

东西部协作谱新篇



园艺村:

“一株草”种出好光景

本报记者 陈瑶 杨嘉琪

植幸福菌草、致富菌菇。“菌草是我的战友，我到全世界哪里去扶贫，都带着它一起去。我不在的时候，菌草就代替我为当地人民服务。”在园艺村33号种植大棚里，抚摸着高过头顶的巨菌草，林占熺动情地说。

“菌草、菌菇，园艺村，幸福草……”助力脱贫的菌草，被园艺村的群众亲切地称为“幸福草”。如今，林占熺和团队精心选育的巨菌草和绿洲1号芦竹，在贫瘠的戈壁滩上展现了惊人的生命力：巨菌草亩产鲜草高达20吨，粗蛋白含量高，牲畜爱吃；绿洲1号芦竹更新产草量、更抗盐碱，在宁夏能自然越冬。从最早用菌草种植双孢菇，到如今肉牛、肉羊、肉牛、肉羊，将培养料加工成饲料添加剂，菌草技术在园艺村已经转化为实实在在的

经济效益。

菌草产业夯实了根基，一步步发展起来的设施农业则让增收的果实挂满了枝头。在福建省的支持下，园艺村自2019年起分期建成了241栋高标准大棚，一栋栋现代化大棚种出普罗旺斯葡萄、香芹、小西瓜等。一株大藤一年村民收入能有5万元左右；种出的优质樱桃，每株收入可达16万元左右，真正成了村民的“聚宝盆、增收棚”。

从一株草到一片棚，园艺村的产业兴旺之路，正是园艺镇发展的生动缩影。

一株株“幸福草”，一栋栋“增收棚”，不仅让移民群众“搬得出、稳得住、能致富”，更让他们扎根安家、安心发展，奔向共同富裕的美好明天。

立兰酒庄:

葡萄美酒“酿”出好生活

本报记者 杨嘉琪 陈瑶

建成高标准有机葡萄种植基地2600亩，年产高品质葡萄酒35万瓶，旗下“紫翠”“贺兰石”品牌先后荣获意大利瓦里、柏林、布鲁塞尔葡萄酒大赛金奖等200余项国内外大奖……

“立兰”二字，立足于贺兰山、立志于贺兰山。

这座位于永宁县闽宁镇原隆村的酒庄，在闽宁协作的助力下，正走向世界。

“这不仅源于宁夏山东这份独特的天赐风土，更有闽宁协作的智慧和温度。”6月17日，在宁夏立兰酒庄有限公司，车间主任刘莉表示。

2011年，立兰酒庄成立。回望来时路，刘莉动情地说：“那时，周边还是一片荒沙滩，才开始种第一棵葡萄树，15年里，变化何其

的变化在以前想都不敢想！”

落地至今，立兰酒庄不仅帮助近30名本村妇女稳定就业，更实现了每天都有200余名妇女在葡萄园务工，葡萄园从春出土、夏修剪、秋采摘、冬上市，带动了1200多户农民在家门口就近务工。“我现在不光能在家门口上班挣钱，还把我们土地流转给酒庄，每年能领到一笔租金，一份地租，一份工资。”酒庄里的姐妹们渐渐掌握了每一个关键环节。现在，她不仅成为车间主任，还在2022年拿下了二级酿酒师证书，她说：“这样

闽宁智算中心:

“一朵云”赋能千行百业

本报记者 陈瑶 杨嘉琪

在永宁县闽宁镇，过去人们谈论得最多的是葡萄、葡萄酒、就业增收的故事。而如今，人们开始谈论“算力”——这个在一座移民搬迁小镇听起来有些新名词，正在演绎新时代东西部协作的“云上协作”。

6月17日，走进闽宁智算中心，现场感受2500P的算力奔涌：4条100G超低速光纤，与厦门数据中心实现毫秒级互通，每千瓦0.4元的闽宁绿电，在这里被“炼”成价值5元以上的Tokens，传输至国内外乃至海外……

“我们与厦门市、银川市三方合作共建的智算中心，已经成为闽宁产业园数字经济产业发展的核心承载平台，它是闽宁协作结出的硕果。”银川联通党委书记、总经理王哲说，这朵

体化算力网络枢纽节点、国家新型互联网交换中心的“双中心”省区，这里资源禀赋优越，土地充裕，供电充足，用电成本相比东部地区优势显著。项目既能对东部地区提供安全稳定、高性价比的数据备份服务，也能全方位赋能各类产业转型升级。

“云上协作”也吸引着算力产业链上下游企业扎根闽宁镇。福建省大数据集团福建超算中心数字产业协作的桥梁，先后签约落地智算产业链、宁夏数据要素运营中心、闽宁智算等重点产业项目；科华储能光伏储能及装备制造项目在闽宁落地，既填补了当地新能源和算力装备制造的空白，也为深化东西部协作写下了生动的注脚……

自然之星蔬菜基地:

让宁夏有机蔬菜香飘全国

本报记者 何耐江

6月17日，走进闽宁镇兰光村的宁夏自然之星有机蔬菜基地里，连片的宁夏有机菜心茂盛生长。

“现在在家门口的基地打工，每个月稳拿7000多元，还能照顾家里的老人孩子。”来自兰光村的村民马立娟和老友们手持专用菜刀，熟练地收割着符合有机标准的菜心，每一刀都精准地留下25厘米的长度。

不远处的冷链车间里，刚采收的有机蔬菜经过层层流水线：预冷、检测、挑选、称重、包装，被迅速装入冷链车。

这些有机菜心、有机白菜、有机大粉番茄、有机水果黄瓜、有机西兰花，将通过覆盖全国的加工配送中心，在48小时内送达

北京、上海、深圳、香港等地的1800多家商超门店。

作为国内有机蔬菜行业的龙头企业，自然之星为何选择宁夏作为西北产区的核心基地？

“我们在全国选农场有个十六字原则：靠雨水、追着太阳、温度适宜、灾害可控。”宁夏自然之星农业科技有限公司董事长张铭说，最终选定宁夏，正是看中了这里独一无二、被迅速冷却的自然馈赠。

依托东西部协作的科创平台，自然之星与中国工程院张福锁院士团队合作成立有机蔬菜小院，联合科研机构共建国家级有机和有机蔬菜、有机科学中心，专门针对宁夏的土壤和气候条件，研发有机植保和营养技术，同时企业创新建立有机农事服务中心，种菌、植保、有机肥、农机四大专业公司社会化分工，实现技术标准从1个基地复制到全国20个基地的统一落地。

同时，自然之星构建了紧密的利益联结机制，让农民从产业发展中获得实实在在的收益。

“亏了是公司的，赚了是农户的。”张铭表示，公司将通过“有机蔬菜产业双绑模式”，以企业兜底、农户致富为目标，实行“生产资料、给农户提供全程统一提供种苗、有机肥、农机、植保技术服务，同时承诺保价收购、兜底产能，合作社和农户零风险参与，利润不上封顶”。

自1996年党中央安排东部沿海发达省市帮扶西部贫困地区以来，东西部协作已历经30年，为打赢脱贫攻坚战、巩固拓展脱贫攻坚成果发挥了重要作用。

从东部沿海到戈壁大漠，从江南水乡到黄土高坡，一场场跨越山海的合作，谱写了接续奋斗、共促振兴的奋进交响，也书写了集中力量办大事、同心共筑中国梦的发展奇迹。

一杯奶、一碟苗、一把枸杞……这些原本长在塞上大地的风物，在东部的资金浇灌、技术托举、人才赋能之下，如今都踏上了“山海携手、双向奔赴”的专属印记。打破“输血”式帮扶，注入强大的“造血”机能，助力宁夏一批优势特色产业拔节生长，向全链条、集群化、品牌化协同跃升，不断激发出区域协调发展的内生动力。

山海相依，同心追梦。美丽新宁夏的壮阔画卷，由东西部人民“一条心、一盘棋、一股劲”的深厚情谊共同绘就。站在新起点，宁夏迎着六月东风，与千里之外的海浪共振，漾开东西部协作的共富涟漪。



(本版图片均由本报记者 马赛尔 见习记者 车雪龙 摄)

明月何曾是两乡

东西部协作绘就携手共富幸福画卷

孩子写作业，安心多了。最近，我还学会了缝制罗纹袖口这项技能，每天都在进步，很有成就感！”

“我们一期布设了12条智能吊挂生产线，6条自动裁剪生产线，6条自动印花生产线，达产后可提供就业岗位550个，满负荷运行的情况下，能够年产300万件鸿星尔克品牌服装，全年产值达到1.2亿元。”生产车间里，李永杰对未来充满希望。令他满意的还有这里的营商环境：“短短62天时间，我们真切感受到了各级党委、政府和相关部门‘保姆式’的贴心服务，特别是帮办代办、靠前服务等实打实的举措，创造出了让人惊叹的‘闽宁速度’，也更加坚定了我们扎根这里的信心！在闽宁协作的新起点上，鸿星尔克作为国民运动品牌，我们希望共同书写产业振兴的新篇章。”

建立合作关系。集美大学派出技术团队，带来了贻贝对虾等新品种，派驻技术人员长期驻扎基地，手把手指导养殖技术。

“以前觉得盐碱地是包袱，现在才发现它是我们的一个优势。”强佐洲感慨道，宁夏的地下卤水盐碱度适中，而且水温稳定，非常适合广盐性海鱼生长。

“有了闽宁协作的机制帮扶，就有了在内陆地区培育大黄鱼的底气。”强佐洲坦言，同时，来自宁德师范学院的技术团队，攻克了长途运输鱼苗的难题，将运输成活率提升至上95%。

经过近3年的养殖，大黄鱼适应了宁夏的盐碱水环境，成功培育成为繁衍下一代的种鱼，今年内就能实现本地苗种繁育，逐步摆脱对沿海苗种的依赖。

“是东西部协作帮助我们大忙！”宁夏塞尚乳业董事长何建国坦言，近年来，依托东西部协作搭建的产学研平台，企业把实验室里的先进技术转化为生产线上实实在在的产能，让宁夏的优质牛奶真正实现了身价倍增。

长期以来，宁夏优质奶源大多以生鲜原料外销，产业价值未能最大化释放。塞尚乳业立足原乳蛋白、乳脂防专业化深加工定位，主动对接东部顶尖高校科研资源，依托东西部协作机制，与中国农业大学张列兵教授团队、江南大学、天津科技大学等组建创新联合体，建立了长期深度合作产学研合作关系。

“中国农业大学提供膜分离与乳成分功能重组关键技术，我们负责产业化落地。”何

建国表示，这种“东部出技术、西部搞转化”的协作模式，有效补齐了西部乳企科创短板。企业累计投入研发资金超3亿元，先后攻克了纳米级有机生物膜、生物降解、脂肪膜重组等关键技术，突破核心专有技术200余项，申请专利64项，打破国外对技术的长期垄断，带动了产品迭代升级，被科技部认定为国家级高新技术企业。

前不久，首批满载浓缩牛乳蛋白的货车从塞尚乳业厂区驶出，经天津港发往中东，实现了宁夏高端乳基原料出口“零的突破”。

“塞尚的厚乳凭借独特的口感和稳定性，成为国内外知名连锁品牌的核心供应商。”何建国介绍，2024年，全国约有20亿杯现制饮品用到了塞尚乳业的创新乳品。

“数字化转型的前提是自动化、自动化的核心是数据化。”杨威说，公司目前已经实现了生产、仓储、物流全流程自动化，同时应用了巨石ERP和自研ERP系统，实现了所有业务流程的数字化管理。去年，全国销售额达11.5亿元，同比增长64%，其中纯耕品牌枸杞原浆单品销售额突破7亿元。

国民运动品牌有了“宁夏造”

本报记者 杨嘉琪 陈瑶

当鸿星尔克有了“宁夏造”，会是什么样？

23403平方米闲置厂房被盘活，2000万元资金从东海之滨注入西北戈壁滩，350名当地群众在家门口捧起了“新饭碗”……

6月17日，走进鸿星尔克生产车间，已搭建起来的生产线有序排列，伴随着嗡嗡的缝纫机声，车间内一派忙碌的生产景象。鸿星尔克宁夏生产基地负责人李永杰向记者介绍：“我们从项目考察、洽谈到正式投产，只用了短短62天，这便是鸿星尔克‘宁夏造’的速度。”

作为从福建泉州走出来的国民运动品牌，鸿星尔克在全国共布局了9个生产基地，位于永宁县闽宁镇新镇区的宁夏生产基地正是第九个，于今年6月9日正式投产。

为什么是闽宁镇？

“你看这鱼的鳞片多亮，肉质还厚实，这是2023年从福建宁德运来的品种，现在已经达到上市规格了。”6月17日，走进贺兰县常信乡罗滩村的宁夏塞尚生态农业有限公司工厂化养殖车间，一尾尾金黄饱满的大黄鱼游弋于养殖池中。

“以前养四大大家鱼全靠经验，现在有了福建专家教的技术，我们靠数据养鱼，精准到每一度水温、每一克盐度。”宁夏塞尚生态农业有限公司总经理强佐洲介绍，前不久，刚给这批存活的两年多的大黄鱼注射了催产剂，再有两个多月，宁夏本土培育的第一批大黄鱼苗种将破膜而出，这标志着“国鱼”大黄鱼真正在这里迈出了第一步。

“多年前，这里还是一片‘种啥不长、养啥不活’的重度盐碱地。”强佐洲回忆，

最初公司只能进行简单的四大大家鱼养殖和苗水培育，效益微薄。

“既然盐碱水和海水成分有相似之处，能不能把海鲜引进来养？”2014年，强佐洲将目光投向东部沿海省份，他带着团队远赴福建漳州寻找出路。

“总要有第一个吃螃蟹的人。”强佐洲从漳州引进了第一批南美白对虾种苗，依托闽宁协作机制，他把福建的技术人员请到宁夏，一点点摸索盐碱水调配技术，终于攻克了虾苗盐化、水质调控等关键难题。2019年，南美白对虾养殖实现盈利，宁夏蓝湾也成为西北地区重要的南美白对虾养殖基地，年产对虾9万公斤，全年不间断供应市场。

2022年，在闽宁协作机制的牵线搭桥下，宁夏蓝湾与福建集美大学水产学院正式

“这套有机生物膜生产线，能在低温状态下完整保留牛奶中的活性营养成分，从生鲜乳进入管道开始，经过微滤、超滤、纳滤、反渗透四道膜分离工序，牛奶中的乳蛋白、乳脂肪、乳糖、矿物质和纯水被精准拆分、提纯，最终变成身价倍增的全乳蛋白粉、厚乳、稀奶油等高附加值产品。”

“高附加值”从何而来？

“这颗红果的创业史，始于18年前3名北方民族大学学生的创业梦想。2008年，杨威、欧阳国乾、赵科明3个怀揣创业梦的

宁夏蓝湾:

盐碱荒滩变“海鲜湾”

本报记者 何耐江

“你看这鱼的鳞片多亮，肉质还厚实，这是2023年从福建宁德运来的品种，现在已经达到上市规格了。”6月17日，走进贺兰县常信乡罗滩村的宁夏塞尚生态农业有限公司工厂化养殖车间，一尾尾金黄饱满的大黄鱼游弋于养殖池中。

“以前养四大大家鱼全靠经验，现在有了福建专家教的技术，我们靠数据养鱼，精准到每一度水温、每一克盐度。”宁夏塞尚生态农业有限公司总经理强佐洲介绍，前不久，刚给这批存活的两年多的大黄鱼注射了催产剂，再有两个多月，宁夏本土培育的第一批大黄鱼苗种将破膜而出，这标志着“国鱼”大黄鱼真正在这里迈出了第一步。

“多年前，这里还是一片‘种啥不长、养啥不活’的重度盐碱地。”强佐洲回忆，

塞尚乳业:

深耕高端乳品深加工

本报记者 何耐江

“是东西部协作帮助我们大忙！”宁夏塞尚乳业董事长何建国坦言，近年来，依托东西部协作搭建的产学研平台，企业把实验室里的先进技术转化为生产线上实实在在的产能，让宁夏的优质牛奶真正实现了身价倍增。

长期以来，宁夏优质奶源大多以生鲜原料外销，产业价值未能最大化释放。塞尚乳业立足原乳蛋白、乳脂防专业化深加工定位，主动对接东部顶尖高校科研资源，依托东西部协作机制，与中国农业大学张列兵教授团队、江南大学、天津科技大学等组建创新联合体，建立了长期深度合作产学研合作关系。

“中国农业大学提供膜分离与乳成分功能重组关键技术，我们负责产业化落地。”何

杞里香:

数智赋能枸杞香天下

本报记者 何耐江

6月17日，走进闽宁镇产业园刚投产的杞里香纯耕数智工厂，全透明的玻璃车间里，自动化生产线正高速运转：鲜红的宁夏枸杞经过3道高压喷淋清洗，瞬间破壁榨浆，在无菌管道内完成灭菌灭菌后，被精准灌装进棕色避光瓶中，机械臂在挥臂间完成拆盒、装箱、码垛。

“这条生产线是闽宁协作产业落地的标杆项目，年加工枸杞原浆14560吨，满产年产值能达到12.5亿元。”杞里香纯耕数智工厂厂长左原指着中央控制室的数字大屏介绍道，屏幕上实时跳动着原料消耗、产能数据、质检结果，每一瓶原浆的生产全流程都可溯源。

这颗红果的创业史，始于18年前3名北方民族大学学生的创业梦想。2008年，杨威、欧阳国乾、赵科明3个怀揣创业梦的

“数字化转型的前提是自动化、自动化的核心是数据化。”杨威说，公司目前已经实现了生产、仓储、物流全流程自动化，同时应用了巨石ERP和自研ERP系统，实现了所有业务流程的数字化管理。去年，全国销售额达11.5亿元，同比增长64%，其中纯耕品牌枸杞原浆单品销售额突破7亿元。