

产业发展也需一双善于发现的慧眼

虎叔

推动产业发展,最大桎梏不在资源短板,而在固化僵化的思维、安于现状的心态。思维不换位、格局不开,再好的机遇也会擦肩而过。反之,敢想敢闯、善作善成,再大的短板也能转化为优势。

说起产业发展,很多人能想起来的,就是靠山吃山、靠水吃水。但固原市原州区养殖户王维军的创业逆袭,打破了这种认知。

传统印象中,中华绒螯蟹繁育是沿海地区专属技能,西北内陆被公认为“养蟹荒漠”。2013年,不信邪的王维军投身螃蟹养殖。创业之初,虽因技术匮乏、经验不足,接连亏损,但他没有退缩,一边外出求学,对接科研院所,一边琢磨蟹苗本土化培育,把固原海拔高、气温低、病害发生率低的天然养殖优势融入其

中。2024年,他成功培育出抗逆性更强、成活率更高的蟹苗,破解了内陆养蟹痛点不说,短短两年间把近3万公斤优质驯化蟹苗销往区外,也让固原一举成为西北蟹苗重要供应地。

从“一无所有”到“无中生有”,王维军靠的不是先天资源,而是善于发现当地天然养殖优势的慧眼、敢当第一个培育本土蟹苗人的勇气和不屈不挠的韧性。

而宁夏的产业版图上,类似的故事并不少:面对遍布废弃矿坑的贺兰山东麓,我们看到的不是满目疮痍,而是得天独厚的光热、土壤、水文条件,最终历经多年精耕细作,让贺兰山东麓葡萄酒蜕变为享誉国内外的“紫色名片”;中宁县锰产业的原料、市场两头在外,但天元锰业跳出资源依赖思维,通过外引原料、内提技术,深耕链条,培育出了全球领先的锰基新材料产业集群……

跳出宁夏看全国,习近平总书记要求我们进一步总结好、运用好的“义乌发展经验”,更是产业“无中生有”的经典范本。义乌从小商品摆摊起步,

深耕细分赛道、完善产销体系,集聚市场资源,硬生生打造出全球最大的小商品集散中心,书写了县域经济崛起的传奇。

无论是我区特色产业的突围,还是义乌商贸的崛起,发展的底层逻辑高度一致:优质产业从来不是天然禀赋的专属馈赠,而是思维破冰、创新突破、久久为功的成果。推动产业发展,最大桎梏也不在资源短板,而在固化僵化的思维、安于现状的心态。思维不换位、格局不开,再好的机遇也会擦肩而过。反之,敢想敢闯、善作善成,再大的短板也能转化为优势。

从近些年新疆三文鱼“跃”上世界餐桌、江苏“凭空”打造火遍全网的“苏超”等不断涌现的产业发展奇迹来看,如今,正是一个数据、技术、创意等新型生产要素加速流动的新时代,产业发展逻辑已然重塑,产业竞争也早已告别单纯比拼资源、区位的初级阶段,更多比拼的是发展思维、格局视野、创新能力和实干韧劲。对宁夏来说,我区在许多领域或许存在先天条件之“无”,但恰恰这种先天

不足,常常能够倒逼观念更新、优势挖掘、技术攻坚、效能激活,并以此淬炼出后天竞争之“有”。

所以,能否写出更多“无中生有”的神来之笔,就取决于我们能不能更加具备善于发现“自身美”的眼睛,能不能“异想天开”以创造性思维调动各类资源。当然,“无中生有”也不是凭空而来,而是需要立足实际、精准施策,既要敢于突破突围,摒弃无资源不发展、无先例不创新的保守心态,大胆探索空白领域;也要善于因地制宜深挖气候、生态、土地、人力等隐性禀赋,做到缺资源借资源、缺市场育市场、缺机制建机制,一步一个脚印把劣势变优势、短板变跳板。

说到底,敢想、会干、拼到底,才能赢得新天地。在通往现代化的道路上,做大做强做优特色产业是必须拿下高分的考题,是墨守成规应付作答,还是“无中生有”积极破题,答案已不言而喻。



微语观潮

让更多老年人找到“发光”舞台

沈琪

在宁夏,有一支平均年龄70多岁的银发宣讲团,自2021年以来,团队累计开展宣讲3000余场,覆盖听众超12万人次,却从未拿过一分钱讲课费,用实际行动传递了老有所为的担当。

退休生活该如何度过?很多人觉得,老年人就该安享清闲,不必再费心费力。但实际上,老年人有所为,不是要求老年人像年轻人一样冲锋陷阵,而是让他们在力所能及的范围内,找到适合自己的“发光”方式。就像宁夏这支银发宣讲团,只是讲一段过往经历,或者送孩子一张老邮票,却在无形中传递了力量:听过宣讲团爷爷奶奶讲红色故事的

孩子,可能会主动在班级里分享革命先辈的事迹,把这份家国情怀悄悄传递给同学;目睹老年人用亲身经历诠释奉献的邻居,可能会主动加入社区志愿服务团队,用行动延续这份温暖……而这样的力量,不仅让老年人自己活得有奔头、有滋味,也给社会增添了无限温暖。

退休不是人生的“终点”,而是换个方式继续发光的“起点”。有信仰的人,永远不会被岁月磨掉棱角;愿意发光的人,一辈子都带着少年般的赤诚。这份不被年龄定义的担当、不因退休褪色的热爱,才是老有所为最动人的模样,也为更多老年人活出精彩晚年写下了生动注解。

精准破解乡村建设核心难题

尉迟天琪

据报道,自去年开始,我区加快推进农村基础设施建设,坚持“村民事、村民议、村民定”原则,把项目谋划的起点放在村组一线,议事重点由村民共同研究商定,迫切需要解决的问题则逐一梳理后滚动实施。

“村民事、村民议、村民定”,看似简单的治理理念,却精准破解了乡村建设的核心难题。乡村全面振兴不是模板化的翻新改造,而是贴合乡土民情、贴合群众需求的精准赋能。如果只习惯于自上而下规划,哪怕项目齐全、成效亮眼,也会出现“建非所需、用非所急”的问题。相反,一线议事平台往往能打通政府与村民的沟通壁垒,让乡村

建设回归为民初心。从数据来看,建设村内道路1096公里,安装路灯1.6万盏,完成村庄绿化1159亩,清理整治坑塘沟渠1214处……一线议事,不仅推动乡村面貌发生蝶变,更折射出乡村治理理念的升级,从大家好看着眼,才能真正提升生活幸福感。

乡村建设好不好,村民最有发言权。站稳群众立场、坚守为民导向,持续完善村民自治事权制,把民之所盼作为施政所向,将群众满意度作为检验乡村建设的最终标尺,坚持问需于民、问计于民、问效于民,一线议事平台往往能打通政府与村民的沟通壁垒,让乡村

把温度落在适老化出行细节里

孙莉华

前两天,银川市兴庆区独居老人徐女士准备去趟医院,拿起电话拨打95128约车,从拨通电话到上车仅用了6分钟。如今,这样的场景,正在当地越来越多老年人的生活中上演。据统计,银川市95128出租车电召平台自2024年10月运行以来,累计为超过9.88万人次老年人提供便捷出行服务,月均服务老年人5000人次,收到乘客感谢966次。

开通人工电话服务、实现精准派单、保留现金支付结算方式……只需一个电话即可接通24小时人工客服,足不出户就能完成约车,这种适老化服务,无疑是对“慢群体”最贴心的关爱。对平台而言,

这些再普通不过的适老化出行方式一经推出就赢得900多次感谢,或许是始料未及的,却从一个侧面显现出,老年人热切的外出需求和普遍存在的出行难题,比如,不会用打车软件、公交车上下车费力、频繁换乘等等。

为老年人提供出行便利,是全社会的共同责任。随着数字技术的进步和更多新应用场景的落地,老年人出行服务的改善还有很大空间。只有不断丰富交通选择,针对老年人出行习惯推出公交专线、鼓励网约车平台多开发一些容易操作的约车服务等,才能让温度落在适老化出行细节里,让老年人真正出行无忧。

用心打磨城市“周末剧本”

赵慧



李雷

第三只眼

过个周末,能有多热闹?

过去一个多月,许多人的周末可谓精彩纷呈:“宁超”联赛揭幕战吸引上万名球迷涌入银川览山公园,欢呼声、呐喊声响彻绿茵球场;2026宁夏银川马拉松激情开跑,来自全国各地的2.5万名跑者齐聚湖城银川,沿着生态赛道纵情驰骋;“爱尚银川”演唱会,近3万名歌迷共赴音乐之约,在夜色中同声合唱……从活力赛场到璀璨舞台,主打快乐体验的“超级周末”正强势突围。

“超级周末”受欢迎,其实是当代人热衷悦己消费、追逐情绪价值的一种体现。随着生活节奏的加快,一周高强度工作之后,人们渴望身心放松,早已成为都市人的心理刚需。相较于小长假、黄金周长途奔波,“超级周末”距离短、强度低、时间灵活,更贴合普通人的日常生活节奏。而且,比起单纯的景点打卡,大家更愿为情绪和体验买单,在风格迥异的玩乐里释放自我。这种消费心态的转变,为“超级周末”提供了生长土壤。

需求在变,供给也在变。“超级周

末”的成功,同样离不开本地文旅业态的转型升级。早年文体活动形式单一,赛事一结束,客流各自散去,后续再无消费契机。现在,各地的业态玩法彻底翻新。拿“宁超”联赛来说,一场球赛能盘活周边吃喝、逛街、游玩全产业链,踢

出了“观赛+”超长消费链条。可以说,从顶层规划的大写意,到落地运营的工笔画,宁夏休闲产业也在换思路、换打法,从以往有什么看什么转向玩什么就设计什么,用心更加精细的心态去做体验,力求让人气聚起来、烟火气旺起来,

打开巨大的消费空间。

热潮值得鼓与呼,但发展更需冷静思考。靠靠球赛、单次演出聚拢的瞬时客流,终究只是转瞬即逝。“超级周末”要想实现从爆火到长红的跨越,关键在于培育常态化的消费习惯,持续更新内容玩法,拉长消费链条,把短暂的新鲜感沉淀为长久吸引力。当然,想要留住人气,除了持续创新业态,也要练好城市治理内功。随着“宁超”联赛、“爱尚银川”演唱会、览山音乐季一步步成长为本土热门IP,昔日只在长假出现的城市治理考验将会变得更加常态化。灵活规划周边停车空间,完善引导标识、增设便民点位、补齐餐饮休憩配套……在软硬件细节上下足功夫,用心打磨城市“周末剧本”,才能俘获更多人心,让周末从普通休息日变成全城百姓满心期盼的美好时光,实现城市发展与群众对美好生活向往的同频共振。

周末虽短,欢喜很长。翻看后续日程,体育赛事、音乐节、创意市集一场接着一场。宁夏的“超级周末”,好戏才刚刚开场。

村民成了企业“代言人”

宁夏日报报业集团全媒体记者 安小霞

走进位于石嘴山市惠农区燕子墩乡海燕村的中管禾欣(宁夏)百沃农业科技有限公司,门口图文并茂的展板上不是企业项目概况,而是定格了园区务工村民杨生梅的笑脸,上面一行字特别醒目:海燕村脱贫户收入连年上涨——不掉队,赶上来。

村民咋成了企业“代言人”呢?

5月29日7时许,42岁的杨生梅已经在园区3号棚的田间忙活了半小时。指尖拂过“娇月905”辣椒,她顺手掐掉多余的侧枝:“这批是第13茬了,再有三四天就能摘,得赶在气温升起来前把通风口调好,不然影响辣度。”

谁承想,9年前她还是辗转新疆的“候鸟工”,一年到头见不了孩子几面。

2017年,杨生梅一家从海原县搬迁到海燕村时,眼前的景象让她心里打鼓:大片泛白的盐碱地,除了零星空地,连个像样的务工地方都没有。“那时候

年轻力壮的都往外跑,我跟着丈夫去新疆摘棉花、打包邮,一个月挣三千出头,俩孩子扔给老人,孩子在视频里哭着喊‘妈妈回来’,我只能躲在被子里抹眼泪。”杨生梅说。

转机出现在2023年,总投资1.4亿元的千亩现代设施农业园落地海燕村。政府配套完善水电路,引进专业农业企业中管禾欣(宁夏)百沃农业科技有限公司运营。抱着“试试看”的心态,杨生梅报名务工。

第一个月,她连大棚滴灌开关都摸不清。企业的技术员手把手教:什么时候施肥、怎么识别白粉病、不同品种的挂果周期……她随身揣着个小本子,仔细记录要点。“以前种地靠天吃饭,哪知道现在的大棚全是学问。”杨生梅说,为了练手,她主动申请跟着技术员值夜班。

“肯学的人总能抓住机会,杨生梅的思想观念转变很大,她是打定了主意要

把技术学到手,肯下功夫钻研。”杨生梅的勤奋,公司总经理周金明看在眼里。2024年底,杨生梅晋升为班组长,不仅独立管理40多栋大棚,还能给新员工讲技术要点:“你看这椒果表面的纹路,发亮的就是成熟度刚好,摘早了影响口感,摘晚了容易软。”

更让她踏实的是,再也不用背井离乡。每天步行10分钟到园区,月工资稳定在4500元,还能照顾家里的老人和上学的孩子。“上个月我还用攒的钱给家里换了台双开门冰箱。”杨生梅笑着说。

如今,园区固定用工47人,约八成是留守妇女。企业管种、跑销路,村民只管学好技术、管好大棚。去年,这里的辣椒总产量突破500吨,最远卖到了新疆九鼎市场。

“有杨生梅这样的带头人,就是对我们最大的肯定。”周金明说,“希望更多的村民成为企业代言人!”

林下种植常规品类 大棚培育珍稀菌类 泾源县差异化发展食用菌产业

本报讯(记者 师越)“去年只种了10万棒木耳就为村集体挣回17.2万元净利润,今年我们不仅扩大了木耳种植规模,还新增10万棒香菇种植。”6月3日,泾源县泾河源镇白面村党支部书记马宝忠说。据悉,泾源县年度计划发展3100万棒菌棒,截至目前已完成1879.8万棒菌棒生产培育。

针对农户缺技术、没销路、不敢种的现实问题,白面村引进宁夏鑫农农业科技开发有限公司,推行“村集体+企业+农户”托管经营模式,带动150户农户发展菌菇产业,每户托管菌菇2000棒。“全程企业托管,不用操心技术和销路,闲了还能在基地务工,一天能挣120元。”村民马秀红说。今年该村计划培育菌菇80万棒,预计户均增收5500元,村集体收入有望突破100万元。

近年来,泾源县各乡镇因地制宜促发展,形成林下种植木耳、香菇等常规品类,大棚培育羊肚菌、赤松茸等珍稀菌类的差异化产业布局。

依托闽宁协作、中国建材定点帮扶的有利条件,大湾乡杨岭村利用车厘子、冬枣等果树大棚空窗期套种珍稀菌菇,既盘活闲置棚内空间,又以菌养果改良土壤,破解了传统果树种植周期长、见效慢的产业困局。同时,该村通过持续发展赤松茸、羊肚菌等高附加值精品菌菇产业,拓宽了村民就近就业、稳定增收渠道。

从林下常规种植到大棚精品培育,泾源县不断延伸产业链条,正搭建起菌种研发、菌棒生产、规模种植、精深加工、市场销售一体化的完整食用菌产业链。

邮储银行红寺堡区支行:金融“活水”精准浇灌黄花菜产业

本报讯(记者 马越)“多亏邮储银行那笔100万元贷款,真是及时雨,解了我的燃眉之急!”6月4日,吴忠市红寺堡区太阳山镇小泉村种植户李志巧望着田里长势喜人的280余亩黄花菜说。

就在5月底,李志巧还因即将到期的黄花菜采收季而愁眉不展。人工、晾晒、储运等各项开销迫在眉睫,资金缺口让他一筹莫展。关键时刻,正在开展常态化走访的邮储银行红寺堡区支行客户经理来到田间地头,详细了解其经营状况后,立即启动绿色通道,从需求对接到准备资料,半天内为其申请到了100万元贷款。

为助力乡村全面振兴,该行聚焦红寺堡区黄花菜这一特色富民产业,主动破解产业季节性资金周转

难题。近日,由支行行长带队,专项走访活动全面展开。在黄花菜上市关键时期,客户经理深入红寺堡区太阳山镇黄河村、潘河村,与村党支部书记李志强深入座谈,调研种植规模、生长周期及市场行情,并实地拜访10户黄花菜收购大户,面对面摸清资金缺口与经营规划。凭借高效务实的金融服务,走访现场不仅成功受理了李志巧的100万元贷款申请,并挖掘其他意向贷款客户5户,意向授信金额达340万元。

邮储银行红寺堡区支行相关负责人表示,将继续下沉服务重心,扩大黄花菜产业客户覆盖面,加大批量授信支持力度,以精准金融“活水”浇灌特色产业,为红寺堡区乡村全面振兴注入源源不断的金融动能。

构建人才全链条服务体系 金凤区打造人才融合新高地

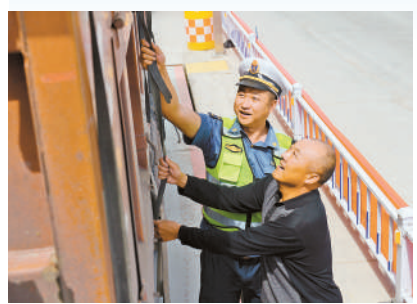
提升30%,促成27项企业技术合作。同步盘活近万平方米村集体闲置楼宇,直接提供就业岗位百余个,间接带动就业5000余人,实现人才培养、企业发展、就业增收共赢。

近期,一场聚焦产教融合的就业洽谈会在宁夏葡萄酒与防沙治沙职业技术学院举办,这是金凤区依托第一楼宇党委搭建校企对接渠道的一次有益探索。为破解校企对接不畅、专才人才政策覆盖不足、企业用工难等痛点,金凤区搭建校企常态化对接平台,形成产教融合工作闭环。同时,推出“商圈+招聘”“楼宇+招聘”“云端招聘”等多元模式,今年已开展3场专项引才活动,吸纳300余家企业释放4600余个就业岗位,现场达成就业意向500余人,畅通人才就业、企业引才双向通道。

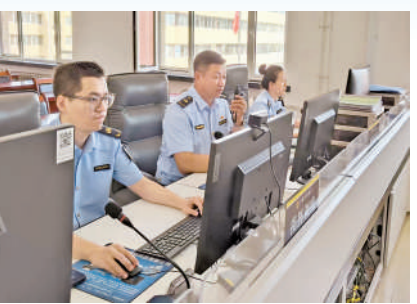
当前,金凤区人才集聚效应持续凸显,已组建产业人才智库并吸纳230余名专家,聘任10位“人才大使”,精准引进硕博人才234名、产业急需紧缺人才628名,培育科技人才150余名。人才赋能产业动能持续释放,辖区新增2家国家级高新技术企业、18家自治区雏鹰企业、6家瞪羚企业,落地10个市级人才项目,创新型产业集群不断壮大,为区域现代化产业体系建设筑牢人才根基。

伏江:科技让执法更精准高效

本报记者 李宏亮



2016年6月4日,伏江在银川市西夏区镇北堡镇治超检查站开展路政执法。



伏江(中)在指挥调度室查看过往车辆。

“10年前,我们治超靠人海战术,司机冲卡,硬碰硬是家常便饭;现在,靠的是数智治超,非现场执法,冲卡车辆基本杜绝。”6月4日,回顾这10年,自治区交通运输综合行政执法监督局吴忠分局副局长伏江感慨良多。

10年前,治理超限超载主要依靠固定检查站,执法人员24小时值守,冲卡、拒检等行为不仅危险,也耗费了大量人力物力。“现在完全不同了。”伏江介绍,自2020年机构改革后,原公路管理局路政职能整合成立交通运输综

合执法监督局,执法模式发生了转变。“我们在检测站前方设置‘非现场检测预警点’,车辆经过时自动完成称重和数据采集。超限车辆信息实时传回指挥调度室,执法人员提前掌握情况,在站点进行精准拦截和复检。”在他展示的指挥调度室照片中,一块电子屏幕实时显示辖区内重点路段的车辆通行状况、称重数据和视频画面。曾经需要大量人力蹲守的路段,如今通过一块屏幕,一套系统就能实现全域感知、精准执法。从人海

战术到数智治超,科技让执法更精准、更高效。

如果说技术手段的升级是“硬件”之变,那么执法理念的革新则是更深刻的“软件”升级。伏江介绍,该分局近年来认真落实执法监督局“先送法、后帮扶、再执法”理念,对首次违法、轻微违法的行为,以批评教育和包容免罚为主;对屡教不改的,才依法严格惩处。“我们还在治超站设立了司机驿站,为过往司机提供休息、饮水、常用药品和简单的车辆维修工具。”他说,遇到车辆抛锚等突发情况,路巡执法人员总会第一时间伸出援手。

伏江表示,随着司机和司乘人员法律意识的普遍提高,对执法规范化、法治化的要求也“水涨船高”。“这对我们是压力,更是动力。我们要通过不断学习,用科技赋能,用服务暖心,把‘执法为民’的牌子擦得更亮。”



宁报集团新闻职业道德 监督热线

本报刊发的专版、专刊均属广告

0951-6030129 (机关纪委)

0951-6033843 (全媒体指挥中心)