

一块闲置地掘出『第一桶金』

3月30日清晨,盐池县花马池镇沟沿村党支部书记杨登又揣着那本边角已磨旧的小本子,直奔村东头的樱桃大棚而去。

棚里暖意融融,去年栽种的樱桃树已抽出新芽。棚内显示屏温度定格在26℃,这座3.3亩的智能化温棚配备了喷滴灌和实时温控设备。“再过两个月就能挂果了,比露天种植提前五六个月上市。”沟沿村技术员李建军难掩兴奋。杨登掏出本子记下:樱桃长势良好,预计5月中旬上市,每公斤160元到180元。

从2015年当选村党支部书记开始,杨登用一本本“民生账本”,把村民的急难愁盼一件件记好、一桩桩落实,因此被亲切地称为“本子书记”。

2015年,杨登当选沟沿村党支部书记时,村集体账上不到20万元,在花马池镇排倒数。村里没有像样的产业,青壮年大多外出打工,老人守着几亩薄田,日子过得紧巴巴。

“那时候心里急啊!”杨登走村入户,把全村的家底摸了个清,在本子上记着:村东头有块40多亩的闲置地,常年荒着。

2017年,机会来了——盐池县推进建筑垃圾资源化利用项目,需要选址建厂。杨登敏锐地抓住机遇,带着村干部反复测算,挨家挨户做工作。

最终,沟沿村成功引进企业。2023年,这块闲置土地以农村集体经营性建设用地入市的方式,为村集体增收79.96万元。“第一桶金”就让沟沿村摘掉了“空壳村”的帽子。

村民杨兰芳清楚地记得:“那年年终分红,村里给每户发了米面油,大家高兴得跟过年似的。杨书记说,这只是开始,好日子还在后头。”从那以后,村民们发现,杨登的小本子上内容越记越多,谁家缺什么?村里哪块地能干啥?外面有啥好项目可以引进?本子上都详细记录着。

2025年,沟沿村人均纯收入突破2.4万元,村集体经济收入迈过百万元大关。



昔日的臭水沟如今清澈见底。



村容村貌焕然一新。

『本子书记』的『民生账本』

把村民的『急难愁盼』一件件记好、一桩桩落实

本报见习记者 贺静 文图

一颗樱桃让村民尝到了甜头

虽然村集体有了收入,但杨登知道,靠一个项目吃老本长远不了,他开始琢磨沟沿村还能发展什么产业?

2019年冬天,杨登外出考察时看到樱桃大棚效益很好,动了心:沟沿村能不能种樱桃?他在村“两委”会上提出这个想法,却遭遇质疑:“咱这地方从来没种过樱桃,能行吗?”

杨登没放弃,他带着几位胆大的村民,先后7次去山东、辽宁等樱桃主产区取经。在大连的一个樱桃大棚里,村民李志波摸着挂满果的树枝,小声嘀咕:“咱那儿真能种出这个?”杨登拍着他的肩膀说:“人家能种,咱们也能。回去请专家看看,行就干,不行再想别的办法。”

回村后,杨登邀请农业专家到田间“把脉”,对沟沿村的土壤、气候进行检测论证。最终,专家得出结论:只要大棚建得好,沟沿村完全能种出好樱桃。

2020年春天,沟沿村第一批樱桃大棚破土动工。借助乡村振兴项目,村里新建了4座高标准温棚。杨登从选苗到管护全程盯着,小本子上记满了樱桃的生长数据。第二年春天,樱桃挂果,“美早”“布鲁克斯”樱桃又大又甜,卖出了好价钱。

“头一年,有些村民心里没底,不敢跟着种。杨书记就自己带头,还动员村干部先试种。”李志波说,看到樱桃真能挣钱,村民们的积极性被调动了起来。

如今,沟沿村的樱桃大棚已发展到十几亩,昔日的非传统产区结出了许多味甜的红樱桃。樱桃产业每年为村集体经济增收20万元,种植季带动200余人次务工,务工总收入超过10万元。杨登翻开本子,上面密密麻麻记着每个大棚的投入产出数据。“今年这批樱桃长势更好,预计产量能翻一番。”

“我在樱桃大棚打工,每天挣140元,月收入最少3600元。”68岁的村民史建荣一边给樱桃树灌水,一边笑着说。家里养羊养鸡,还能在村里挣工资,这是不少村民的增收方式。

“居住房屋宽敞,上班附近有工厂,早晚广场晃一晃,开着小车城里逛……”这句顺口溜,晒出了沟沿村人的幸福生活。

沟沿村种植的樱桃果型饱满、色泽诱人,让杨登满心欢喜。

团队直播打开农产品销路

产业做起来了,新问题又出现了:农产品怎么卖出去?

2024年夏天,沟沿村大棚西红柿丰收,杨登却犯了愁。“产量上来了,销路没跟上,眼瞅着西红柿就要烂在地里。”他四处跑市场,带着样品去海原县、银川市,一家一家推销。本子上记满了客户的反馈信息。“超市要的量少,大企业又有自己的供货渠道,我们这种小村子,想挤进市场太难了。”

转机出现在一次偶然的朋友圈分享。“我发了几张村里种植的西红柿照片,没想到好多人留言问怎么买?”杨登灵机一动,“何不试试直播带货?”

他找来村里的年轻人,架起手机,在大棚里开始了第一场直播。镜头前的他,操着地道的方言,一边摘西红柿,一边介绍:“乡亲们看看,这是沟沿村的大棚西红柿,自然成熟,沙瓤多汁,咬一口甜到心坎里……”

第一场直播,只卖了不到2000元,但杨登没有气馁,拉着团队复盘改进。第二场、第三场……直播间的人气慢慢旺了起来。“杨书记直播实在,不说虚的,大家信得过。”经常下单的银川市民赵文静说。

如今,杨登已成为小有名气的带货主播,30多场直播下来,帮村里卖出了30多万元农产品。在他的本子上,记录着每场直播的数据、粉丝的反馈、改进的方向。“直播不只是卖货,更是为了打响沟沿村的品牌。”

通过直播,村里的樱桃、西红柿、小杂粮打开了销路,有的还卖到了北京、上海。

从种得好到卖得好,沟沿村的农产品实现了从田间到餐桌的跨越。



杨登(中)为困难家庭送上慰问金。



定期回访困难群众。



村民参加樱桃种植技能大赛。



沟沿村发展羊养殖产业。

真金白银为村民健康『买单』

从集体有到百姓享

村集体经济发展起来了,杨登开始思考另一个问题:怎么让村民共享发展成果。

他把想法都记录到本子上:统筹42.3万元,为1860名村民缴纳城乡居民医保;投入15.3万元,为2183人购买“健康保”;拿出5.8万元,慰问村里122户困难家庭,发放生活物资;为被征地农户家庭的40名高三学生,每人补贴800元;秋天为村里的14名大学生,每人发放助学金1000元……

“我的医保、‘健康保’都是村上帮着交的,每个月职工养老保险2000多元,加上各种补贴,一年下来最少收入3.3万元。”84岁的村民李张财竖起了大拇指。他家200多平方米的住房宽敞明亮,日子越过越红火。

傍晚时分,杨登来到86岁的韩元真家。“家里暖气还热不?降压药按时吃了吗?”他一边问,一边掏出本子记下老人的需求。

从韩元真家出来,杨登又去了监测户秦振兵家。因家中发生变故,秦振兵愁眉不展。杨登拍拍他的肩膀:“别担心,村里已经帮你申请了定点帮扶资金,日子会好起来的。”

回到村部,天已黑透了。杨登打开小本子,把走访的情况一一详细记录。本子封面上,那句朴素的话依然醒目:“老百姓的事,一件接着一件办。”

窗外,沟沿村的灯火渐次亮起。杨登的“民生账本”,还在续写着新的故事。

