



农民王兰 直播卖牛一年两千头

■本报记者 黄英 文/图



王兰直播卖牛。

“家人们，铁杆们，我来了……我家牛到现在还没‘醒’，乏得还没站起来，家人们，你们休息得好不好……”3月7日14时，吴忠市红寺堡区柳泉乡永新村村民王兰的某短视频直播间一打开，就有粉丝要求连麦：“‘哈哈大笑’，你把镜头对着那头红牛，我看完牛，咱俩谈价钱。”

2013年，王兰一家从海原县移民到永新村。“刚到永新村，我们一家四口就100元现金，两间土房，一间放杂物，另一间的土炕只够容身。”这时，王兰的老公杨佐伟给别人放羊，一天能有80元的收入，王兰则摆个小摊卖炸鱼、炸串串，后来还开起了小商店。

2015年的一天，在炕上休息的杨佐伟突然坐了起来，对王兰说：“媳妇，咱把牛棚先搭起来。”王兰听言只说了一句：“谁给咱牛呢？”虽然嘴上这样说，但王兰也支持丈夫的想法。没有几日，牛棚搭好了，杨佐伟也向邻居赊来了一大一小两头牛：“我们能把牛养好！”从此以后，这两口子与牛打上了交道。

一年前，看着短视频、直播兴起给农村经济发展带来了各种好处，王兰开始尝试着在直播间卖牛。虽然家里已经养着十几头牛，但她还是向亲戚借了2万元，买了一头西门塔尔牛，准备打响直播卖牛“第一枪”。说来也巧，这头“试水”的西门塔尔牛，饲养了也就一周时间，转手在直播间赚了4000元。“老公，你别出去打工了，我们直播卖牛。”就这样，两人从农民转身变成了“网红”。目前，王兰的短视频粉丝有5000多人，每次直播时，直播间的人数少了有几百人，多了有几千人，有时候直播两三个小时，就能卖出四五头牛。

由于王兰性格好，在直播间经常“笑脸迎客”，粉丝们都叫她“哈哈大笑”。王兰在直播间卖牛出了名，粉丝们都在讨论“红寺堡永新村那个卖牛卖得攒劲得很！”一次，固原市有4个养殖户，专程开车来到王兰家里，买走了8头牛。王兰说：“开播一年，我觉得走到哪大家知道我，有时候卖出去的牛送到养殖户家中，他们还请我喝茶，吃大盘鸡，炖肉呢。”

这一年，王兰至少在直播间卖了2000头牛：“中间商，赚的就是差价，但我愿意少赚点，给买家的空间大一点，他们就会成为我的回头客，一来二去，我积累了人脉，也扩大了生意。”

快递员宋艳霞 有阳光和风作伴

■本报记者 安小霞 文/图



宋艳霞在送快递。

一提到快递行业，人们的第一反应可能是“快递小哥”。如今，越来越多的女性身影出现在了这一行业当中。

一年前，35岁的宋艳霞还是银川一家公司的仓管员，活动空间仅限于办公室和库房，“只要上班，就窝在库房，最多送货到办公室，想见太阳都难。”工作的原因，她也会接触到快递员，羡慕他们骑着电动车穿梭大街小巷，有阳光和风作伴。“我想晒晒太阳，吹吹风，过着能感受到白天的自由日子。”想明白自己想要的生活，宋艳霞果断辞职，加入顺丰速运(宁夏)有限公司西夏片区长城机床厂速运营业部。从此，黑红搭配的工服、厢式电动车就成了她的标配，阳光美林小区3公里范围里遍布她的足迹。

“虽然我是女性，但是每天的收派件数量并不比男同事少。”宋艳霞说，进入这个行业她才发现，身边的同事大部分是90后，要面对的挑战很多，还有对体力的要求。但是乐观的宋艳霞会积极地跟同事交流，业务越来越熟练。“电商大促的时候比较忙，每天要送100件左右，平常六七十件。”宋艳霞说。

扫描快件上的二维码、与客户沟通投放地点、将快件放到指定位置、录入派送信息，这是宋艳霞的派送流程。“送了一年多了，周边的地址，我一看便知。”通常，她会在早上先派送片区内各个小区、学校的快递，下午再派送附近的工厂，这样能最大限度提高派送速度。

经历了才知道，快递员是个辛苦的岗位，经常风里来雨里去，不仅要争分夺秒，遇到没有电梯的老旧小区还要爬楼梯收件。但同时，送快递也是一份快乐的工作，“每天和不同的客户打交道，只要我把服务做好，客户就认可我们，工作开展得也会相对容易些。”

美好生活都是奋斗出来的，现在工作越干越顺，收入稳定，薪资不错，宋艳霞说她不想再换工作了，这个岗位挺好！