

平安人寿推出盛世金越尊享、御享财富、财富养老三大产品，为客户守护稳稳的幸福

11月5日，中国平安人寿保险股份有限公司（下称“平安人寿”）召开“御享盛世 稳赢未来——平安人寿2023年财富盛会”。本次活动深入探讨了财富规划相关议题，并隆重发布“平安盛世金越尊享终身寿险”“平安御享财富（2023）年金保险”和“平安御享财富（2023）养老年金保险”三款产品。著名经济学家樊纲、著名财经作家吴晓波、平安人寿总精算师孙汉杰、产品推动团队总经理林伟出席发布会。知名媒体人、阳光媒体集团董事长杨澜担任发布会特邀主持人。

近年来，随着市场不确定性上升叠加老龄化程度加深，居民财富管理需求日趋向“稳”，品质养老需求也日益提升。响应国家积极应对人口老龄化战略及“建设第三支柱养老保险”号召，平安人寿推出增额终身寿险、养老年金类产品，旨在帮助客户以确定的增长抵御不确定的市场变化，穿越周期，守护未来有品质、有尊严的长寿人生。

平安人寿总精算师孙汉杰表示：“客户日益多元的健康保障、财富管理需求，以及对美好生活的向往，就是平安努力追求的方向。我们始终秉持‘专业，让生活更简单’的理念，为客户提供‘省心、省时、省钱’的产品与服务，让客户健康有保障、养老有尊严、生活有底气。”

道阻且长，行“稳”方能致远

数据显示，2022年上半年住户存款增加10.33万亿元，同比增长2.88万亿元。居民的财富管理重心正在从“追求回报”向“规避风险”转移。以稳健收益穿越经济周期，实现资产的保障与传承，正在成为更广泛的共识。

发布会上，财经作家吴晓波通过对比中外社会发展演变的异同，解析财富市场波动的可能性和周期性，阐释“理性至上”的财富配置策略。他认为，今天的中国仍然有产业创新、财富增值的巨大空间，随着财富管理进入理性时代，如何更好地为未来生活买单成为了一种新的意识和能力。而在所有的资产配置中，“保险应该占有一个特别重要的比例”，今天老百姓买保险，是“为未来买，是为整个资产配置的战略结构来买。”

与此同时，随着我国人口老龄化程度的加深，“病有所医、老有所养”逐渐成为全社会的关注点，积极应对人口老龄化已经上升为国家战略。长寿时代的序章已然奏响，老龄化趋势不可逆转，对个体而言，为实现高品质的长寿人生，更需未雨绸缪，尽早健康、养老及财富等诸多方面做好规划和储备。

有温度的保险，守护公众幸福平安

“老龄化影响人口结构中的各个层次和各个体发展的每个阶段，为了让民众在老龄化社会中过得更加舒适和高效，需要不断发展多层次、多支柱的养老保障体系，而这一命题需要国家、社会、个人等多方力量共同参与。”平安人寿产品推动团队总经理林伟表示。而充分发挥保险业风险保障功能，提升客户安全感、获得感和幸福感，正是平安人寿作为业内大型寿险企业的使命与担当所在。

平安人寿在平安集团“综合金融+医疗健康”战略指引下，积极布局“保险+养老”“保险+健康”等产业生态，依托专业的保障优势和稳健的投资能力，践行“回馈客户、回馈社会”的服务承诺，持续深化“三经四纬”产品战略体系，丰富产品和服务供给，为客户创造价值。

平安以“高端康养、居家养老、健康管理”三大服务为经线，以“御享、盛世、智盈、如意”四大产品系列为纬线，加速经线与纬线的融合，织就一张日益密实的保障网，以有温度的保险守护公众幸福平安。

目前，平安人寿“三经四纬”产品体系中的三条服务经线已完成全面布局，四条产品纬线也在不断强化。四条“纬线”中，每个产品系列都包含重疾、意外、医疗、寿险、储备和养老六类保险产品，通过专业而精准的需求匹配，满足人民健康及养老保障、财富增值与传承等各类所需。

以财富之“稳”，承托未来品质人生

随着长寿时代来临，“百岁人生”有望成为常态，在帮助消费

者构建退休后高品质生活的保障这一命题上，平安人寿给出了切实有效的答题思路。

据林伟介绍，此次面世的“平安盛世金越尊享终身寿险”（下称“盛世金越尊享”）、“平安御享财富（2023）年金保险”（下称“御享财富”）和“平安御享财富（2023）养老年金保险”（下称“财富养老”）分别隶属于公司产品纬线中的“盛世”和“御享”这两个系列。三款产品可为客户提供攻守兼备的产品选择，帮助消费者尽早规划、提前储备，保障未来高品质生活。

在设计上，三款产品均结合客户需求进行个性化设置。例如，在保障期限方面，针对当前居民平均寿命不断延长这一现状，盛世金越尊享提供保障至终身；客户若选择御享财富、财富养老这两款年金保险，也可通过搭配“聚财宝”万能账户，实现覆盖全生命周期的保障。

在保障的确定性与灵活性方面，盛世金越尊享的年度保额，自第二个保单年度起按每年3.5%确定递增，其现价则在交费期满一定年度后，按约3.5%逐年递增；御享财富、财富养老则可在确定时间实现确定金额的领取，助力客户抵御市场的不确定风险。同时，上述产品均可搭配具备最低保证利率的“聚财宝”万能账户组合投保，实现财富的持续增值，畅想未来财富空间。消费者可根据个人对风险的偏好程度以及资产配置情况自由搭配，提升资金灵活性，充分发挥组合配置的优势。

此外，在老年人专属保障需求方面，财富养老的投保年龄上限拓宽至80岁，且增加趸交，让老年人也能快速完成保障配置，在长寿时代畅享品质晚年。

在不确定性增加的当下，把握财富之稳，便是为生命和幸福“增值”。平安人寿此次推出盛世金越尊享、御享财富及财富养老三大产品，从客户对财富安全与稳定的需求出发，兼顾财富管理产品的灵活性，以专业的保险保障与有温度的服务，帮助客户享受高品质、高价值的人生。

平安人寿表示，将始终坚守初心使命，坚持以人民为中心，在平安集团新价值文化指引下，秉持“专业，让生活更简单”的理念，为客户提供“省心、省时、省钱”的产品与服务，为公众的美好幸福生活撑起坚实的保护伞。

重要提示

- 【1】平安盛世金越（尊享版）终身寿险简称盛世金越尊享，平安御享财富（2023）年金保险简称御享财富，平安御享财富（2023）养老年金保险简称财富养老。
- 【2】本文中提到的聚财宝万能账户包含平安聚财宝（2021）终身寿险（万能型）（简称聚财宝终寿）、平安聚财宝（2021）养老年金保险（万能型）（简称聚财宝养老）。聚财宝终寿与聚财宝养老为万能保险，结算利率超过最低保证利率的部分是不确定的。
- 【3】御享财富（2023）保险产品计划，由御享财富、聚财宝终寿组成。御享财富（2023）养老年金保险产品计划由财富养老、聚财宝终寿、聚财宝养老组成。您可根据实际保障需求与经济承受能力合理规划选择保险产品计划，也可选择单独购买上述保险产品计划中的任一主险。

- 【4】盛世金越尊享交费期满一定年度后，现金价值年增速约3.5%，具体时间因交费期、被保险人年龄不同等而在差异，最早交费期满后第1年，最晚交费期满后第12年。
- 【5】御享财富交费期间可选3年或5年，保险期间为8年。具体产品责任详见保险条款。
- 【6】财富养老交费期可选趸交/3年交/5年交，合同约定年度的养老保险金分别按财富养老年交保费的8%/20%/25%对应给付。投保时，若被保险人年龄女性<55周岁，男性<60周岁，则自55周岁（女）/60周岁（男）的保单周年日开始按合同约定给付养老保险金（简称养老金）；若被保险人年龄女性≥55周岁，男性≥60周岁，则自合同生效

- 后的首个保单周年日开始按合同约定给付养老金。两种情况均将给付至财富养老保险期间届满前一个保单周年日或被保险人身故时（以两者较早者为准）结束。财富养老保险期间且被保人生存，按期满时财富养老的基本保额给付满期生存保险金。
- 【7】领取聚财宝养老的养老金需先将聚财宝终寿的账户价值部分或全部转至聚财宝养老，然后由聚财宝养老给付，具体领取规则详见条款。
- 【8】万能账户养老金指聚财宝养老的养老保险金。聚财宝养老可选择养老金领取年龄、领取期间和领取方式，需符合条款约定规则。若发生变更，我们将根据变更后的领取年龄、领取期间、领取方式、保单账户价值重新计算养老金当期领取金额。

- 【9】聚财宝养老可选年领或月领两种养老金领取方式。每次领取的养老金不得超过聚财宝养老保单账户价值。养老金给付后，保单账户价值按给付的金额等额减少。
- 【10】需满足财富养老、聚财宝终寿、聚财宝养老保单贷款、盛世金越尊享保单贷款和聚财宝终寿、聚财宝养老部分领取的规则限制，详见条款。
- 【11】本文所载内容仅供您理解保险条款所用，在某些情况下，我们不承担给付保险金的责任，具体保险责任、责任免除、合同解除及其他内容详见保险条款，具体购买规则以公司规定为准。



中国平安人寿保险

95511 pingan.cn

中国平安人寿保险股份有限公司宁夏分公司

地址：银川市兴庆区上海东路中环大厦18-19层

中国平安 PINGAN

专业·价值

专业 让生活更简单