

破壁通链 循环共赢

## 宁夏工信以精准供需对接激发高质量发展新动能

于变局中开新局,在畅通中谋发展。全球产业链加速重构、建设全国统一大市场的进程加快之际,自治区工业和信息化系统以“稳增长促发展攻坚年”行动为统领,坚决打赢“六个攻坚战”,通过一系列精准高效的产业供需对接活动,着力破解供应链断点、畅通产业循环堵点,从顶层设计的宏阔蓝图到市场一线的火热实践,从“链主”企业的强势引领到中小微企业的深度融通,各方力量凝聚起强大合力,精准施策全力帮助企业拓市场、促合作、解难题,推动企业间构建稳定的产业配套合作关系,加速产业链、供应链、价值链深度融合,共同勾勒出一幅攻坚克难的生动图景。今年以来,宁夏工业领域已累计开展供需对接活动80余场,促成合作642项,达成协议金额约370亿元,有效激发了产业循环活力,为全区工业经济稳定增长提供了有力支撑。



宁夏“工业母机+”百行万企产需对接活动。



全国食品药品供应链企业“宁夏行”产业供需对接活动。



阅海湾科创港招商推介会签约仪式。



宁夏数字信息产业供需对接推介活动。



全国食品药品供应链企业“宁夏行”活动中,供应链企业参观银川伊百盛生物工程有限公司生产线。



宁夏工业品以产业供需对接为媒走向全国。



全国化工新材料供应链企业“宁夏行”活动中,客商咨询对接宁夏化工产品。

## 供需协同 构建循环新生态

真正的产业韧性,并非生于隔绝风险的壁垒,而是成于循环畅通的沃土。

大循环之要,在于畅通;新格局之基,始于供需。在构建全国统一大市场的时代洪流中,每一次精准的对接,都是对内在潜力的挖掘,是对经济规律的顺应,是对争取发展主动权的精准落子。这步棋,下在当下,意在长远;激活一域,融通全局。

自治区工业和信息化厅着眼长远,以系统谋划、整体推进的战略思维,着力推动供需对接从阶段性、临时性的活动,向常态化、机制化的深层生态构建转变,旨在实现产业链从“物理对接”到“化学融合”的质变。

顶层设计的价值,在于为万千市场主体描绘清晰的“航向图”与“坐标系”。自治区工业和信息化厅制定年度工作方案和产业链全景图谱,建立“区一市一园区一链主企业”多级联动对接机制,明确重点领域和任务分工,为各地开展工作提供清晰指引。并从市场需求着眼,联合水利、农业农村、发展改革等部门组织建筑建材、春耕春播、清洁能源专场对接,指导银川市持续开展“链”通供需、“益”企合作对接,帮助平罗县组织氯胺深加工供需对接,全区规上企业参与供需对接覆盖面达到80%以上,企业配合度与认可度不断提高。

在自治区工业和信息化厅引导搭台的基础上,市场力量正成为深度融合的引擎。隆基光伏、共享装备等链主企业主动开放供应链,组织产业链配套对接,带动1300多家中小企业上链入群,形成互惠互利、紧密合作的发展格局。这一“化学融合”的成效,在4月18日于银川成功举办“宁夏新能源产业链协同发展暨新技术应用交流会”上得到了生动展现。

本次交流会,是供需对接机制从“有形覆盖”迈向“有效协同”的一个缩影。在自治区工业和信息化厅的精准组织下,隆基绿能、金晶科技、西北轴承等链上企业同台展示前沿技术与解决方案,实现了从“单向输出”到“双向奔赴”的升级;隆基绿能针对宁夏“沙戈荒”场景定制的解决方案;金晶科技的光伏玻璃与TCO镀膜技术,正与光伏企业探索“光伏+玻璃”协同新模式;西北轴承则通过数据分析,为光伏项目提供“光伏自动化”开辟新路径。光伏、材料、装备企业实现跨领域产能对接、技术研发、人才培养等领域深度绑定。

当政府的“有形之手”精准引导,市场的“无形之手”高效协同,产业供需循环便能迸发出最大的活力与价值。

## 跨域联动 拓展开放新空间

一域的畅通,终究要置于全局的坐标中衡量。当宁夏将供需对接的半径从区内拓展至全国,便不再是简单的市场拓展,而是在全国统一大市场的宏大叙事中,为产业循环注入奔涌的活水,为发展未来开辟无限的想象。

破壁求通,方能汇入大循环的江河。自治区工业和信息化厅全力拓展国内外市场与合作渠道,坚持请进来、走出去,通过供需对接主动融入国内统一大市场。

跨区域合作,正是打破市场壁垒、实现要素畅流的关键之举。六月盛夏,一场以“塞上制造、品质优选”为核心的全国食品药品供应链企业“宁夏行”活动在银川启幕。国药控股、京东超市、扬子江药业等近百家企业家齐聚宁夏,并非仅为一次寻常的商务考察,而是带着整合资源、优化布局的战略意图,期待与这片热土上的150家优质企业共同锻造更具韧性与价值的现代供应链。从“枸杞红”到“葡萄酒紫”,从“黄金奶源”到特色医药,宁夏凭借其独特的自然禀赋与产业积淀,向全国市场集中展示了一份品质与诚意的“双优答卷”。

“我们带着寻求优质原料供应、探讨技术合作、共拓市场渠道的强烈意愿而来,期待与宁夏的优秀企业紧密对接,发挥各自优势,共同打造更具韧性与价值的食品药品供应链。”与会的企业代表们介绍,此次“宁夏行”不仅是一次供需见面会,更是区域特色产业借力全国大市场、大流通网络,深度融入国内经济大循环的关键落子,为提升产业韧性与竞争力写下务实注脚。

一场场供需对接活动接力举办,一次次合作共识持

续凝聚,宁夏融入全国统一大市场的步伐坚定而扎实。8月22日,全国化工新材料供应链企业“宁夏行”活动在平罗县启动。本次活动旨在全面展示我区化工新材料产业优势,推动跨区域供需对接与产业协同,构建合作共赢的化工新材料供应链体系。

活动现场,宁夏森萱药业与星汉新材料、大地循环发展与昊华海通、蓝博思化学与成都安博森斯、滨州新材料与凯辰新能源分别达成合作。除线下推介与签约外,大会同步启动“宁夏产业供需对接”线上平台,打造“永不落幕”的对接机制。

打通经脉,更要注入核心动能。在积极拓展横向区域合作的同时,宁夏将目光投向产业链条中更具主导力量的央企,致力于在纵向维度上提升产业链能级。自治区工业和信息化厅深化央企对接。组织吴忠仪表、宝胜电缆、伊百盛等企业主动对接长庆油田、中铝宁夏能源、国药集团等企业,推动65家民营企业成功嵌入央企供应链。

产业对接的成果,最终要体现在项目的落地、动能的转换上。自治区工业和信息化厅将项目招引与落地作为检验成效的试金石。在西安、张家港、烟台等地举办的招商对接活动中,陕汽新能源重卡配套等项目成功签约,标志着合作意向正加速转化为支撑高质量发展的实际成果。

其中,与陕西省的汽车产业对接合作将推动宁夏的零部件企业有望融入陕汽的供应链,更预示着两省区有望在新能源重卡推广应用、绿氢赋能交通等领域开辟新赛道。正如双方所期待的,这将推动构建“优势互补、资源共享、联动发展”的产业新生态。

产业循环,既需要打通市场的“大动脉”,也离不开畅通要素的“毛细血管”。当合作的桥梁已然架设、项目的基石稳步铺就,如何为企业注入金融“活水”,破解人才瓶颈、疏通市场梗阻,便成为检验循环质效的关键标尺。自治区工业和信息化厅以系统思维推动供需对接向纵深发展,将要素保障作为激发内生动力的重要一环,着力化解企业“成长中的烦恼”。

融资活血,撬动发展动能。宁夏深谙“经济是肌体,金融是血脉”的道理。8月26日,一场高规格的“全国基金支撑宁夏工业项目建设供需对接活动”在银川举行。高瓴资本、宽带资本等区外知名基金与16家区内基金齐聚一堂,围绕“六新”产业,聚焦华晨异质结专用单晶硅、光源乳品精加工等10个优质项目精准对接。这场对接,是宁夏推动“金融赋能产业、产业反哺金融”的生动实践。此前,通过联合人行宁夏分行、证监会宁夏监管局开展多场银企对接,国开行等21家银行已为400家企业新增授信52亿元,中金资本等18家基金公司为我区企业接入千亿元

## 要素护航 激发内生新动能

基金池,为实体经济注入了源源活水。

人才强基,筑牢智力支撑。产业的竞争,归根到底是人才的竞争。宁夏联合教育、人社部门,开展人才供需对接会8场,吸引2万余人入场求职,并主动对接天津大学等36所双一流高校,联合培养现代化工、新型材料、数字信息等领域的中高层紧缺人才,为产业转型升级构筑坚实的人才底座。

市场疏堵,精准破解难题。聚焦企业急难愁盼,宁夏各地精准施策;石嘴山推动“疆煤入石”达成年供千万吨煤炭协议,吴忠装备产业对接现场让利促销,固原共享“六盘山”绿色品牌,中卫发放绿电证书,宁东保障精细化工原料供应……一系列靶向发力,成功帮助企业解决230多个具体问题。

从金融“活水”的精准滴灌,到人才资源的有效配置,再到市场梗阻的靶向疏通,宁夏正以全方位的要素对接,为企业纾困解难,为产业赋能增效。这种既关注宏观布局、又注重微观服务的系统性实践,让产业循环的脉搏更加强劲,让高质量发展的根基更加牢固。

品牌引领 铸就竞争新优势

品牌引领与标准先行,构筑市场竞争新优势。自治区工业和信息化厅在“塞上制造”区域品牌整体形象之下,更加注重细分领域的精准塑造与标准话语权的提升,针对氟胺产业,不仅强化“氟胺之都”的产地品牌,更推动龙头企业持续提升质量标准,引导行业高质量发展。在“黄金奶源带”的建设中,不仅宣传其自然禀赋,更大力推广牛奶养殖智慧管理、生乳质量分级等先进标准,使得“宁夏奶源”成为高端乳制品企业争相合作的品质象征。这种“区域品牌+企业品牌+产品标准”的立体化赋能体系,让宁夏工业产品在对接中更具底气,在合作中更受青睐。

同时,完善诚信体系建设与长效机制,夯实持续合作根基。自治区工业和信息化厅将品牌信誉与质量诚信建设紧密结合,探索建立工业企业质量信用评价体系,将产品质量监督抽查结果、标准执行情况、合同履约记录纳入评价指标,并适时向社会公布评价结果,形成“优质优价、守信激励”的明确导向。鼓励链主企业在选择合作伙伴时,优先考虑质量信用等级高的企业,带动整个产业链提升质量诚信水平。同时,建立供需对接后的跟踪回访机制,了解合作进展,协调解决新问题,确保协议转化为实实在在的订单和长期稳定的合作关系,让每一次对接的“火花”都能燃成“永续之火”。

五市协同 激活区域新图景

在自治区工业和信息化厅的统一部署和引领下,银川、石嘴山、吴忠、固原、中卫五市因地制宜,精准施策,在产业供需对接的实践中探索出各具特色的路径,形成了百花齐放、协同并进的生动局面,共同筑牢了全区产业链循环的坚实基础。

银川市持续擦亮“链”通供需“益”企合作”品牌,高位部署打造供需对接“强引擎”,将常态化对接机制写入政府工作要点。注重资源整合,构建涵盖订单、技术、融资、数字化转型的“生态圈”,采用“线上+线下”“座谈+观摩”等多维模式,特别是开展“百日攻坚”行动,聚焦“四新”产业精准发力,有效推动产业链配套协作。截至目前,已促成合作金额47.6亿元,打造出工业领域供需对接“银川样板”。

石嘴山市从“点线面”三维发力,系统化推进供需对接,“面上”全域摸排,建立企业产品原料名录和信息查询平台,绘制8条重点产业链图谱,夯实基础;“线上”贯通机制,实施“5+4+N”系列对接活动,健全政策支持体系,重点推进“疆煤入石”等专项行动;“点”上靶向发力,开展暖企助企“一对一”服务,精准解决企业供应链本地化、产品销路、融资等痛点。截至目前,已促成合作金额45.6亿元,为全区工业领域供需对接提供“石嘴山模式”。

吴忠市坚持“双轮驱动”策略,一方面通过高频次、多领域的产销对接活动搭建合作桥梁,“线上+线下”动态更新发布重点产品、项目采购需求清单,通过“走出去,请进来”相结合,推动本地产业协同和跨区域拓市,让“吴忠特产”走向更广阔市场;另一方面深化银企合作,通过政策引导和平台服务,加大重点领域信贷投放,组织金融机构入企一线服务,开展精准融资对接,有效破解企业融资难题,为工业稳增长注入强劲金融“活水”。截至目前,已促成合作金额63亿元,为全区工业领域供需对接贡献“吴忠力量”。

固原市立足本地实际,以搭建供需对接平台为“硬核服务”抓手,精准匹配建材、煤炭等领域供需,有效打通产业协同“中梗阻”。勇于突破地域局限,主动对接平凉、庆阳等周边地区,带领企业“走出去”开拓市场。注重长效赋能,将短期对接与长期服务结合,借力大型活动促销特色产品,并引入技术培训、国际合作资源,助力马铃薯等特色产业全链条升级,激活内生动力。截至目前,已促成合作超4.68亿元,打造全域协同、精准高效的供需对接“固原创新范式”。

中卫市聚焦新能源、绿电交易、融资基金、建材等关键领域,开展分主题、靶向式的精准对接活动,活动紧扣企业所需。助力企业降低用电成本,拓宽融资渠道。同时,着力构建长效机制,通过健全项目跟踪机制、拓展线上线下平台维度,强化政策引导与服务保障,推动对接成果持续转化为发展实效。截至目前,已促成合作超23.6亿元,为工业经济发展注入强劲动力。

时代潮流,征途如虹。在全国统一大市场建设的新征程上,全区工信系统正以更加坚定的决心、更加系统的谋划、更加精准的举措,把供需对接这篇大文章做深做实,持续提升服务能力、持续提升产业能级、持续提升区域协作、持续提升对接实效,在畅通循环中厚植发展优势,在深化协作中拓展发展空间,让每一次精准的对接都是新活力的注入,每一份落地的协议都是新动能的积蓄,全力开创内外联动、供需互促、质效并举的产业新格局,奋力在宁夏高质量发展的画卷上写下浓墨重彩的新篇章!