

只要是承诺的政策，一分不少兑现 只要是遇到的难题，一抓到底解决 海原招商亮出“硬核”诚意

本报记者 段春

“只要是承诺的政策，我们一分不少兑现；只要是遇到的难题，我们肯定一抓到底解决。”4月10日上午，海原县委书记李明在“扩大有效投资集聚发展动能”新闻发布会上的这番话掷地有声，不仅传入台下中央和自治区多家媒体记者的耳中，也砸到通过线上直播密切关注这场发布会的不少企业家心中。这场发布会，不搞虚的！

层层叠叠的彩色梯田。



温棚里的蘑菇成熟了。



威猛壮实的海原“牛王”。

发布会一开始，海原县委副书记杨春梅直奔主题——现场重点推介7个项目。背后则是一本厚厚的项目册，里头装着28个市场前景广阔的投资合作项目，全部挂在海原县政府门户网站上，供企业细细研究、随时对接。

28个项目摆上桌，企业随时可“尝鲜”

“海原的牛肉，上过国宴。”说起农业项目，杨春梅底气很足。她列举了一串数字：海原县肉牛常年存栏15万头以上，马铃薯年种植超20万亩、产量突破40万吨，小杂粮、小番茄入选全国名特优新农农产品名录。“这些好东西，不能只卖原材料，得加工、得增值。”杨春梅说。

围绕农产品精深加工，海原这次拿出从马铃薯粉条、精淀粉到NFC鲜榨番茄汁的一整套加工方案，还放话“支持独资、合资，跟国企、龙头企业或者村集体一起干都行”。

尤其吸引眼球的是县城核心地段规划总建筑面积9万平方米的“大小巷子现代商业综合体”项目。“海原缺一个真正的高品质商圈，老百姓想逛个好商场得跑外地。这块市场空白，谁来谁赚。”一位参会的本地企业家私下嘀咕。

项目再好，落地才是硬道理。有记者问了一个企业最关心的问题：用电、用地、供热、厂房租赁，到底有啥优势？

要素保障很齐全，投资者可“拎包入住”

海原县商务和投资促进局局长陈冬子接过话头，掰着手指数头介绍，工业用地每亩8万元左右，标准化厂房租金每平方米每月1.25元，“水电路气讯暖”全到位，“拎包入住”。用电方面，电网超前建设，企业“即来即接”。

“成本洼地”这个词，陈冬子说了不止一次。

在用工问题上，海原底气更足。全县劳动力18.73万人，其中16到50岁的青壮年劳动力有15.9万人。“给各位企业家吃一颗定心丸，海原不仅是产业大县，更是人力资源大县。”回答用工问题的相关负责人语气非常笃定。他透露，对紧缺的管理和技术人才，住房、子女入学均开“绿色通道”，“来了就能安家”。

政府甘当“店小二”，全程帮办代办

“签约即服务，落地即保障”，这句话在发布会上被反复提及。具体怎么做？央视网记者追问了审批环节的实招。

答案是“项目秘书制”——每个签约项目配一名县级领导和一名业务骨干，全程帮办代办。“企业吹哨，秘书报到”，备案类项目当天办结，审批类项目5个工作日搞定。还有一个“容缺受理”机制，只要关键材料齐全，先受理先审核，不等不拖。

有记者追问环保门槛会不会成为“拦路虎”，海原县的回应很实在：从招商阶段就提前介入，拿“三线一单”（生态保护红线、环境质量底线、资源利用上线和生态环境准入清单）动态比对，项目能不能落地、选址合不合规、环评要啥等级，都在洽谈阶段说清楚。“不能让企业投了钱、做了设计，才发现踩了生态红线，那是害人家。”相关负责人这样解释。

交通运输有“野心”，从大县向强县转变

海原是公路运输大县，通车总里程3700多公里，2.5万名B2以上驾照驾驶员、超万辆货运汽车跑遍全国。但李明在通报全县投资计划时，透露出更大的“野心”——从交通运输大县向强县转变。

怎么转？建智能仓储和数智化分拣中心、冷链物流中心、快递区域分拨中心，还要在重点乡镇布局“海原重卡驿站”，集汽修、物流信息对接、农产品展销、美食于一体。“说白了，车停下来了，人留下来了，消费就跟着来了。”一位本地物流企业负责人这样理解。

发布会上同步推出的“重卡驿站和充换电基础设施”项目，规划建设5个一体化重卡驿站，年服务能力超12万车次，瞄准的正是目前县域内专业充换电网络空白。



成排大棚整齐排列。



闽宁协作引来福建企业家。



三河镇闽宁现代农业产业示范基地。



小茴香基地景色宜人。

八大赛道齐发力，四大家底来撑腰

李明的通报，把海原“十五五”产业布局讲得清清楚楚。他提炼出8个核心赛道：绿色能源、现代农业、数字经济、轻工纺织、现代物流、城市商业、文旅融合、生态碳汇。

支撑这些赛道的是“风光田园”四大家底：风能光热、耕地资源、园区平台、农牧基础。海原新能源可开发资源总量831万千瓦，剩余可开发310万千瓦；工业用地总规模7410亩，可利用的2400亩，项目“落地即拿地”。

海原正主动承接中卫“东数西算”产业外溢，规划建设跨区域飞地产业园，发展服务器组装、数据标注等数字经济配套，甚至布局低空经济试验场。“算力+制造+应用”，这个组合拳打得很有想象力。

政府承诺有“三不”，不拖不推也不赖

整场发布会听下来，给人最大的感受是“海原这次不是玩虚的”。

李明最后那段话说得实在：“凡是来海原投资企业，最高礼遇、最优政策；凡是发展遇到的难题，第一时间响应、全流程服务；凡是惠企政策，高质量高效送，不折不扣兑现。”

三个“凡是”，对应着三个“不”：不拖、不推、不赖。

李明在答记者问时补充了一句：“请大家放心，我们一定做好‘金牌店小二’。”这话由一位县长说出来，听着有点“土”，但对企业家们来说，却是一颗实实在在的定心丸。

准备在海原投资的企业家郭鹏飞看完直播后，用微信语音跟合伙人说：“海原这次拿出的东西挺实诚，特别是那个共享储能和天然气运营项目，资产成熟，气源有保障，不是从零起步，风险可控。下周，你一定要飞过来看看。”

延伸阅读 福建企业家已抢滩登陆海原

事实上，在海原县大力推行闽宁协作、优化营商环境的背景下，一大批来自福建的企业家早已抢滩登陆。目前，闽宁纺织、卡立方智能科技等7家企业已落户海原县闽宁科技园，提供就业岗位800多个。

看了发布会直播后，已于2024年落户的奋之鲜食品加工有限公司负责人蒲海泳对海原的农业资源赞不绝口。这家通过招商引资落户海原的企业，以地道风味填补了当地养生食品加工空白，让“海原老味道”从地方记忆走向更广阔的市场。

蒲海泳介绍，公司还在海原县九彩乡马湾村流转土地1700余亩规模化种植原料，并与农户签订保底收购协议，让农户“种得放心、卖得省心”。“海原的土特产品质确实好，政府又帮我们对接了电商平台和供销社渠道，截至去年9月公司销售额达到350万元。今年我们研发的苦苦菜产品已经打开内蒙古市场，50多吨全销出去了。”

企业的信心，体现在实实在在的项目签约上。

就在去年，海原县招商团队奔赴福建漳州，在“丝路连山海闽宁续新章”招商洽谈暨农特产品宣传推介会上，闽宁纺织、百晟农业等闽籍企业家代表现身说法，分享了他们在海原投资兴业的故事。活动现场，14位企业家被授予“海原县招商大使”牌匾；27家单位和企业现场签约，总金额达3.8亿元，涵盖农业、文旅、物流运营、中药材加工等多个领域。

如果说福建企业家的“现身说法”源于扎根多年的深厚感情，那么龙头企业家的真金白银投入，

则是对海原投资价值最硬核的背书。

2025年8月，华润电力投资约6000万元的海原呱呱山25MW/50MWh构网型储能项目正式破土动工，拟同步建设20MVA静止同步调相机，项目建成后可将场站短路比提升30%以上，为宁夏电网提供惯量支撑与调峰能力。这一项目的落地，标志着海原在绿色能源赛道上迈出实质性的一步。

市场的信心，还体现在实实在在的产出数字里。

海原县闽宁科技园建成投产以来，实现了海原县规模化轻工业从无到有的历史性突破。福建挂职干部、海原县工信和商务局副局长陈阅锋信心满满地说：“等南区项目全部建成后，入园企业将达15到20家，就业岗位可达2000余个。”

更大的蓝图还在铺展。海原县依托闽宁协作和资源优势，主动承接东部产业转移，重点培育装备制造、清洁能源、特色农牧、轻工纺织、现代物流五大主导产业。据测算，“十五五”期间，仅新能源装备制造和数字经济配套两大板块，就有望贡献25亿元以上产值增量。

从闽籍纺织企业的多年深耕，到央企光伏储能的重磅布局，再到此次新闻发布会，海原之所以能在企业家圈层引发热烈反响，归根结底是因为这里不仅有“承诺的政策一分不少兑现”的口头表态，更有从纸面落到地面的真实案例支撑。

4月的海原，风还带着凉意，但投资的热度，已在升温。

本版图片由段春、马国俊摄

