



律师李文喜：护航中企闯丝路

宁夏日报报业集团全媒体记者 铁志平 见习记者 贺静 李霞霞 彭斌 马磊

黑白荧屏种初心 矿区少年的律师梦

1988年深秋的一个傍晚，石嘴山市石炭井大峰矿的职工活动室里，13岁的李文喜正目不转睛地盯着那台14寸黑白电视机。屏幕上，电视剧《法网柔情》中刘松仁饰演的一位西装革履的律师在法庭上慷慨陈词，为蒙冤当事人据理力争，这个画面让李文喜第一次看到了法律的力量。矿区的风沙拍打着窗户，却丝毫影响不了少年内心的澎湃。

“爸，我以后要当律师！”回家路上，李文喜突然对父亲说。父亲愣了一下，看着儿子闪闪发亮的眼睛，轻轻拍了拍他的肩膀：“好啊，那你要好好读书，走出这片山沟。”

李文喜那时的生活半径，仅限于矿区方圆几公里。小学作文课上，老师让写“见过最宏伟的建筑”，他咬着铅笔头想了半天，最终写下“矿上四层高的办公大

楼”。这个答案引得同学们哄堂大笑，却让李文喜真切地意识到：外面的世界很大，一定要去看看。

1995年高考，李文喜所报志愿都是法学。他如愿被陕西师范大学法学专业录取。离家那天，望着贺兰山渐渐远去的身影，他暗暗发誓：一定要学出个样子来！

大学四年，当其他同学忙着社团活动、相约出游时，李文喜把全部时间都泡在图书馆。1998年冬天，全国律师资格考试前夕，他已经靠着两本律师考试辅导教材，成为全班为数不多通过律考的学生之一。“那时候哪有什么培训班啊，就是死磕！”多年后回忆这段经历，李文喜摸着泛黄的备考笔记，那些点着蜡烛熬夜、把法条抄成卡片的日子历历在目，“现在想想，正是那段苦行僧般的日子，奠定了我法律生涯的基础。”

案卷深处寻温度 一纸条款改写命运

1999年盛夏，西安的气温直逼40℃。刚拿到律师证的李文喜接手的第一个案子，就让他感受到法律工作的分量。

“李律师，求您救救我的孩子！”在事务所，新疆来西安务工的一对夫妇攥着8岁儿子全身烧伤60%的医疗报告，向李文喜求助。男孩一个月前爬上酒店顶层玩耍时，不幸触碰高压线，事发后酒店和供电部门互相推诿责任。

连续数天，李文喜像着了魔似的泡在陕西省图书馆，汗水浸透了衬衫，终于在泛黄的《供电设施产权划分协议》中找到突破口——那行几乎被忽略的小字明确了事故线路的维护责任归属。

庭审当天，当被告律师信誓旦旦地强调“产权不明”时，李文喜“啪”一声将证据拍在桌上。“请看第三条但书条款！”他声音不大却字字千钧，随即出示了现场测量数据：“高压线安全距离国标1.5米，实测仅0.8米。”法庭鸦雀无声，法官的眼镜片上反射着他测量时的照片证据。

这场官司的胜诉不仅让受害人家属获得8万元赔偿，更让李文喜尝到了“认真”带来的收获。结案后，他在笔记本上写下“法律的胜利，往往藏在卷宗最不起眼的角落”。这句话，成为他日后办案的座右铭。

2004年深秋，西安北郊高陵区

的石榴皮赔偿案让李文喜对法律的理解发生了质变——200万元骤降至十几万元，避免了一起明显不公的判决。

这起案件中，一位老板购买了100多亩闲置土地，当地农民擅自用来晾晒石榴皮。某汽车制造公司因车辆停放需求，经该老板同意使用场地，结果车辆轧坏了石榴皮，农民起诉该老板索赔200万元，声称石榴皮是从山东高价购买的。法院一审判决该老板败诉，需赔偿农民200万元。

“这案子不对劲。”翻看卷宗时，李文喜的眉头越皱越紧。他当即带着助理驱车前往西安市临潼区购买石榴皮做实验，蹲在石榴加工厂门口，一袋袋比对干湿石榴皮的出货比例，并在全省范围内调研价格。三天走访，他们摸清了全省石榴皮的真实行情——原告报价是市场价的十倍！

二审法庭上，李文喜带来一袋临潼区产的石榴皮，提交了完整的证据链，证明原告实际上是从附近石榴加工厂购买的石榴皮。最终，法院判决该老板仅需赔偿十几万元。

“胜诉不是终点。”结案后，李文喜对团队说，“法律条文是冰冷的，但判决是有温度的。”他开始在每起案件中思考：这个判决会让社会更公平吗？会树立怎样的价值导向？



至正律师事务所“一带一路”法律服务中心。



从贺兰山下的矿区少年，到“一带一路”上的法律使者，李文喜用三十年的坚守，诠释了一名律师的蜕变与担当。

13岁那年，黑白电视机里律师为正义慷慨陈词的画面，在他心中种下法治的种子；大学时代，他靠着两本旧教材“死磕”律考，成为全班为数不多的通过者；执业之初，他为一纸合同条款翻遍行业典籍，为烧伤儿童讨回公道；如今，他站在国际舞台，为中国企业“走出去”保驾护航。

从胜诉到共赢，从个案正义到社会价值，李文喜的执业生涯，映照着一代法律人的成长与思考。在“一带一路”的广阔舞台上，他正以专业与情怀，书写新时代中国律师的担当。

这是一位法律追光者的故事，更是一个关于坚守、突破与奉献的时代缩影。



至正律师事务所与哈萨克斯坦GRATA律师事务所签订战略合作协议。



李文喜(右二)参加律师事务所组织的活动。



李文喜(左)为陕西省律师协会行政法律事务专业委员会副主任王勇颁发聘书。

破局双赢显格局 从法庭胜负到丝路共赢

2010年冬天，内蒙古阿拉善盟额济纳旗的银行行长案，让李文喜的法律实践进入新境界。当地司法机关将“借新还旧”的常规银行业务误解为犯罪，多名银行人员被拘。

零下20℃的严寒中，李文喜和同事在额济纳旗的招待所里奋战三天，完成了一万字的专业辩护词。

“这不是简单的无罪辩护。”李文喜对检察长说，“如果我们错误认定这种常规业务违法，整个地区的金融秩序都会受到影响。”最终，检察院作出不予起诉决定。

2015年，陕西省标的额13亿元的国企债务纠纷案，成为李文喜法律哲学的集中体现。两家公司跨省纠纷，常规判决很可能引发“法律赢家，商业输家”的双输局面。

“我们不能只做诉讼匠人。”案情分析会上，李文喜在白板上

画了一个三角形，“顶尖的律师要追求政治效果、法律效果、社会效果的统一。”

他数次赶赴河南郑州，不是在法庭上唇枪舌战，而是在工厂车间、员工食堂寻找突破口。当发现河南某企业担忧连锁反应时，创造性提出“现金+供应链”的和解方案。签字仪式上，两家公司负责人握手言和的画面登上当地报纸头条。

“十年前的我，可能会执着于在法庭上大获全胜。”李文喜感慨，“但现在我明白了，最好的判决是让各方都看到希望的判决。”

这种变化在李文喜处理西安国际港务区中欧班列纠纷时尤为明显。当德国客户以质量问题拒付货款时，他没有主张立即起诉，而是促成双方建立“质量共管机制”。如今，这家德国企业已成为陕西产品进入欧洲的重要渠道。

跨境服务护远航 为中国企业架起法律之桥

“三十年前，我连矿区都没出过。现在居然能在异国他乡传播中国法治经验。”李文喜的手机屏保仍是贺兰山的老照片——那是他永远的精神坐标。

在西北政法大学、陕西师范大学的模拟法庭，总能看到这位律师耐心指导学生的身影。“不要只看法条。”他常对年轻学子说，“要听见法条背后人民的呼声。”

在“一带一路”建设中，李文喜带领团队与吉尔吉斯斯坦、哈萨克斯坦的律所建立深度合作，为中国企业“走出去”提供全方位的法律服务。“在‘一带一路’项目里，我们的任务就是帮企业规避法律风险，让他们在海外投资更放心。”李文喜说。从审查对外投资合同到应对当地法律政策变化，从开展法律培训到处理跨境纠纷，他的团队为中国企业在海外筑起一道坚实的法律防线。

除了跨境法律服务，李文喜还担任西安海关法律顾问长达十五年。凭借过硬的专业能力，他为海关在进出口监管、知识产权保护等方面提供有力的法律支持，有效防范了法律风险，也让自己在海关业务领域积累了丰富经验。此外，他还先后担任过50多家单位的法律顾问，服务范围涵盖金融、民商事等多个领域。

夜幕降临，西安城墙的灯光次第亮起。李文喜站在至正律师事务所的落地窗前，目光掠过千年古都的夜色。“法治建设就像这城墙，”他对助理说，“需要一砖一瓦踏实垒砌。我很庆幸，自己是万千建设者中的一员。”



李文喜

本版图片均为受访者提供

宁夏观察

