

无人机“飞手”考证热 果真“培训包就业”？

和想象中不一样的“包就业”



在广州市从化区天人山水荔枝园,物流无人机运输刚刚采摘的荔枝。

新华社发

“抢滩地空经济新赛道”“政策红利下的黄金职业”“毕业生入职起薪碾压同龄人”“25天无人机培训包就业”……近一年来,社交平台上涌现出大量来自全国各地的无人机“飞手”执照考证广告。

重庆一名大学生郭金(化名)曾被一家机构的“包就业”承诺吸引,他告诉记者:“我咨询了数十家培训机构后,把这家机构的聊天记录发到了社交平台,很多人提醒说不靠谱。”最终,他选择了本地一家与学校有合作的机构报名学习。

随着低空经济的发展,无人机“飞手”正成为炙手可热的新兴职业,进入这一行业的关键“入场券”——民用无人驾驶航空器操控员执照(以下简称“执照”)也变得越来越重要。2024年1月1日实施的《无人驾驶航空器飞行管理暂行条例》明确规定,操控小型、中型、大型民用无人驾驶航空器飞行的人员应当向国务院民用航空主管部门申请取得相应执照。这一政策也使得“飞手”执照的价值陡增,成为行业“香饽饽”。

相应地,无人机执照考证培训机构在全国范围内大量涌现。据民用无人驾驶航空器综合管理平台数据,目前登记在册的此类培训机构已超过2600家。

无人机“飞手”的就业方向广泛,巨大的市场潜力吸引着越来越多的人涌入“考证大军”。然而,记者调查发现,在火爆的考证市场背后,要找一份符合预期的工作,远没有培训机构宣传描绘得那么简单、轻松。

去年年底,大四学生郭金开始求职。看到无人机专业的同学考取执照后顺利就业,他萌生了转行的念头。在咨询了众多培训机构后,他发现,培训机构鱼龙混杂,既有5000-7000元的低价班,也有2万元左右的“高价包就业”班,“包就业”的形式实际上是机构低价承接吊运项目后让学员去做,“‘包就业’多久?一个月甚至一周都有可能”。

90后王思奇(化名)告诉记者,他报名的培训机构虽承诺推荐工作,但提供的机会多是去偏

远地区进行无人机吊运或“撒农药”。“就是问一句‘去不去’,我们这样的学徒工又能有多少收入呢?”

记者随机咨询了多家在全国设有分校的培训机构。一家机构的工作人员说:“我们会不定期在学员群分享就业资源,提供推荐但不承诺包就业。”另一家机构的工作人员则称,若考取“双机长执照”(即同时拥有多旋翼和垂直起降固定翼的超视距操控资质)以及教员执照,便可签订合同享受一对一就业指导。“如果舍得投

入,还有费用约3万元的‘包就业大师班’。”

一纸“包就业”合同,真能保障学员顺利入职吗?记者带着受访者提供的一份无人机培训“就业协议”,咨询了北京西东律师事务所律师、律师金琳。她指出,该合同存在多处对学员不利的关键条款。

首先,合同规定,就业推荐的前提是学员在不超过两年内成功考取“双机长执照”。金琳指出,“若学员两年内未能通过考试,机构不仅无须推荐工作,已缴的培训费也概不退还”。

其次,合同对“就业”定义宽泛化了,甚至将“毕业前的实习”也纳入了“就业”范畴,即使学员实习结束后,用人单位不为其转正,同样被认定为“推荐成功”。

“这意味着,哪怕是提供的免费实习,也被视为培训机构已经履行了就业推荐义务,无须退款。”金琳认为,这些条款实质上与“包就业”的宣传不符,“更严重的是,实习期间学员若发生人身伤害,责任也完全由学员自负”。她提醒说,这份合同限缩了学员的权利,也将培训机构的义务限定在了很低的范围内,要谨慎签署。

“考证热”带来开办培训机构“新风口”,专家建议谨慎选择

有的机构在兜售更为昂贵的“包就业”方案:“都是先签合同再培训,9万元考双机长执照,19万元则是双机长+教员执照‘打包’拿下。”一位机构负责人称,学员考取双机长执照后,即可在其机构全国分校担任教员,“没教员证前当助教,拿到证就能独立带课”。

如果无法承担学费,上述负责人还提出:“可先付一半,余款从工资中扣除。扣除的工资部分,还能通过招募新学员或销售合作无人机赚取提成,收入很可观。”她说自己从教辅老师转型而来,身边不少同行正追随她的脚步,“教无人机和教文化课没什么两样”。

然而,当记者询问机构资质时,她称首家分校“刚刚获批”,“其他地区分校急缺师资,基本上这期或下期的合格学员都能直接上岗当教员”。她还透露说,“今年我们还计划开拓更多城市分校”。

值得关注的是,无人机“考证热”在催生大量培训机构的同时,“教员”也成了急缺岗位。记者还发现,一些机构已将“开办培训机构”视为一条“新赛道”,开始推出“一站式创业解决方案”——涵盖

无人机培训机构资质申请、空域审批、教员派遣乃至创业帮扶。

记者进一步咨询了一家自称“拥有丰富资质代办经验”的公司。其业务员介绍,开办培训机构需要自行解决场地和至少配备两名教员。“其他准备事项和资质申请我们都能代办。”他补充道,“如果招不到教员,我们也能‘派遣’,但就需要增加教员所产生的相应费用了。”

该业务员坦言,即便尚未取得批文,也可提前宣传招生,并举例称其代办的一家机构“靠前期宣传就招了几十个学员”。他还提到,做好抖音、小红书等社交平台的宣传很重要,“我们也提供招生运营方案,可以直接‘抄作业’。还有一种模式,如果不想投入太大,就做‘头牛’(即招生代理),跟其他机构合作只负责宣传和招生”。

对于培训机构的“推荐就业”,该业务员称“很简单”,“我们有全国业务派单群,很多机构老板都在里面。你加进去,看到派单信息转发给学员也算‘推荐’,这样招生宣传时也好听点”。

华南农业大学工程学院机器

人工程专业主任李继宇指出,当前培训机构乱象的根源在于“政策滞后于市场爆发”与“资本逐利驱动”叠加。他提醒,学员必须首先确认机构是否具备中国民航局(CAAC)或行业协会(如AOPA)认证的培训资质。“需要特别注意的是,部分机构可能存在‘挂靠资质’的情况,建议通过官网直接查询资质有效性,并要求机构出示最新的资质证明。同时具备‘培训+考点’双资质的机构更具优势。”

李继宇还提到,培训机构的口碑与售后也不容忽视,要警惕“低价陷阱”,“培训费用应公开透明,过低价格的机构可能会压缩课时或隐藏收费,最终影响学习效果”。

一位不愿具名的业内人士坦言,无人机飞行执照如同汽车驾照,是对学员基础理论、操控技能及系统运用能力的入门认证。“但‘持证上路’仅是起点。”他强调,“还要极为谨慎地在‘复杂道路交通’中度过新手期。空域规则、气象判断、飞行器及通讯系统状态评估,都高度依赖实操经验,这是执照培训难以完全赋予的。”

(据《中国青年报》)