



## 黄土坡上的“七鸡战场”

本报记者 李宏亮 文/图

在彭阳县的梯田与红梅杏树间，一座现代化生态养殖基地依山而建。毛色鲜亮的生态鸡在林下悠闲踱步，单轨火车穿梭山间，远处传来真人CS战场的欢笑声。这幅生机勃勃的乡村图景，源自“90后”大学生曹龙近十年的坚守与创新实践。

2015年，曹龙大学毕业后回到家乡彭阳县。刚回乡时，他种过蘑菇、玉米、小麦等传统作物。凭借闯劲和学习能力，他很快成为科技特派员，为当地企业、合作社和农户解决技术难题。他善于搭建桥梁，联系高校专家进行校企合作，被乡亲们亲切地称为“万能人”。

尽管技术服务做得风生水起，曹龙却始终怀揣着实体产业的梦想。2021年，他看中白阳镇南山村的梯田地貌和红梅杏树林，开始打造生态鸡养殖基地。“单纯养鸡，虽然品质高，但产蛋率低。”他将目光投向“农业+旅游业”的融合发展。于是，“七鸡战场”生态养殖基地逐渐成形——他引入单轨运输火车解决山地运输难题，利用山地地形和烽火台遗址打造真人CS“七鸡战场”。这种“梯田养鸡+文旅融合”的绿色产业闭环，让基地迅速脱颖而出。

创业成功的曹龙没有忘记乡亲。他探索出“共享农场”模式，企业与农户合作，农户负责日常喂养（每天约两小时），企业统一提供鸡苗、技术、销售和包装。销售后，农户每栋鸡棚（约2000只鸡）可获得约1.5万元的分红。还有“鸡别墅入户”模式，将小型鸡舍投放到农户庭院，农户利用房前屋后空间养殖生态鸡，公司负责回收并收取3%服务费，其余70%收益归农户。算下来，农户利用闲暇时间在庭院养鸡，一年能获得近万元额外收入。这些模式不仅降低了企业的管理成本，更盘活了农村闲置劳动力资源，为留守老人、妇女提供了就业渠道。

为了赢得市场信任，他多措并举，通过参赛将品牌推向全国；开发“云认养”小程序，实现透明化养殖；利用文旅项目引流，他创办的公司吸纳7名大学生就业。去年，基地实现了约50万元纯利润。

从心怀乡愁的大学毕业生，到带动一方的“新农人”，曹龙用智慧、汗水与情怀，在黄土高原上书写了自己的创业路。他的“七鸡战场”，不仅是个个人梦想的舞台，更成为激活乡村产业、带动乡亲共富的引擎，诠释着新时代青年投身乡村振兴的责任担当。



## 就业创业路上的多彩人生 系列报道之三十九/四十

本报记者 王鼎 马丽 实习生 卢毅 文/图

**创业路上的精彩「双打」**

本报记者 王鼎 马丽 实习生 卢毅 文/图

11月2日晚，银川金凤区的培华乒乓球俱乐部内，十几个孩子正专注练球。俱乐部创始人韩子雄和祁阳，向记者讲述了他们过去一年的创业历程。

这对搭档相识近二十年。“小学二三年级起，我们就在同一个训练队打球，虽然学校不同，但每天放学后坚持训练两小时，寒暑假更是整天泡在球馆。”韩子雄回忆。2008年北京奥运会时，他们读小学，国家队选手的英姿点燃了他们的乒乓梦。“一天不摸球拍，手就痒。”两人坚持训练，最终双双获得国家一级运动员称号。

毕业后，两人走上不同道路。韩子雄进入国企，曾被派往偏远山区。“每天面对群山，渴望回到球台。”而祁阳大学攻读设计，从大一起兼职乒乓球教练。“我慢慢发现，带孩子们打球比做设计更有成就感。”毕业后，他转行做了全职教练。

“其实创业的想法我们早就有了。”祁阳说。直到2024年冬天，他们决定付诸实践。“那半年，我们跑了不下五六十个场地。”他们最终在金凤区租下一间300平方米的场馆，摆进8张球台。2024年2月17日，培华乒乓球俱乐部试营业。

开业前几个月并不顺利。“来打球的人很少。”最冷清的一天，球馆只有他们两人。“一进门打开灯，空荡荡的，心里真不是滋味。”他们意识到必须主动走出去，于是开始拍短视频，祁阳负责剪辑与运营社交媒体，还在学校周边发传单。

努力渐渐有了回响。如今，俱乐部已有38名青少年学员和40多名成人会员，还有不少散客预约打球。

关于教学，两人理念一致：不要求每个孩子都走专业路线。“我们先培养兴趣和特长，让他们爱上运动，再谈技术。”韩子雄说，乒乓球对孩子的专注力、视力和小肌肉群都是很好的锻炼。

更重要的是意志的锤炼。“很多孩子输多了就想放弃，还有的因训练累而哭鼻子。但我们希望他们学会坚持，学会在失败中调整心态，这比运动本身更有意义。”

“以前是打工人心态，现在是为自己干。”祁阳感慨。韩子雄说：“创业虽然辛苦，但庆幸和我的搭档一起，再难的关卡，我们也一步步闯过来了。”

球馆里击球声持续不断，两位教练转身走入球台间，继续投入训练。关于未来，他们不追求一击制胜，只想稳稳接住每一个球，然后，继续打下去。

①祁阳就当日训练重点内容为小队员们集中讲解。

②祁阳（左）与韩子雄指导小队员开展热身训练。

③祁阳（中）指导小队员打磨技术动作，韩子雄（右）观察训练细节，二人分工协作，配合默契。

