

### 树立和践行 正确政绩观

## 科技创新深度嵌入产业转型升级

# 吴忠市实施12个产业关键技术攻关项目

本报讯(记者 铁志平)今年以来,吴忠市以科技创新深度嵌入产业转型升级,梳理现代化产业体系和技术谱系,找准关键薄弱环节和主攻方向,围绕新材料、清洁能源、装备制造等“7+4”产业,争取资金1947万元,组织实施了12个稀土金属铝合金技术、高精度智能控制放料阀等关键技术攻关项目,助推全市经济高质量发展。

针对当前供热系统因热网调控精度低、

热力失调,导致管网热量失衡、室温冷热不均及能源浪费的问题,宁夏银星昊忠仪表流控股份有限公司联合六盘山实验室、银川润海能源集团有限公司,开展面向供热管网热能控制的V型球阀生产工艺及可视化云端智能控制系统关键技术攻关。该项目完成后,预计2027年至2028年供暖期相比上一个供暖期,各个示范工程示范应用试点的供暖能耗节能10%以上;针对传统风电塔架因刚

度不足、荷载能力有限,难以满足高切变风速地区和低风速场景的需求,宁夏青龙新能源科技有限公司联合建筑材料工业技术情报研究所开展高强低弹模风电塔架关键技术研发,该技术可显著提升混塔塔架的抗裂性、耐久性和经济性,对新能源产业的降本增效提供了有力支撑。

“这些关键技术攻关项目,对推动吴忠市产业结构优化升级,培育新质生产力意义重大。”吴忠市科技局相关负责人介绍,为解决中小企

业研发力量不足的短板,吴忠市积极推动六盘山实验室吴忠工作站落地运营。“依托六盘山实验室吴忠工作站等科创平台,攻克一批关键核心技术,通过新材料技术赋能、清洁能源场景应用、高端装备支撑,实现新材料—清洁能源—装备制造产业链上下游协同联动,形成技术互促、产业互哺的发展格局,加快构建具有吴忠特色和比较优势的现代产业体系。”该负责人介绍。

## 银川市聚焦群众急难愁盼办好“开门一件事”

### 持续引导各村(社区)新班子,用看得见、摸得着的实事,回应群众期待

后,第一时间召集相关单位实地取证,督促运营方整改,通过加装减振垫、包裹隔音棉等举措,彻底解决了噪声扰民问题。

“之前,想排舞,只能在小区广场‘打游击’。现在,社区新班子迅速行动,协调物业清理闲置场地、规划功能分区,配备桌椅、乒乓球台等设施,将闲置空间打造成多功能活动中心,化解了老年人休闲无场所的烦恼。”兴庆区大新镇湖韵社区居民高俊

莲曾感慨道。

永宁县望远镇逸兰社区聚焦双职工、隔代照料家庭周末看护难题,联合第三方组建公益师资团队,推行“作业辅导+兴趣拓展+社会实践”组合服务,开展周六常态化公益托管,每月服务学生超100人次,惠及隔代照料家庭20户以上,为家长卸下后顾之忧。

西夏区镇北堡镇华西社区依托手工编织工作室,搭建“直播教学+带货”平台,建立“集中

培训+居家接单”就业模式,联动12个村、社区开展技能培训50余场次,吸纳400余名“宝妈”及残疾人就近就业,人均月增收超1500元。

今年以来,银川市聚焦群众出行、就业、社区治理等急难愁盼,累计办理民生实事上千件。银川市委组织部相关负责人表示,将持续引导各村(社区)新班子,把“开门一件事”转化为履职清单和推进机制,用看得见、摸得着的实事,回应群众期待。

本报讯(宁夏日报报业集团全媒体记者 焦小飞 黄英)4月8日,灵武市东塔镇黎明村村民王娟娟送完孩子,便直奔村集体韭菜大棚。新一届村“两委”将韭菜大棚产业提质增效作为“开门一件事”,目前种植面积拓展至57亩,今年村集体经济增收有望突破20万元。“一年收入3万元,还能照顾家人,心里特别踏实。”王娟娟说。

随着银川市村(社区)“两委”换届完成,新班子成员揣着民情日记本,扎根田间地头、小区楼栋,以“开门一件事”为抓手,聚焦群众急难愁盼,把实事办在群众心坎上。“终于睡上安稳觉了。”银川市金凤区贺兰山中路街道阅海万家社区居民马桂梅说。此前,阅海万家D区32号楼24户居民长期受地下水泵低频噪声困扰,多次投诉无果,社区新班子得知

本报讯(记者 姬禹)“这一袋残膜,送到村口的回收点,能换20多元!”4月8日,平罗县姚伏镇村民马占林将散落的废旧地膜拾袋装袋。如今,石嘴山市废旧农膜逐步实现资源化利用,去年该市回收残膜413吨,回收率达90.1%,走出了一条“政府引导+市场运作+群众参与”的农业废弃物资源化利用之路。

“我们鼓励农户自觉回收,全市统筹各类资金165万元用于农膜回收网点建设、残膜回收、处置利用等环节补助。”石嘴山市农业技术推广服务中心副主任刘建荣说。目前,全市建成14个残膜回收网点、23个农药包装废弃物集中回收点,让农户在家门口就能完成残膜交售。

残膜收上来,需要专业加工企业“消化”,从根本上解决了“收而不治”的问题。宁夏双峰环保科技有限公司是该市农膜回收加工的核心企业之一,与市辖区农膜回收部门签订残膜专项回收再利用合同,建立起“交膜—结算—补助”的规范化机制,以实际交膜单为依据兑付资金,企业凭出入账明细表申领补助300元至500元/吨,解决残膜收购的资金周转难题。走进该企业生产车间,废弃农膜和滴灌带等经粉碎、清洗、热融、挤压等工序,摇身变成再生塑料颗粒。“我们每年能消耗2万吨废弃农膜,生产的再生颗粒还销往甘肃、山东、山西等地,让田间残膜真正变成了工业原料。”该公司董事长刘俊峰说。

平罗县农膜回收加工点回收加工企业宁夏天雨节水科技有限公司,则用产业链思维让残膜回收更有“含金量”。其将回收的残膜进行二次分拣加工制成高品质塑料颗粒,每吨售价达3500元。这些颗粒又能进一步生产PE管材、农用地膜等农资产品,实现了“田间残膜—再生颗粒—农用品”的循环利用。

从农户自觉回收,到网点便捷回收,再到企业专业加工,石嘴山市已形成“农户回收、网点回收、企业加工”的良性循环。与此同时,当地加大执法力度,严禁销售使用厚度低于0.01毫米的农用地膜,从源头上减少残膜产生,让农膜回收治理更高效。



4月12日,参赛选手在赛前进行热身。4月11日至12日,自治区直属机关工委联合自治区体育局、自治区总工会,在宁夏奥体中心举办自治区直属机关第九套广播体操预赛、决赛暨机关全民健身倡议活动,共有57支队伍、上千名干部职工参加。本报记者 陈瑶 马楠 马赛尔 摄

## 春风里,4.5万人踏上务工路

本报记者 马照刚

连日来,每天早晨临近7时,同心县零工市场门前的广场就已人头攒动,大巴车准时亮起车灯。

“大家排好队,清点人数,身份证都带齐了吗?”劳务经纪人金菊扯着嗓子招呼着,手里攥着一份花名册,挨个点名。她身后,几十名乡亲拎着水壶,揣着干粮,陆续登车,去邻县的种植基地干农活。

“跟着金菊干,放心!”丁塘镇的杨丽坐在靠窗的位置,笑着说,“早上出门干活,晚上就能回家,一天不耽误。一年能挣两三万块钱,家里老人孩子都能顾上。”

这是同心县春日务工热潮中的一个普通清晨。

今年以来,同心县抢抓东南沿海企业复工复产、内陆项目开工建设的黄金期,以“春风行动暨就业援助季”为牵引,劳务输出持续

升温。最新数据显示,一季度实现劳动力转移就业4.5万人,劳务收入2.3亿元。

42名劳务经纪人活跃在城乡一线,每天组织几十辆大巴车、公交车,将4500余名务工人员从“家门口”送到“厂门口”。同心县人社部门与乡镇零工驿站联动,构建起“城区15分钟、乡村5公里”就业服务圈,一站式解决岗位推送、政策解读、维权服务等。截至目前,已“点对点”输送14批次、1501人,奔赴广东、浙江、福建、山东、内蒙古等地务工,覆盖电子制造、光伏安装、现代农业、防沙治沙等多个领域。

在同心县劳务经纪人队伍中,金菊是乡亲们口中的“金牌带头人”。她每年稳定带领100余名村民前往吴忠市红寺堡区、中宁县周边务工,种瓜、选苗、摘辣椒,一年能干上六七个月,人均收入2万元到3万元。

“活儿靠谱,钱到手快,跟着她干心里踏实。”这是工友们对金菊的一致评价。

而专注向广东省、福建省输送务工人员的丁塘镇劳务经纪人张晶,同样干得风生水起。2025年10月至今,他已输送1600余人,稳定务工占比达80%,月综合工资在5000至6000元之间。豫海镇的白云已跟着他干了两年,“岗位靠谱,收入稳定,心里特别踏实”。

从内蒙古达拉特旗的土豆田,到河南郑州的路面维护现场,从甘肃陇西的建筑工地,到沿海省份的电子厂流水线,同心务工者的身影遍布全国各地。劳务经济,正成为乡村振兴的“铁杆庄稼”。春风正劲,一辆辆满载希望的大巴驶向远方。同心儿女用汗水浇灌梦想,通往共同富裕的路越走越宽。

## 自治区市场监管厅推广“群众点查、公开执法”监督模式——

# 外卖“云监工”守护舌尖上的安全

本报记者 陶涛

监管厅推广的“群众点查、公开执法”监督模式。该模式邀请群众通过手机屏幕当“云监工”,全程参与食品安全监管。

“检查得很全面,既有监管又有服务”“针对性排查外卖小店,监管到位”“好好查一查外卖食品安全”“可得好好查,现在天天点外卖”……执法过程被“云监工”看到后,后台留言不断。

“小区门口那个炸串摊,油都黑了还在用。”网友一条私信,执法人员第二天就赶到摊前。贺兰县市场监管局从网上评论里找漏洞,从私信里挖线索。群众反映哪里,检查就跟进到哪里。问题整改完,结果第一时间在网上“晒”出来。

这种“线上收集—线下快处—结果反馈”

的闭环,让每个人都能参与守护“舌尖安全”。一位常点外卖的年轻人说:“以前觉得食品安全监督离我们很远,现在我们都当‘云监工’,看到问题被整改,比点赞还痛快。”

创新带来了意想不到的效果。贺兰县辖区餐饮单位平均检查频次下降,整改达标率却明显提升。执法人员从“疲于奔命”变成“精准发力”,商户从应付检查转向主动规范。

“处罚不是目的,规范才是根本。”贺兰县市场监管局工作人员介绍,他们坚持“曝光—指导整改—复查”全链条闭环,累计帮助86家商户完成规范化改造,组织培训会10余场。更可喜的是,一批规范经营的商户脱颖而出,沙海路特色餐饮联盟、金贵大集美食街

等成为“线上引流、线下消费”的样板。银川市市场监管局执法人员也把摄像头带到了无堂食外卖店、早餐店、网红榜单店,邀请群众在线监督、实时“围观”。从后厨脏乱到明厨亮灶,从揭露问题到彻底整改,一场场“阳光下的执法”,让食品安全看得见。执法人员更把每一次执法都变成一堂生动的普法课。

“食品安全没有旁观者。在我们身边,‘舌尖上的安全感’正随着一场场‘阳光执法’,一点点照进现实。”自治区市场监管厅相关负责人表示,该厅持续完善“群众点查—曝光—指导整改—复查”全链条闭环,邀请更多群众、网友担任“云监工”,让执法更透明、让治理更有效、让群众更放心。

### 宁报微评

## 文明在细微处生长

赵慧

“书送有缘人,你直接拿走。书到了爱书人的手里,才真正有价值。”在车水马龙的都市中,网约车本是匆匆过客的短暂停留地。银川网约车司机刘凤河,却用后座一个小小的布袋,打造出一方流动的“微阅读角”,里面装着对书籍的朴素热爱,还有一份“书送有缘人”的纯粹善意。

现代生活中,有人醉心于碎片化阅读不能自拔,就有人渴望在书本阅读里遇见共鸣、从字里行间汲取力量。刘凤河车上这只小小的阅读袋,恰好为奔波赶路的人们开辟了一方安放情绪、交流思想的流动天地。在这片小小的天地里,因书结缘的故事不断流转,陌生人之间的欢喜与困扰也在阅读中彼此映照、相互治愈。

于细微处藏善意,于平凡中见光芒。刘凤河的网约车,就像穿梭在城市街巷里的一束微光,虽不耀眼,却足够温暖。那份因珍视书籍、热爱分享而生的朴素用心,为标准化、程式化的商业服务注入了一股直抵人心的温情,让乘客在匆忙旅途中邂逅了一份意外的温暖,照亮了快节奏生活里人们对精神共鸣与心灵慰藉的深层渴望,也在一次次不期而遇的相逢、心照不宣的传递中,赋予了网约车司机这份平凡职业更丰盛、更动人的意义,让城市文明四个字有了具体可感的模样。

一座城市最好的名片是人,最美的风景也是人。城市文明从来不是宏大的口号与遥远的目标,而是藏在一个个普通人的举手投足间,融在一件件平凡小事里。每个人都多做一点点,一座城市就有余力去温暖更多的人。愿这份以书为媒的温暖持续蔓延,感召更多人在生活工作中主动传递善意、分享美好,串联起城市中流动的情感与温度,让文明之光在细微处生长,于烟火日常里生生不息、熠熠生辉。

## 全国春季“村晚”在利通区启幕

本报讯(宁夏日报报业集团全媒体记者 李霞霞)4月11日,“春韵利通 共富新篇”2026年全国春季“村晚”示范展示活动在吴忠市利通区上桥镇涝河桥村启幕。活动通过文艺演出、农特展销、趣味运动、汉服巡游等多元形式,生动展现涝河桥村在乡村振兴进程中的崭新气象。

活动现场,歌舞《涝河桥开满振兴花》震撼开场,演员们手持花扇踏歌起舞,瞬间点燃现场氛围。表演《多彩利通欢迎您》以明快活泼的节奏,展现了利通区文旅融合发展新气象。戏曲联唱《梨园声声颂党恩》韵味悠长,演员们以精湛的演绎诠释家国情怀,落幕后观众爆发出阵阵喝彩。

与热闹的农特展销区相呼应,涝河桥民俗文化体验区内活力满满。击鼓传花、套圈等趣味项目火热开赛,游客与村民自发混合组队,在欢声笑语中互动竞技。汉服体验、传统文化讲解等环节,让游客在沉浸式体验中感受中华优秀传统文化的韵味。“不仅节目好看有特色,还能逛特色集市,品地道美食,沉浸式体验乡村生活。”市民牛玲感慨道。

本次春季“村晚”打破传统“一日演出”模式,同步配套“宿在乡野 玩转夏夜”民俗体验周活动。活动期间,游客白天可参与农事体验、手工制作、田园摄影等项目,亲身感受乡村生活的乐趣,夜间可观看星空电影、聆听民谣弹唱、品尝宵夜,真正实现从“看一场演出”到“体验一种生活”的升级。

“四季村晚”是文化和旅游部公共服务司打造的乡村特色文化品牌,在全国范围内遴选文化基础扎实、活动特色鲜明的乡村作为示范展示点。

## 曾伟明:我要在惠安县建一个“闽宁会客厅”

宁夏日报报业集团全媒体记者 陈秀梅 王丽融

4月9日,记者走进福建省泉州市惠安县宁夏展销中心,只见葡萄酒、枸杞、黄花菜、花生油、牛羊肉、杂粮、果脯等几十余种宁夏农特产品琳琅满目,不少顾客在专心选购。

货架间挂着一幅宁夏文化旅游景点分布图,泉州市芸芸投资发展有限公司总经理曾伟明看着地图说:“宁夏从南到北,我都走遍了。几天前,我刚从宁夏回来,这是我第24次去宁夏。”

3月31日至4月5日,自治区政府驻福建办事处邀请曾伟明赴宁夏开展闽宁协作洽谈工作。“我3天走访了10家企业、4家单位,收获满满。我深入了解了宁夏枸杞、特色食品、牛羊肉的深加工技术和市场拓展情况。”曾伟明表示,“此行的目的,就是想让展销中心里的宁夏好物更丰富,让福建消费者的选购面更广。”

曾伟明与宁夏的不解之缘始于2014年。那年,在宁夏工作的一位朋友告诉曾伟明,宁夏农特产品品质好,还有帮扶政策和良好的营商环境,建议他来宁夏走走看看。于是,曾伟明跟着十多个人第一次到宁夏考察。

“说实话,当年我只是抱着试试看的态度。没想到,贺兰山东麓一款西夏王外交使节酒,入口醇香,令我陶醉。手抓羊肉一次吃了3斤,还品尝了碗蒸羊羔肉,最后又喝了八宝茶解腻。瞬间,宁夏特产在我的心里留下很深的印象。”

次年,曾伟明先从宁夏农垦西夏葡萄酒源头入手,开拓市场;2019年,葡萄酒销售全渠道覆盖;2022年,惠安县与吴忠市红寺堡区结对帮扶,同年7月31日,红寺堡区农特产品泉州运营中心落户惠安县。在推广宁夏农特产品和葡萄酒的过程中,曾伟明进一步创新模式,向社会招募“闽宁红韵推荐官”和“闽宁好物推荐官”。

“我想把惠安县宁夏展销中心升级为‘闽宁会客厅’,打造一站式闽宁协作交流平台、招商引资平台及两地党政交流平台,构建‘文旅+品鉴+销售’融合模式,多场景、多维度、全方位推广宁夏好物。”

目前,占地680平方米、上下3层的“闽宁会客厅”已具雏形。一层建成品牌展销·乡味宁夏·妙选银川宁夏好物核心展示与交易阵地,集中展示宁夏特色产品、葡萄酒等;二层是闽宁特色元素展示区,呈现闽宁协作成果、宁夏地域文化特色,打造沉浸式文化体验空间,还设有适配商务洽谈、直播带货、项目研讨等功能的空间;三层的餐桌、厨房也已建好,在这里可体验到地道的宁夏风味。

“从2022年至今,我们公司的宁夏葡萄酒和农产品销售额,已从500万元上升至2000万元。”曾伟明对宁夏好物越来越有信心,他告诉记者:“今年,公司的宁夏好物品类上架达到50种以上,以枸杞、葡萄酒、牛羊肉、杂粮、八宝茶、干货等宁夏六特产核心爆款为主。明年将扩充到80种,侧重补充特色农产品、文创、预制菜等。我们要争取把‘闽宁会客厅’建成贺兰山东麓产区展销中心、闽宁协作示范店。”