返回教室，拿来两盒粉笔塞给他。

看见粉笔，蒋飞飞扯了扯嘴角，露出鲜见的、僵硬的笑。

“娃娃不笑、不和人说话，喜欢在墙上写写画画。没人明白那些图画、符号是什么意思，但对他来说，可能是自己的全世界。”7月19日，张彦慧接受记者采访时解释。

“第五位‘校领导’”

15岁的蒋飞飞患有严重的自闭症，父母都是智力障碍人士，从小在爷爷奶奶身边长大。小学毕业后没有条件读特殊学校，没想到被将台堡中学录取了。

在校园里，蒋飞飞容易迷路。每天，张彦

会准点牵着他的手，来往于班级、食堂，为他的一日三餐“开绿灯”。

有一天，学校上课间操，4位校领导照常巡查学生出操和《弟子规》诵读情况。张彦会的身旁突然多出一个人，那是对校长有了情感依赖的蒋飞飞。

张彦会交完课后转头冲蒋飞飞笑了笑，被笑容感染到，蒋飞飞局促地回应了一个难得的笑。刚下过雨的操场有些湿冷，张彦会下意识地把手揣进上衣兜，蒋飞飞也学着把手揣进上衣兜。

“蒋飞飞像不像咱们的第五位‘编外校领导’？”操场上一位教师善意地“点评”。蒋飞飞“第五位‘校领导’”的称号不胫而走。

七年级的张小爱(化名)出生仅70天，就因癫痫发作暂停呼吸。自此，父母神色慌张地带着小爱奔波就医，成了将台堡镇明荣村司空见惯的场景。长达13年的与生命赛跑，让这个家庭陷入困境。

在将台堡中学，小爱得到了特殊关照。

“凡是人，皆须爱。天同覆，地同载。”班主任张彦慧用传统文化启智明德，引导学生学会爱并尊重每一个生命。小爱进教室、上厕所、去食堂都有同学陪伴左右，同学们还主动帮助小爱打行李包、文具、雨伞，课后进行

一对一耐心辅导……

“孩子每天开开心心的，回家跟我夸这个、夸那个，我感激得不知道说啥好。”讲述家庭不幸遭遇时，小爱的妈妈是平静的。说到学校，她却抑制不住地流泪了。

告别时，张小爱深深鞠躬，贴着脚尖向我们挥手，笑得分外灿烂。

自闭、癫痫、抑郁……将台堡中学的每间教室里，都有两三个特殊孩子。他们像伤残的小树，过早承受着人生风雨，却在这里得到呵护，享受着义务教育。

在一些学校一味追求升学率的当下，将台堡中学缘何“独树一帜”？

“一是义务教育阶段‘一个都不能少’的责任，二是以中华优秀传统文化为“根”的办学理念。”张彦会说，该校摸索出一套特殊孩子教育管理方法，教学秩序基本不受影响。

“穷且益坚，不坠青云之志”

将台堡中学以“寻找安详小课堂”为载体，引入中华优秀传统文化。2023年又提出16字办学理念——爱生如子、耐心教育；爱校如家、用心经营。

（下转第三版）

宁夏冷凉蔬菜不再『曲线』销港

本报记者 杨娟

7月15日清晨，固原市原州区头营镇杨郎村种植基地，3辆满载冷凉蔬菜的冷链货车整装出发。30多个小时后，这批蔬菜将抵达深圳加工基地，经清洗、分拣、包装后直抵香港——与以往不同的是，这笔出口业务的“成绩单”，将清晰地记在“宁夏”名下。

这标志着宁夏冷凉蔬菜销往香港彻底告别“曲线出口”模式，实现自营出口“零”的突破。

多年“曲线”销售：便利背后有隐痛

数据显示，今年1至5月，全区出口香港冷凉蔬菜达7386吨，货值7013万元。但鲜为人知的是，过去数十年间，这些产自宁夏的蔬菜，出口记录长期登记在深圳等地。

“以前我们种的菜卖给深圳企业，再由他们加工、拼柜出口香港，宁夏只算‘供货商’，不算‘出口商’。”固原华盛工贸有限公司总经理黄华道出其中的关键。这种“曲线模式”虽为宁夏蔬菜出海开辟了初期路径，却藏着难以言说的隐痛：出口数据外流，让宁夏错失产业发展的“显性成果”；缺乏定价权，优质蔬菜的附加值被中间商截留；更令人忧心的是，每到需求旺季，常有外地蔬菜假冒“宁夏菜心”销往香港，威胁着这块“金字招牌”的信誉。

“宁夏冷凉蔬菜的品质在香港有口皆碑，‘宁夏菜心’更是成了品牌标杆。但没有实现自营出口，就像捧着金饭碗讨饭吃。”黄华道出了宁夏涉农企业的共同期盼。

政企协同破局：把“曲线”拉成“直线”

改变，始于2024年。

在自治区商务厅、固原市商务局的指导下，深耕冷凉蔬菜种植的固原华盛工贸有限公司率先“破局”：当年6月，企业在深圳注册分公司、设立办事处；9月，在深圳平湖海吉星市场建成年加工能力1万吨的冷凉蔬菜加工包装厂；12月，拿到深圳海关集中报关许可——首单自营销往香港的冷凉蔬菜顺利通关，宁夏菜销往香港终于有了“自己的出口权”。

“现在从宁夏基地采摘，到深圳加工，再到香港上架，全链条由我们自主把控。”黄华算了笔“明白账”：自营模式下，物流时间比以往缩短2天，综合成本降低近15%；更重要的是，出口数据留在宁夏，定价权牢牢握在自己手中，“这些菜的价值，都清清楚楚属于宁夏”。

截至目前，该企业在深圳的加工基地已累计自营出口冷凉蔬菜超3000吨，今年上半年供货销售收入达6000多万港元，“宁夏产”蔬菜在香港市场的话语权持续提升。

拉直“产业链”：从“卖原料”到“控终端”

“曲线”变“直线”，不仅是流程的优化，更是产业链的升级。

在中卫市海兴开发区，一座由固原华盛工贸有限公司投资5000万元、占地4300多平方米的综合性冷库正加紧调试，旁边5000平方米的净菜加工车间已进入设备安装阶段。“未来，我们计划在宁夏本地完成净菜加工，直接供港。”黄华指着规划图介绍，届时蔬菜利用率将从现在的60%提升至90%，货运、人工等综合成本再降40%。

更长远的布局已然展开：企业在固原已建成1万多亩供港蔬菜备案基地，另有5万多亩正在加紧备案；下一步将在香港设立分销处，直面终端市场。“从‘卖原料’到‘控终端’，宁夏冷凉蔬菜要走的，是一条从田间到餐桌的全链条自主之路。”黄华说。

自治区商务厅相关负责人表示，自营出口“零”的突破，不仅让宁夏冷凉蔬菜出口数据“归位”，更打响了“宁夏产”农产品的品牌底气。自治区商务厅将在完善运输体系、拓展国际市场、提升价格竞争力、提升产业发展层次等方面有效提升冷凉蔬菜的国际竞争力，推动农产品“走出去”的步伐将更稳、更远。

银川市16所试点校安装防欺凌智能系统

三版

一线调查

“人民城市人民建、人民城市为人民”系列报道②

这些社区有啥不一样

四版

热线电话:18909599990 18909599991

●总值班编委 连小芳 责任编辑 吴少男 版式设计 马小平●