

两化一振兴 塞上清新篇

整地引资 改土育肥

惠农区盐碱地上种产业

本报讯(宁夏日报报业集团全媒体记者 安小霞)4月21日,石嘴山市惠农区燕子墩乡路家营村,工人们正在盐碱地上抓紧架设立柱。10天后,20座智能温室将拔地而起,栽植的串珠番茄直供上海、广东的超市。不远处,庙台乡李岗村的温室里,蚯蚓粪正悄然改良着板结的盐碱地土壤——这里的博洋九号甜瓜同样长势喜人。

“我们村的土地资源匮乏,盐碱化程度很高。”路家营村党支部书记徐波直言不讳。耕地红线不能碰,发展空间从哪来?2018年起,村里陆续“淘”出6块盐碱地,填平、垫高,在惠农区自然资源局支持下变更为设施农用地。

本报讯(宁夏日报报业集团全媒体记者 段春)4月23日,中卫市海原县树台乡梧桐村村民李世奎在驾校货车训练场上专注练习移库。作为贫困户,他享受了4000元的B2驾照培训补贴,已训练20余天。“等拿到驾驶证,我也能开车挣钱了。”他说。今年以来,海原县以技能培训、岗位供给、劳务品牌建设为重点,全力推动就业工作。截至目前,全县已有7.16万名农村劳动力实现转移就业,累计创收近6亿元。

“海原司机”作为国家级劳务品牌,已成为当地重要的增收渠道。今年,海原县联合多家驾校开展定向培训,确保学员培训后能上岗、上岗后能增收。像李世奎这样慕名而

来,“这就是村里发展产业的‘原始资本’。”徐波说,这些地种不了粮食,但可以“种”市场。

利用整理出的土地,路家营村主动出击,招引了多个特色产业。今年引入现代设施农业产业园建设项目,由中管禾欣(宁夏)科技有限公司投建,分两期推进,主要建设46座薄膜连栋温室,预计今年10月全部完工。“宁夏的光照与温差是种植高品质果蔬的天然优势,且政府支持力度大。”企业负责人周金明解释投资缘由。据徐波介绍,本月底一期建设项目完工后即定植串珠番茄,未来这里将成为石嘴山市最大的串珠番茄基地。项目带动土地租金从每亩500元涨到750元,每年为

村民直接增收250元以上,增加近500个季节性就业岗位,村集体年增收约15万元。“我们村从一个曾有外债的薄弱村,到2025年实现了集体纯收入86万元,完成了向‘强村’的跨越。”徐波说。

李岗村则选择了另一种方式——既然地差,就改土。

由于设施农业在基本农田上建设受限,李岗村的温室多建于地理条件较差的一般耕地上,这些土地的盐碱成分高,土壤性质不佳。

“2021年开始尝试使用蚯蚓粪改良土壤,别说不真不错,作物植株长势更旺,病害减少,化肥农药用量也降低了。”李岗村党支部

书记邹金虎介绍道。此前,他们每年约外购蚯蚓粪100吨,每吨500元。2025年开始自主生产,售价400元左右,“一方面供本村大棚使用,另一方面也计划向周边盐碱化较重的地区推广销售。”其产品在海原区高标准农田建设项目中进行销售,探索出了一条“以用促产、以产养地”的可持续发展模式。

一个是“整地引资”的主动开拓,一个是“改土育肥”的内生培育,两条路径,同一逻辑:惠农区没把18.8万亩盐碱地当包袱,而当作资产用心经营,向盐碱地要效益,从劣地挖潜力,这正是当地特色农业突围破局、提质增效的关键密码。

海原7.16万农村劳动力转移就业创收近6亿元

来的学员越来越多。在“海原司机”品牌带动下,“海原大厨”“海原庖丁”等本土劳务品牌也迅速成长,推动劳动者从“体力型”向“技能型”转变。

海原县就业创业局工作人员王绍坤介绍,今年以来全县已举办职业技能培训班21期,培训1031人。“很多课程围绕紧缺工种设置,培训后就就业率很高。”他说,“我们依托人社一体化系统,动态摸排各乡镇劳动力就业意向和技能水平,实现培训与需求精准

对接。”

今年以来,就业部门先后赴广东、江苏、浙江等地开展访企拓岗4次,挖掘优质岗位近1.1万个;举办“春风行动”招聘会9场,提供岗位4100余个,通过“点对点”专车输送务工人员2425人。大学毕业生田梅在零工驿站看到北京地铁安检员招聘信息后,前来详细了解情况:“在网上看到直播招聘,想来面对面咨询,尽快把工作定下来。”

就业有门路,创业有支持。海城镇居民

罗凯清4月初申请创业担保贷款,不到两周30万元就到账了,他计划用于二手货车经营。据统计,一季度全县累计发放创业担保贷款158笔共3960万元,培育创业实体165个,新增就业岗位380个。

海原县就业创业局负责人表示,该县将继续围绕技能培训、岗位开发、品牌培育持续发力,力争全年实现城镇新增就业1000人以上,农村劳动力转移就业11万人以上,创收24亿元以上。



足够精彩

“宁超”联赛将于5月至10月在银川市、石嘴山市、吴忠市、固原市、中卫市等8个赛区陆续举行,首场比赛于5月1日在银川览山公园开赛。赛事为男子11人制,共有8支属地代表队参赛,采用主客场双循环赛制,全赛季共56场比赛。

4月24日上午,宁夏师范大学足球场上,固原市足球队队员进行合练。5月3日,球队将客场对阵武汉市足球队。

宁夏日报报业集团全媒体记者 师越 见习记者 马国军 摄

4月24日,在平罗县全民健身中心室外操场,平罗县足球队队员刻苦训练。 本报记者 姬禹 摄

镇北堡西部影城推出「艺术盲盒」

本报讯(宁夏日报报业集团全媒体记者 张雪梅)4月22日,记者从镇北堡西部影城获悉,今年“五一”假期,镇北堡西部影城将推出融合国际街头艺术与国家级舞台美学的“艺术盲盒”系列活动,将传统景区升级为沉浸式艺术现场。活动将于5月1日至4日在银川市西夏区镇北堡西部影城内举行。

作为本次“艺术盲盒”的首波重头戏,5月1日至2日,来自法国的顶尖街头艺术团队将每日献上两场“火焰戏剧”与互动巡游。届时,“吆喝火人”将在近距离表演中制造强烈的戏剧张力;“鸟人”则化身奇幻角色穿梭于街巷,与游客零距离互动;奇美拉乐队的现场音乐将与火焰、舞蹈交织,彻底打破舞台与观众的界限。5月2日至4日,杭州亚运会开幕式原版节目《鲛鱼》将登陆影城。演出采用原规格巨型道具,再现巨鱼游弋的震撼场景,将东方美学的宏大叙事带入游客视野,也为亲子家庭提供了一堂生动的传统文化体验课。

景区建议,游客若时间充裕,可选择5月1日抵达,集中体验法式街头艺术的狂欢;5月2日则可驻足观赏“法国火舞”与“东方巨鱼”的精彩接力。若行程紧凑,5月2日当天也是集中打卡两大核心节目的优选时段。需要注意的是,演出安排将根据天气情况微调,建议出行前关注官方通知。

(上接第一版)

供给侧企业也亮出“硬核技术”。西北轴承负责人针对轴承痛点提出供给方案:“进口轴承使用寿命的95%,我们完全能做到,价格只有进口的三分之二。保障服务到位,一个半小时随叫随到。”

吴忠仪代表拿出“真本事”为需求企业解难题:“我们干了60多年,手里有维修百万台国内外阀门的数据库。我们不仅卖阀门,

从轮流汇报到现场“抢麦”

更卖精准维保。设备哪里容易坏、什么时候更换,大数据算得明明白白。”

共享精密加工代表亮出了过硬的加工能力:“我们最大加工直径12.6米,高度8米。周边电厂、化工企业的汽轮机转子、大型压缩机机壳返修,不用再千里迢迢运到沿海地区。我们就在银川市西夏区,2个小时就能到现场。”

在这场坦诚相见的供需碰撞中,宁夏装备制造业的“家底”清晰地展现在化工企业面前。自治区工业和信息厅相关负责人现场梳理出清晰的产业对接逻辑——不是单打独斗,而是组建七大服务团队联合攻关:化工钢结构装备领域,共享、相盛、华能达、宁钢等联合开展化学反应装置攻关;化工管道装备领

域,吴忠仪表、朗盛精密、金泉泵业、才远达泵业等联合开展高精度流量控制攻关;化工传动领域,西北轴承、大地西北煤机等联合开展高可驱动装置攻关;智改数转领域,电信、移动、方达等提供AI大模型解决方案;工业机器人领域,一工机器人、巨能机器人等攻关无人巡检等装置;绿色节能领域,三瑞、华能达、森源等联合开展零排放装置攻关;化工电气领域,凯晨、银利、宝胜等联合开展绿色节能装备攻关。

(上接第一版)

借着灯火与暖意,张健拿出熬夜打磨、反复斟酌的调研报告,直言不讳点出鲁家村发展的两处堵点。

其一,利益联结松散。村集体与18家家庭农场绑定不深,农场自主经营获利,村集体收益微薄。一旦农场迁址,村集体产业根基必将受损。

其二,忽视群众诉求。外来资金驻村兴业,抢占红利,本地村民增收无路,颇有怨言。干群合力不足,必将成为乡村长远发展的阻碍。朱仁斌愣住了。

一个月时间,这小子不仅学会了“招”,还号准了“脉”。朱仁斌拍着张健的肩膀说:“以后别叫朱书记,叫我师父!”

“师父”也不藏着掖着,朱仁斌结合东永固村地域特点、资源禀赋,开出三剂发展良方:一是产业为基。西北乡村区位优势不足、文旅资源匮乏,很难依靠第三产业弯道超车,唯有做实做强特色产业,夯实发展根基,方能长远发展。

二是运营前置。整村规划必须立足一二三产业深度融合,所有项目建设、空间布局都应围绕长效运营谋划设计,杜绝重建轻营的短视倾向。

三是双向发力。村党支部书记作为“头雁”,既要俯身为民办事解忧,凝聚民心合力,

“头雁”南飞寻路记

又要主动向上对接,积极争取政策与资金支持,上下同心,发展才有底气。

那一夜,火墙很旺,话很长,直至凌晨。

次日,“徒弟”走后,朱仁斌随即致信石嘴山市领导,翔实讲述张健跟班学习的表现与眼界,恳请当地政府给东永固村的发展给予扶持。

回乡不久,张健向市领导汇报学习成果、梳理发展思路。市里高度认可,拨付100万元乡村振兴启动资金。

有了这笔关键资金,东永固村发展迈出关键一步——60万元完善产业基础设施、补齐硬件短板,40万元聘请鲁家村专业规划团队量身定制整村运营蓝图,为这个西北小村的蝶变埋下伏笔。

“头雁”定航

宁夏枸杞声名远扬,且属劳动密集型产业,东永固村村民熟悉种植全链条,家门口就能挣上钱。

石嘴山市召开东永固村规划论证会,与鲁家村规划团队“发展枸杞产业”的思路不谋而合——以“杞”兴村,产业富民的调子定了下来。

几年来,东永固村锚定枸杞产业,一步一个脚印,村集体收入从2019年的8.4万元跃升至2025年的1200万元。名声响了,区内外

来学习的村党支部书记络绎不绝,都想破译东永固村振兴的“密码”。

张健总会拿自己“说事”——早年结对鲁家村,虽未立马换来真金白银,却把最管用的经验带了回来。

第一样,理念不能跑偏。

2018年,农村人居环境整治刚推开,不少村干部理解得浅,觉得无非是拆围墙、清猪圈、改厕所。结果,钱没少花,村子是漂亮了,可年轻人还是像断了线的风筝般往外飞。

没有产业支撑,再美的房子也是空壳。张健不搞花架子,他一手抓卫生,一手抓产业。到2021年年底,全村枸杞产业完成布局,东永固村一跃成为石嘴山市产业发展的标杆村,上级参观考察不断,他也借机反映堵点,接连争取到项目资金,把美丽乡村从“面子”做到了“里子”。

第二样,发展不能停步。

有些村干部刚干出点起色就“翘尾巴”。张健深知,见识决定胆识。他年年往外跑,越跑越心惊:“咱们跟外边的差距太大了。”

如今的东永固村,早已跨过“搞建设、整环境”的1.0阶段,迈入了“做运营、提效益”的2.0版本,正朝着“共同富裕”的3.0版冲刺,目标就是村里的老人养老、孩子上学全由村集

体兜底,年轻人不用背井离乡,家门口就有赚钱的营生。

这话不是吹的。

现在村里的老年食堂,一天提供两顿正餐,老年人一顿饭最多花5元。2024年起,东永固村实现了人口净流入,不少在外打工的人回来修缮老宅。

这些年,张健和朱仁斌每年至少互访一次,每次去鲁家村都有新启发。

2025年3月,张健看见鲁家村红山楂农庄的几名大学生管家,靠抖音、小红书直播农产品,一场就卖了十几万元。回来后,他拉着村里的大学生运营团队拍段子,过年那支“喊你回家吃饭”的短视频,播放量突破10万。今年清明小长假,村里的生态餐厅天天爆满,绝大部分顾客都是刷到视频慕名而来的,原本每天最多接待18桌的餐厅,最火的一天排了27桌。

张健本就对枸杞情有独钟,2016年回乡创业,他选中的赛道就是种枸杞。

有人说“村党支部书记的爱好决定这个村的方向”,这话听着悬,张健却觉得实在:“会种菜的书记多半搞蔬菜种植,厨艺好的书记爱做农家乐,懂养殖的‘牛把式’肯定往畜牧业上使劲……不怕村党支部书记没思路,就怕没长处,没热爱。凭擅长谋发展,劲头才足,哪怕堵死百条路,也能凿出第101条!”



郑永丽:读懂平凡生活里的幸福

宁夏日报报业集团全媒体见习记者 乔新宇 车雪龙 文/图



这10年间,读书成了郑永丽的爱好。



2016年4月26日,郑永丽38岁生日当天,正逢银川至敦煌Y675/8“丝路驿站—沙坡头号”品牌列车开行,她作为沙坡头旅游景区银川办事处工作人员前来参加启动仪式。

本报记者 白茹 摄

4月26日,在宁夏沙坡头旅游景区银川办事处,我们再次见到了《那一天有我》栏目的老朋友——郑永丽。说起这10年,郑永丽十分感慨:“能在沙坡头景区工作这么久,是我的幸运。一个人如果能在同一个单位长期坚守,不仅是自己的幸福,也是单位的幸福。”她言语间,满是对这份工作的深厚情感。自加入沙坡头景区以来,她便一直扎根在银川办事处。虽不直接面对游客,但她也像景区运转的“中板神经”,精准对接各环节需求,保障不同部门之间的协作,深度参与景区的运营与发展。

聊起生活的变化,郑永丽的眼中泛起涟漪。10年前接受采访时,她的孩子还没上小学;如今,孩子已是高二的学生,再过几年就要走进大学。时光飞逝,她更加珍惜与家人相处的每一刻。“以前总觉得还小,可看着孩子一天天长大,长辈渐渐变老,才真正体会到时间的宝贵。”

在这10年间,工作之余,读书成了她最稳定的爱好。最初只是想给孩子讲睡前故事,后来内容渐渐丰富起来。她选的都是自己读了有共鸣的作品:有记录边疆生活趣闻的《阿勒泰的角落》,有探讨平凡日子经营之道的《怎么过好这生活》,还有梳理工作与生活的《断舍离》。她说,读书不为追求播放量,只是觉得书里的内容曾帮过自己,便想利用空闲时间录成音频,把好书推荐给更多人,这样更有意义。几年下来,她积累了上百条录音,没怎么宣传,却在录书平台上成了不少老听众心中特别的“陪伴音频”。

回望这10年的成长与变化,郑永丽说:“感谢《宁夏日报》给我这次回顾与分享的机会,让我能重新审视自己走过的路、经历过的事。”她也期待,在未来能继续与沙坡头景区携手同行,共同成长。生日之际,她许下这样的期许:在这个纷繁复杂的世界里,愿和平安宁永驻,人人都能过上幸福美满的生活。

宁东担保首笔“税担贷”业务落地

本报讯(记者 姜璐)“去银行办理贷款,手头没有合适的抵押物,可是难倒我们了。”宁夏宝丰储能材料有限公司相关负责人说。不久前,宁夏宁东融资担保有限公司(以下简称“宁东担保”)创新推出“税担贷”金融产品,首笔业务成功落地宝丰储能。

作为自治区新型储能产业链的重点企业,宝丰储能处于发展关键时期,面临阶段性流动资金周转压力,传统资产抵押模式难以匹配其高效融资需求。宁东担保获悉其诉求后,第一时间组建专项服务小组,联动宁东基地税务局,深度挖掘企业纳税信用价值,创新推出“税担贷+增值税留抵退税反担保”融合模式,将宝丰储能的优质纳税信用转化为融资信用,以留抵退税权益作为增信保障,仅用5个工作日便完成全流程审批,向宝丰储能发放2亿元贷款,既破解抵押难、担保难的痛点,又严格遵循数据安全与企业授权原则,实现信用价值、政策红利与金融服务的精准对接。

今年以来,宁东担保始终坚守服务实体经济初心,聚焦助力科技金融、支持乡村全面振兴等重点任务,持续迭代创新担保产品与服务模式,推出“科创担”“链融保”“信用担”等特色产品,全力擦亮“宁东速度”金融服务品牌。截至3月底,宁东担保在保企业103户、余额29亿元,其中小微“三农”在保84户、余额19.96亿元,科技型及专精特新企业在保45户、余额11.27亿元,一季度累计新增5.8亿元担保服务。同时,宁东担保持续优化区域营商环境,通过“借新还旧”“无还本续贷”、减费让利等务实举措,精准为企业减负纾困、赋能成长。

助企发展 担保同行